МІНІСТЕРСТВО ФІНАНСІВ УКРАЇНИ
ДЕРЖАВНИЙ ПОДАТКОВИЙ УНІВЕРСИТЕТ

Факультет податкової справи, обліку та аудиту
Кафедра облікових технологій та бізнес-аналітики

ВИПУСКНА КВАЛІФІКАЦІЙНА РОБОТА

на тему **«Обліково-аналітичне забезпечення управління доходами підприємства в ринкових умовах»**

здобувача вищої освіти **II** курсу, групи **ОМУ-22-2**,
спеціальності **071 «Облік і оподаткування»**,
освітньо-професійна програма **«Управлінський облік та бізнес-аналітика»**

підпис **Яремчука Ігоря Володимировича**

Науковий керівник: *підпис* **Пілевич Дмитро Станіславович**
кандидат економічних наук, доцент

Керівник освітньо-професійної програми: *підпис* **Мискін Юрій Ігорович**
доктор економічних наук, доцент

Допущено до захисту за рішенням кафедри облікових технологій та бізнес-аналітики, протокол від «19» 01 2024 р. № 8

підпис **Паянок Тетяна Миколаївна**
кандидат економічних наук, доцент

Ірпінь – 2024

Реєстрація № 14 (номер) 15.01.2024 (дата) Кравчук А.О. (підпис фахівця кафедри)

Результат перевірки до захисту (до захисту, на доопрацювання) 15.01.2024 (дата) (ініціали, прізвище наукового керів

Результат захисту 5(91) А (оцінка) 2.02.2024р (дата захисту)

Голова комісії (підпис) В.К. Савчук (ініціали, прізвище)

Члени комісії (підпис) Ю.І. Янкін (ініціали, прізвище)

(підпис) Л.М. Балюк (ініціали, прізвище)

(підпис) Н.В. Баранюк (ініціали, прізвище)

1. Зміст матеріалу, вміння пр послідовн пропозиц
2. Дотрим
3. Вчасне у встано
4. Реценз

1. Допов
2. Розда
3. Знан матеріал запитан
4. Апро

ЗА

ПЕРЕ

Оці бальн

БЛАНК ОЦІНЮВАННЯ КВАЛІФІКАЦІЙНОЇ РОБОТИ

Об'єкти контролю	Діапазон оцінки в балах	Фактична кількість балів	Примітки	Дата, П.І.П.: керівника, голови комісії членів комісії, секретаря, (підписи)
ОЦІНЮВАННЯ КВАЛІФІКАЦІЙНОЇ РОБОТИ КЕРІВНИКОМ ТА РЕЦЕНЗЕНТОМ				
1. Зміст роботи (якість теоретичного матеріалу, його зв'язок з практичним, вміння представляти матеріал в логічній послідовності, наявність висновків та пропозицій)	від 0 до 30	29		
2. Дотримання вимог щодо оформлення	від 0 до 10	9		
3. Вчасне виконання роботи на всіх етапах у встановлені кафедрою терміни	від 0 до 5	5		
4. Рецензент	від 0 до 5	5		
РАЗОМ БАЛІВ	**від 0 до 50**	48		
ОЦІНЮВАННЯ КВАЛІФІКАЦІЙНОЇ РОБОТИ КОМІСІЄЮ ПО ЗАХИСТУ				
1. Доповідь	від 0 до 10	10		
2. Роздатковий матеріал	від 0 до 5	5		
3. Знання теоретичного та практичного матеріалу, вміння відповідати на запитання	від 0 до 25	25		
4. Апробація (участь у конференціях)	від 0 до 10	3		
РАЗОМ БАЛІВ	**від 0 до 50**	43		
ЗАГАЛЬНА КІЛЬКІСТЬ БАЛІВ	**від 0 до 100**	91		

ПЕРЕВЕДЕННЯ ОЦІНКИ ЗА 100-БАЛЬНОЮ ШКАЛОЮ ДО НАЦІОНАЛЬНОЇ ШКАЛИ ТА ШКАЛИ ЄКТС

Оцінка за 100-бальною шкалою	Оцінка за шкалою ЄКТС	Оцінка за національною шкалою	Дата	П.І.П.: голови, членів комісії, секретаря, (підпис)
91	A	5	02.02.2024	В.К. Савчук Ю.Г. Лисюк Т.М. Фалюк Н.В. Баранюк Л.О. Оберемко

Правила переведення оцінок до національної шкали та шкали ЄКТС

Оцінка за 100-бальною шкалою	Оцінка за шкалою ECTS	Оцінка за національною шкалою
90-100	A	5 (відмінно)
80-89	B	4 (добре)
70-79	C	
60-69	D	3 (задовільно)
50-59	E	
35-49	FX	2 (незадовільно)

МІНІСТЕРСТВО ФІНАНСІВ УКРАЇНИ
ДЕРЖАВНИЙ ПОДАТКОВИЙ УНІВЕРСИТЕТ

Факультет **податкової справи, обліку та аудиту**
Кафедра **облікових технологій та бізнес-аналітики**
Спеціальність: **071 «Облік і оподаткування»**
Освітньо-професійна програма: «**Управлінський облік та бізнес-аналітика**»

Затверджую
Завідувач кафедри
_____ **Т.М. Паянок**
«01» _____2023 р.

ЗАВДАННЯ

на кваліфікаційну роботу здобувачу вищої освіти
Яремчука Ігоря Володимировича
прізвище, ім'я, по батькові студента в родовому відмінку

1. Тема кваліфікаційної роботи: «Обліково-аналітичне забезпечення управління доходами підприємства в ринкових умовах», затверджена наказом ректора від 30.11.2022 № 1254.

2. Строк здачі закінченої роботи: «15» 01 2024 р.

3. Цільова установка (мета роботи): визначення основних теоретико-методичних аспектів управління доходами та проведення аналізу стану бухгалтерського обліку доходів підприємства з метою подальшого вдосконалення аналітичного забезпечення управління доходами підприємства.

Об'єкт дослідження: обліково-аналітичне забезпечення управління доходами ТОВ «Укрсолод 2019» в ринкових умовах.

Предмет дослідження: теоретико-методичні аспекти та обліково аналітичне забезпечення управління доходами ТОВ «Укрсолод 2019».

4. Вихідні дані до роботи: нормативно-правова база, монографії, статті фахових видань, збірники наукових праць, навчальні посібники, підручники, Статут, Положення, Накази, Звітність підприємства.

5. Перелік графічного матеріалу: таблиці, рисунки.

6. Зміст кваліфікаційної роботи (перелік питань за кожним розділом): ВСТУП; РОЗДІЛ 1. ТЕОРЕТИКО-МЕТОДИЧНІ АСПЕКТИ УПРАВЛІННЯ ДОХОДАМИ: 1.1. Підходи до вивчення сутності та характеристика доходів в роботах вітчизняних і зарубіжних вчених; 1.2. Методологія аналізу доходів підприємства: аналіз теоретичних і емпіричних джерел; РОЗДІЛ 2. АНАЛІЗ СТАНУ БУХГАЛТЕРСЬКОГО ОБЛІКУ ДОХОДІВ У ТОВ «Укрсолод 2019»:

2.1. Загальне ознайомлення з ТОВ «Укрсолод 2019» та аналіз фінансо господарської діяльності за основними показниками; 2.2. Організаці методика аналітичного та синтетичного обліку доходів у ТОВ «Укрсол 2019»; 2.3. Особливості обліку та аналізу доходів в умовах застосуван інформаційних систем і технологій; РОЗДІЛ 3. УДОСКОНАЛЕН АНАЛІТИЧНОГО ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ УПРАВЛІННЯ ДОХОДАМИ Т «Укрсолод 2019»: 3.1. Розрахунок реальних показників фінансов результатів ТОВ «Укрсолод 2019» та прогнозування обсягів за допомог економіко-математичних методів; 3.2. Напрямки зростання доходів основного чинника розвитку підприємства в ринкових умовах ВИСНОВКИ; СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ; ДОДАТКИ

7. Календарний план виконання роботи:

№ з/п	Назва етапів кваліфікаційної роботи	Строк виконання етапів роботи	
		за планом	*фактичн*
1	Вибір теми, вивчення літературних джерел та складання плану роботи	16.09.2022-30.11.2022	19.09.202
2	Підготовка розділу роботи та подання його керівнику		
2.1	перший розділ	02.11.2022-24.01.2023	09.12.202
2.2	другий розділ	01.02.2023-23.05.2023	06.02.202
2.3	третій розділ	24.05.2023-24.10.2023	24.05.202
2.4	вступ і висновки	27.10.2023-11.12.2023	17.10.202
3	Попередній захист роботи	29.12.2023	29.12.202
4	Отримання відгуку керівника роботи	18.12.2023-29.12.2023	18.12.202
5	Отримання зовнішньої рецензії	22.01.2024-26.01.2024	22.01.2024
6	Допуск до захисту завідувача кафедри	29.12.2023	29.12.2023
7	Захист кваліфікаційної роботи	01.02.2024-02.02.2024	01.02.2024 02.02.2024

8. Дата видачі завдання: «19» 09 2023 р.

9. Керівник кваліфікаційної роботи Д.С. Пілевич
(підпис) *ініціали, прізвище*

10. Гарант освітньо-професійної програми Ю.І. Мискін
(підпис) *ініціали, прізвище*

11. Завдання до виконання отримав здобувач вищої освіти І.В. Яремчук
(підпис) *ініціали, прізвище*

АНОТАЦІЯ

«ОБЛІКОВО-АНАЛІТИЧНЕ ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ УПРАВЛІННЯ ДОХОДАМИ ПІДПРИЄМСТВА В РИНКОВИХ УМОВАХ»

тема кваліфікаційної роботи

Мета роботи полягає в визначенні основних теоретико-методичних аспектів управління доходами та проведенні аналізу стану бухгалтерського обліку доходів підприємства з метою подальшого вдосконалення аналітичного забезпечення управління доходами підприємства.

Завданнями роботи є ознайомитися та дослідити підходи до вивчення сутності та характеристику доходів в роботах вітчизняних і зарубіжних вчених; дослідити методологію аналізу доходів підприємства, а саме аналіз теоретичних і емпіричних джерел; ознайомитися з ТОВ «Укрсолод 2019» та аналіз фінансово-господарської діяльності за основними показниками; дослідити організації і методики аналітичного та синтетичного обліку доходів у ТОВ «Укрсолод 2019»; проаналізувати особливості обліку та аналізу доходів в умовах застосування інформаційних систем і технологій; розрахувати реальні показники фінансових результатів ТОВ «Укрсолод 2019» та спрогнозувати обсяги за допомогою економіко-математичних методів; дослідити та виокремити напрямки зростання доходів як основного чинника розвитку підприємства в ринкових умовах.

Предметом дослідження є теоретико-методичні аспекти та обліково-аналітичне забезпечення управління доходами ТОВ «Укрсолод 2019».

Об'єктом дослідження виступає обліково-аналітичне забезпечення управління доходами ТОВ «Укрсолод 2019» в ринкових умовах.

Базою дослідження виступає Товариство з обмеженою відповідальністю «Укрсолод 2019».

За результатами дослідження сформульовані напрямки зростання доходів як основного чинника розвитку підприємства в ринкових умовах; надано рекомендації підприємству, які допоможуть зменшити ризики, пов'язані з залежністю його доходів від курсу долара та ВВП на основі дослідження

особливостей обліку та аналізу доходів в умовах застосування інформаційних систем і технологій було проведено економетричний аналіз з використанням інтегрованого середовища RStudio, побудовано економетричну модель залежності доходів ТОВ «Укрсолод 2019» від курсу долара та ВВП за період 2019-2021 роки (квартальні дані).

Одержані результати можуть бути використані у роботі підприємства для зростання доходів як основного чинника розвитку підприємства в ринкових умовах.

Кваліфікаційна робота містить 59 сторінок, 13 таблиць, 16 рисунків, список використаних джерел з 41 найменувань, 15 додатків.

Ключові слова: доходи підприємства, облік, аналіз, обліково-аналітичне забезпечення, інформаційні системи і технології, економетричне моделювання, економетрична модель, прогнозування.

Рік виконання кваліфікаційної роботи: 2023.

Рік захисту роботи: 2024.

SUMMARY

«ACCOUNTING AND ANALYTICAL ENSURING THE COMPANY'S INCOME MANAGEMENT IN MARKET CONDITIONS»

the theme of the final qualification (diploma) work

The purpose of the work is to determine the main theoretical and methodological aspects of revenue management and conduct an analysis of the state of accounting of the company's revenue with the aim of further improving the analytical support of the company's revenue management.

The tasks of the work are to familiarize and research approaches to studying the essence and characteristics of income in the works of domestic and foreign scientists; to investigate the methodology of the analysis of the company's income, namely the analysis of theoretical and empirical sources; familiarize yourself with LLC «Ukrsolod 2019» and analyze the financial and economic activity according to the main indicators; to investigate the organization and methods of analytical and synthetic income accounting in LLC «Ukrsolod 2019»; to analyze the peculiarities of accounting and income analysis in the conditions of application of information systems and technologies; calculate real indicators of financial results of LLC «Ukrsolod 2019» and forecast volumes using economic and mathematical methods; to investigate and single out directions of income growth as the main factor of enterprise development in market conditions.

The subject of research is the theoretical and methodological aspects and accounting and analytical support of the income management of LLC «Ukrsolod 2019».

The object of research is the accounting and analytical support for the management of revenues of LLC «Ukrsolod 2019» in market conditions.

The basis of the research is the Limited Liability Company «Ukrsolod 2019».

According to the results of the research are formulated directions of income growth are formulated as the main factor in the development of the enterprise in market conditions; provided recommendations to the enterprise that will help to reduce the risks associated with the dependence of its income on the dollar exchange

rate and GDP based on the study of the features of accounting and income analysis in the conditions of the application of information systems and technologies, an econometric analysis was conducted using the integrated RStudio environment, an econometric model of dependence was built revenues of LLC «Ukrsolod 2019» from the dollar exchange rate and GDP for the period 2019-2021 (quarterly data).

The obtained results can be used in the work of the enterprise for the growth of income as the main factor of the development of the enterprise in market conditions.

Thesis contains 59 pages, 13 tables, 16 figures, a references with 41 titles, 15 appendices.

Keywords: enterprise income, accounting, analysis, accounting and analytical support, information systems and technologies, econometric modeling, econometric model, forecasting.

Year of work completion: 2023.

Year of work protection: 2024.

ЗМІСТ

ВСТУП…… 5

РОЗДІЛ 1. ТЕОРЕТИКО-МЕТОДИЧНІ АСПЕКТИ УПРАВЛІННЯ ДОХОДАМИ…….. 8

1.1. Підходи до вивчення сутності та характеристика доходів в роботах вітчизняних і зарубіжних вчених……... 8

1.2. Методологія аналізу доходів підприємства: аналіз теоретичних і емпіричних джерел……..... 15

РОЗДІЛ 2. АНАЛІЗ СТАНУ БУХГАЛТЕРСЬКОГО ОБЛІКУ ДОХОДІВ У ТОВ «Укрсолод 2019»…… 21

2.1. Загальне ознайомлення з ТОВ «Укрсолод 2019» та аналіз фінансово-господарської діяльності за основними показниками……..... 21

2.2. Організація і методика аналітичного та синтетичного обліку доходів у ТОВ «Укрсолод 2019»……..... 25

2.3. Особливості обліку та аналізу доходів в умовах застосування інформаційних систем і технологій……... 29

РОЗДІЛ 3. УДОСКОНАЛЕННЯ АНАЛІТИЧНОГО ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ УПРАВЛІННЯ ДОХОДАМИ ТОВ «Укрсолод 2019»……. 41

3.1. Розрахунок реальних показників фінансових результатів ТОВ «Укрсолод 2019» та прогнозування обсягів за допомогою економіко-математичних методів……. 41

3.2. Напрямки зростання доходів як основного чинника розвитку підприємства в ринкових умовах……... 46

ВИСНОВКИ……... 49

СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ……... 55

ДОДАТКИ……... 60

ВСТУП

В умовах розвитку ринкової економіки України дохід відіграє головну роль у діяльності будь-якого підприємства та соціально-економічному розвитку країни у цілому. Проте, на жаль, це є складним питання в сучасних умовах, адже досить велика частка підприємств взагалі не отримує доходу, що призводить до їх банкрутства та ліквідації. Дохід виступає одночасно метою, результатом, стимулом, а також чинником економічної безпеки діяльності підприємства. Можливість отримання доходу спонукає керівництво підприємства шукати більш ефективні та результативні способи використання своїх ресурсів, виготовляти продукти, що мають попит, застосовувати організаційні та технічні нововведення, які можуть підвищити ефективність виробництва тощо. Приносячи дохід, кожне підприємство робить свій внесок в економічний розвиток суспільства, сприяє створенню, збільшенню суспільного багатства, а також зростанню добробуту населення, тому дана тема є надзвичайно актуальною та потребує подальших досліджень.

Стан і ступінь розробки проблеми в спеціальній літературі. Основні аспекти щодо визначення сутності, теоретико-методологічних аспектів доходів підприємства та застосування статистичних інструментів, методів, моделей для їх вивчення, знайшли своє відображення у наукових працях багатьох вітчизняних і зарубіжних науковців та практиків, серед яких: М.С. Абрютіна, І.О. Бланк, В.І. Блонська, Н.М. Бондар, Ф.Ф. Бутинця, Л. Вальраса, К.В. Вітковська, В.П. Горин, О.В. Грисюк, Л. В. Єлісєєва, А.О. Коваленко, В.В. Кулішова, І.А. Маринич, К. Маркса, В.С. Марцин, В.В. Полянко, Н.М. Самолюк, І.П. Сидор, А. В. Сидорова, А. Сміт, В.І. Тітова, Дж. Хікса, Дж. У. Юл, Г.М. Юрчик та багатьох інших науковців. Проте обліково-аналітичне забезпечення управління доходами підприємства в ринкових умовах потребує подальших досліджень, у тому числі, необхідним є удосконалення аналітичного забезпечення управління доходами.

Метою кваліфікаційної роботи є визначення основних теоретико-методичних аспектів управління доходами та проведення аналізу стану

бухгалтерського обліку доходів підприємства з метою подальшого вдосконалення аналітичного забезпечення управління доходами підприємства.

Завданнями кваліфікаційної роботи є:

– ознайомитися та дослідити підходи до вивчення сутності та характеристику доходів в роботах вітчизняних і зарубіжних вчених;

– дослідити методологію аналізу доходів підприємства, а саме аналіз теоретичних і емпіричних джерел;

– ознайомитися з ТОВ «Укрсолод 2019» та аналіз фінансово-господарської діяльності за основними показниками;

– дослідити організації і методики аналітичного та синтетичного обліку доходів у ТОВ «Укрсолод 2019»;

– проаналізувати особливості обліку та аналізу доходів в умовах застосування інформаційних систем і технологій;

– розрахувати реальні показники фінансових результатів ТОВ «Укрсолод 2019» та спрогнозувати обсяги за допомогою економіко-математичних методів;

– дослідити та виокремити напрямки зростання доходів як основного чинника розвитку підприємства в ринкових умовах.

Об'єктом дослідження є обліково-аналітичне забезпечення управління доходами ТОВ «Укрсолод 2019» в ринкових умовах.

Базою дослідження є Товариство з обмеженою відповідальністю «Укрсолод 2019».

Предметом дослідження є теоретико-методичні аспекти та обліково-аналітичне забезпечення управління доходами ТОВ «Укрсолод 2019».

Методи дослідження. Під час написання кваліфікаційної роботи було використано теоретичні та емпіричні методи дослідження. За допомогою аналізу, синтезу, порівняння, спостереження та узагальнення було здійснено аналіз наукових джерел, публікацій та результатів попередніх досліджень, розбір і об'єднання існуючих та отриманих знань, за допомогою моделювання,

складання графіків, таблиць було створено статистичні та комп’ютерні моделі для аналізу та прогнозування доходу підприємства.

Науково-практична значимість одержаних результатів. За результатами дослідження було сформовано напрямки зростання доходів як основного чинника розвитку підприємства в ринкових умовах; надано рекомендації підприємству, які допоможуть зменшити ризики, пов’язані з залежністю його доходів від курсу долара та ВВП на основі дослідження особливостей обліку та аналізу доходів в умовах застосування інформаційних систем і технологій було проведено економетричний аналіз з використанням інтегрованого середовища RStudio, побудовано економетричну модель залежності доходів ТОВ «Укрсолод 2019» від курсу долара та ВВП за період 2019-2021 роки (квартальні дані).

РОЗДІЛ 1. ТЕОРЕТИКО-МЕТОДИЧНІ АСПЕКТИ УПРАВЛІННЯ ДОХОДАМИ

1.1. Підходи до вивчення сутності та характеристика доходів в роботах вітчизняних і зарубіжних вчених

Метою будь-якого підприємства, установи, організації є одержання прибутку. Прибутком підприємства є сума, на яку дохід перевищує пов'язані з ним витрати. Таким чином, отримання доходів напряму впливає на суму прибутку, яку отримає підприємство, тобто на досягнення головної мети підприємництва. Головним при цьому залишається розуміння сутності поняття «дохід», що ускладняється існуванням розбіжностей в його тлумаченні економічною теорією, бухгалтерським обліком та податковим обліком. Поняття «доходу» завжди було найскладнішим в економічній науці. Воно було предметом широких дискусій посеред представників економічних шкіл і напрямів. Отже, воно залишається суперечливим і зараз, ти самим обумовлює потребу його уточнення та поглиблення.

Представниками класичної економічної теорії було сформовано цілісну систему поглядів на проблематику та тлумачення категорії доходів населення та їх джерела. Так, А. Сміт у своїй праці «Добробут націй. Дослідження про природу та причини добробуту націй» зазначив, що «дохід, одержуваний з капіталу особою, яка особисто вкладає його в діло, зветься прибутком; дохід, одержуваний від праці, зветься заробітною платою; дохід, одержуваний з нього особою, яка не вкладає його в діло, або позичає іншому, зветься процентом; дохід, що цілком одержується з землі, називається рентою і дістається землевласникові» [35, с.159]. А ось один з представників неокласичної економічної теорії, а саме К. Маркс визначив, що доходами є ті, «які формуються на стадії виробництва, тобто дохід капіталіста – прибуток, дохід робітника – заробітна плата, землевласника – земельна рента. Похідними (вторинними)

доходами вважаються ті, які не задіяні у сфері матеріального виробництва, тобто не беруть безпосередньої участі у виробництві» [21].

Таким чином, в економічній теорії поняття «доходу» починають тлумачити по різному з економічних течій [41]. У таблиці. 1.1 більш детально розглянемо основні економічні течії, представників та їх тлумачення доходу.

Таблиця 1.1

Тлумачення поняття «доходу» економічними течіями

№	Економічна течія	Представники економічної течії	Тлумачення
1	**2**	**3**	**4**
1.	Класична економічна теорія	У. Петті, А. Сміт, Ж.Б. Сей, Дж. Міль, Д. Рікардо	Джерело вигоди виявлялося не тільки на стадії виробництва продукції у формі скорочення витрат, а й у процесі обміну товарами у формі збільшення обсягу продажів. Звідси випливало, що будь–яка суспільно корисна праця могла сприяти зростанню доходу.
2.	Маржиналістська економічна теорія	Е. Бем–Баверк, Л. Вальрас, У. Джевонс, В. Парето, І. Фішер, Дж. Хікс	Досліджувалася проблема формування доходу не з боку пропозиції, через витрати, як це робила класична школа, а з боку попиту, через ставлення людини до речі, що виявляється у сфері особистого споживання й обміну. Вихідним було положення про те, що на доход впливають не тільки особисті інтереси виробника, а й інтереси споживачів товарів і послуг.
3.	Неокласична маржиналістська теорія	М. Блауг	Основний акцент власне на теорії доходів з позиції макроекономіки, розвитку продуктивних сил і виробничих відносин, не визнаючи основою цього питання теорію зарплати, прибутку, ренти й відсотка.
4.	Неокласична економічна теорія	Дж. Кларк, А. Пігу, Ф. Хайєк, Г. Хаберлер	Пояснення створення доходів через закон природного порядку: «кожному фактору – певна частка в продукті й кожному – відповідна винагорода – ось природний закон розподілу». Висновок Джона Кларка, що стосується розподілу створеної вартості, полягав у тому, що доход кожного фактора пропорційний кількості й вартості його граничного продукту

Продовження табл. 1.1

1	2	3	4
5.	Марксистська економічна теорія	К. Маркс, Е. Бернштейн, Р. Гільфердінг, К. Каутський, В. Ленін	Ґрунтується на теорії трудової доданої вартості, відповідно до якої джерелом доходу є праця. У створенні нової вартості бере участь тільки один фактор – робітник, власник робочої сили. Інші види доходів є лише результатом неоплаченої праці робітників. Справедливість розподілу доходів полягає у тому, що доходи учасників трудової діяльності формуються відповідно до суспільно необхідних витрат праці на виробництво товарів.

Джерело: складено автором за даними [41].

Для більш детального ознайомлення з сутністю та характеристикою доходів підприємства розглянемо тлумачення поняття «доходу» у сучасних джерелах (табл. 1.2).

Таблиця 1.2

Тлумачення поняття «доходу» у різних джерелах

№	Автор, джерело	Визначення
1	**2**	**3**
1.	Національне положення (стандарт) бухгалтерського обліку 15 «Дохід»	Дохід визнається під час збільшення активу або зменшення зобов'язання, що зумовлює зростання власного капіталу (за винятком зростання капіталу за рахунок внесків учасників підприємства), за умови, що оцінка доходу може бути достовірно визначена [28].
2.	Міжнародний стандарт бухгалтерського обліку 1 (МСБО 1) Подання фінансової звітності	Загальний сукупний дохід – це зміна у власному капіталі протягом періоду внаслідок операцій та інших подій, окрім тих змін, що виникли внаслідок операцій з власниками, які діють згідно з їх повноваженнями власників. Загальний сукупний дохід включає всі компоненти «прибутку або збитку» та «іншого сукупного доходу». Інший сукупний дохід містить статті доходів або витрат (включаючи коригування перекласифікації), які не визнані у прибутку або збитку, як вимагають або дозволяють інші МСФЗ [22].

Продовження табл. 1.2

1	2	3
3.	Міжнародний стандарт бухгалтерського обліку 18 (МСБО 18) Дохід	Дохід у Концептуальній основі складання та подання фінансових звітів визначено як збільшення економічних вигід протягом облікового періоду у вигляді надходження або збільшення корисності активів чи зменшення зобов'язань, що веде до збільшення власного капіталу, крім випадків, пов'язаних із внесками учасників власного капіталу. Дохід включає як дохід від звичайної діяльності, так і прибуток від інших операцій. Дохід від звичайної діяльності є доходом, який виникає в ході звичайної діяльності суб'єкта господарювання і позначається різними назвами, а саме: продаж, гонорари, відсотки, дивіденди та роялті [23].
4.	Податковий кодекс України, стаття 292	Доходом платника єдиного податку є: 1) для фізичної особи – підприємця – дохід, отриманий протягом податкового (звітного) періоду в грошовій формі (готівковій та/або безготівковій); матеріальній або нематеріальній формі. При цьому до доходу не включаються отримані такою фізичною особою пасивні доходи у вигляді процентів, дивідендів, роялті, страхові виплати і відшкодування, доходи у вигляді бюджетних грантів, а також доходи, отримані від продажу рухомого та нерухомого майна, яке належить на праві власності фізичній особі та використовується в її господарській діяльності; 2) для юридичної особи – будь–який дохід, включаючи дохід представництв, філій, відділень такої юридичної особи, отриманий протягом податкового (звітного) періоду в грошовій формі (готівковій та/або безготівковій); матеріальній або нематеріальній формі; 3) для платників єдиного податку третьої групи – електронних резидентів (е–резидентів) – обсяг коштів, зарахованих на рахунок такого платника податків у банку [31].
5.	Кулаковська Л.П., Піча Ю.В.	Дохід означає будь–яке надходження грошових коштів або матеріальних цінностей, що мають грошову оцінку [19, с.492].
6.	Бутинець Ф.Ф.	Як економічні категорія дохід (виручка) є потоком грошових коштів та інших надходжень за певний період, отриманий від продажу продукції, товарів, послуг [5, с.324].
7.	Біла О.Г.	Грошові надходження від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг) – це загальний дохід від основної діяльності підприємства, його внесок у валовий внутрішній продукт країни [2, с.72].
8.	Шмиголь Н.М.	Дохід підприємства – це збільшення економічних вигід внаслідок надходження активів і/або погашення зобов'язань, що приводить до зростання капіталу організації, за винятком внесків учасників (власників майна), та отримане внаслідок використання в господарському процесі залучених для цього економічних ресурсів та конкурентних переваг в умовах прийнятного рівня підприємницького ризику [40].
9.	Камінська Т.Г.	Доходами організації визнаються збільшення економічних вигод протягом звітного періоду внаслідок надходження активів і / або підвищення їх вартості, і / або зменшення зобов'язань, які приводять до збільшення капіталу організації, за винятком внесків власників [14].

Джерело: складено автором за даними [2, 5, 14, 19, 22, 23, 28, 31, 40].

Аналізуючи «Словник сучасної економічної теорії Макміллана» дохід виражається як кількість послуг або грошей, які одержані приватною особою, підприємством за певний період часу. А відомий англійський економіст Н. Калдор зазначив, що «немає ідеального визначення доходу (принаймні, яке могло бути об'єктивно визначене та виміряне), яке, якщо його прийняти, могло виміряти кількість «одиниць економічної влади» індивіда (Хейг) або суму, яку кожний індивід може витратити протягом будь–якого специфічного року, і вона залишатиметься наприкінці періоду такою самою, як і на початку (Хікс)» [30].

Ознайомившись з тлумаченням сутності «доходу» різних вітчизняних та зарубіжних вчених можна зробити висновок, що не існує єдиного та загально прийнятого визначення поняття «доходу» [29]. З таблиць 1.1 та 1.2 видно, що в економічній літературі існує безліч варіантів визначення сутності доходу, проте у широкому розумінні можна сказати, що доходом є матеріальні цінності або гроші, які отримані від комерційної, виробничої, посередницької або іншої діяльності підприємства.

Найкраще сутність доходів розкривається при вивченні та аналізі їх класифікаційних ознак, тому на рис. 1.1 побудуємо та проаналізуємо класифікацію доходів підприємства за такими напрямами використання інформації як для планування, обліку, оподаткування, контролю, управління [38].

Проаналізувавши класифікацію доходів підприємства умовно можна поділити її на два підходи: бухгалтерський та управлінський. До бухгалтерського підходу відносяться такі напрями використання інформації як для обліку та оподаткування, а до управлінського – прогнозування і планування, прийняття управлінських рішень, контролю. За допомогою класифікації, що базується на базі бухгалтерського підходу можна коректно відображати доходи та згідно з вимогами до бухгалтерського обліку в звітності, а управлінський підхід дозволяє систематизувати інформацію для прийняття та реалізації рішення щодо оптимізації та управління доходом підприємства. Проте, більшість науковців

класифікує доходи підприємства залежно від виду діяльності, а саме доходи, які виникають у процесі звичайної діяльності і доходи, які виникають в процесі надзвичайної діяльності [38].

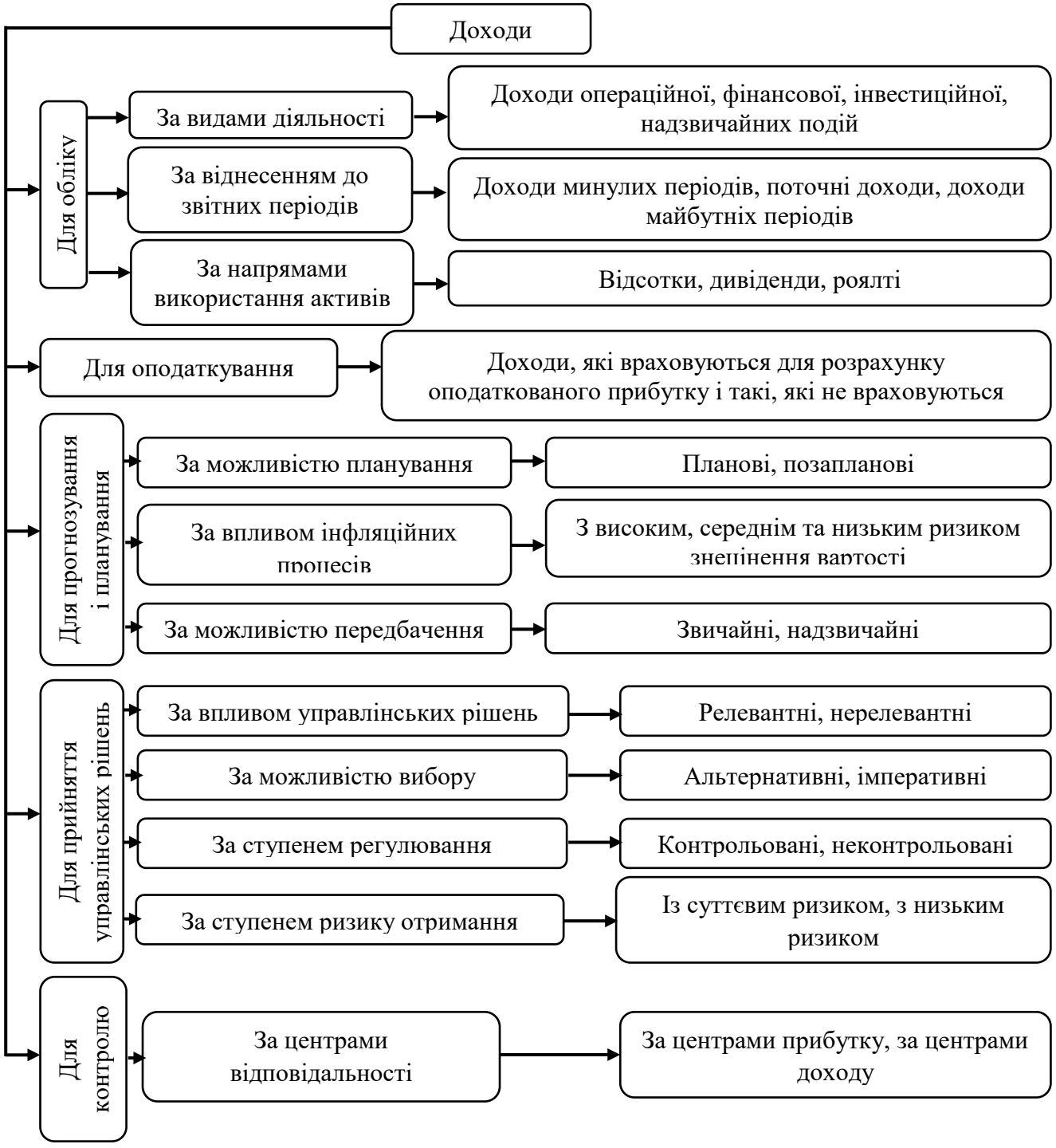


Рис. 1.1. Класифікація доходів підприємства за напрямами використання інформації

Джерело: складено автором за даними [38].

Питання щодо класифікації доходів підприємства є дискусійним, але класифікація доходу за видами діяльності займає важливе місце під час оцінки діяльності підприємства, адже чітко визначений дохід дозволяє правильно зрозуміти його економічний зміст, а також прийняти ефективні, оптимальні управлінські рішення. Таким чином, структурована та логічна класифікація доходу за допомогою бухгалтерського та управлінського підходу дає змогу ефективно ним управляти, а також бути частиною сучасної системи управління доходами підприємства.

Виходячи з аналізу підходи до вивчення сутності та характеристики доходів в роботах вітчизняних і зарубіжних вчених, а також нормативно–правових документах можна зробити висновок, що економістами різних напрямів та будь–якого часу відсутній єдиний підхід до визначення сутності доходів. Проте, на нашу думку, найбільш чітке, просте та зрозуміле визначення доходу підприємства – це «надходження, отримані у результаті його господарської діяльності за певний період часу у вигляді конкретних економічних вигід, одержаних внаслідок використання в господарському процесі залучених для цього економічних ресурсів в умовах прийнятного рівня підприємницького ризику» [4]. Загальне дослідження та аналіз сутності поняття «доходу» дає можливість узагальнити та виокремити такі основні властивості: дохід характеризує економічні вигоди; основними формами економічних вигод є виручка від позареалізаційних операцій, від продажу іншого майна; доходом є вид фінансових результатів господарської діяльності за певний період; економічні вигоди, які формують дохід, оцінюються за їх обсягом у грошовій формі [16]. Таким чином, проаналізувавши тлумачення поняття «доходу» у різних джерелах дозволяє узагальнити, що доходом є матеріальні цінності або гроші, які отримані від комерційної, виробничої, посередницької або іншої діяльності підприємства. Доходи підприємства є однією з ключових фінансових показників і відображають суму грошових або матеріальних ресурсів, які підприємство отримує від своєї господарської діяльності, а загальна сума доходів підприємства може бути важливим показником його фінансової стійкості і

успішності, аналіз якого допомагає визначити ефективність господарської діяльності та приймати стратегічні рішення.

1.2. Методологія аналізу доходів підприємства: аналіз теоретичних і емпіричних джерел

Частиною економічної стратегії підприємства, що спрямована на створення економічних умов, якими забезпечується відшкодування постійних витрат та покриття змінних витрат підприємства, які залежать від повної та своєчасної оплати всіх видів податків, обов'язкових платежів і забезпечення отримання прибутку, обсягу реалізації продукції є аналіз доходів підприємства.

Головною метою аналізу доходів підприємства виступає оцінка кінцевих результатів його діяльності, а також вивчення їх змін в динаміці та порівнянні з аналогічним показниками підприємств-конкурентів та у загальному з підприємствами у регіоні [9].

Серед основних завдань аналізу доходів можна виокремити оцінку динаміки та структури доходів підприємства, а також виконання плану; оцінку впливу факторів на дохід підприємства; шляхи пошуку резервів збільшення доходу; розробка та обґрунтування методів і заходів щодо використання виявлених резервів [15, с. 86].

Методика аналізу доходів підприємства передбачає його здійснення за доходами у цілому по підприємству та за джерелами їх надходження. У таблиці 1. 3 розглянемо методичні підходи до аналізу доходів підприємства.

Аналіз доходів підприємства вимагає комплексного підходу і методології, яка поєднує теоретичні і емпіричні методи дослідження. Загальний огляд методології аналізу доходів підприємства показує, що перший крок – це збір всіх необхідних даних про доходи підприємства та може включати в себе фінансові звіти, податкову звітність, звіти про прибуток і збитки, річні звіти, даних про обсяги продажу, ціни продажу і т. д.

Таблиця 1.3

Методичні підходи до аналізу доходів підприємства

№	Назва підходу	Особливість підходу
1.	Горизонтальний аналіз доходів	Порівняння показників звітного періоду з показниками минулих періодів.
2.	Вертикальний (структурний) аналіз доходів	Структурний аналіз доходів підприємства за джерелами їх надходження.
3.	Порівняльний аналіз доходів	Порівняльний аналіз показників підприємства та галузі в цілому, порівняльний аналіз показників підприємства з його конкурентами, порівняльний аналіз звітних та планових показників.
4.	Факторний аналіз доходів	Статистичний метод аналізу впливу окремих факторів (чинників) на результативний показник. За допомогою нього можна розрахувати суму впливу даних факторів, на основі яких визначити невикористані можливості щодо збільшення доходу підприємства. Для проведення факторного аналізу доходів потрібно підготувати необхідну інформацію та розрахувати показники, які впливають на дохід.

Джерело: складено автором за даними [9].

Наступним кроком буде сегментація доходів, тобто доходи можуть бути розділені на різні сегменти або джерела, наприклад, можна аналізувати доходи від різних продуктів або послуг, регіонів, клієнтів, джерел фінансування і т. д.. Далі відбувається розрахунок показників, адже для аналізу доходів важливо розрахувати різні фінансові показники, такі як валовий дохід, чистий дохід, рентабельність, маржа прибутку і т. д. Проводиться трендовий аналіз для того, щоб аналізувати зміни доходів відносно попередніх періодів, що допомагає виявити тренди в доходах, їх зростання або спад, і визначити фактори, які впливають на ці зміни [8, с. 84-91]. Далі проводиться порівняльний аналіз для порівняння доходів підприємства з конкурентами або галузевими стандартами, що допомагає визначити конкурентну позицію підприємства і виявити можливі області для покращення. Наступним етапом буде аналіз причин змін для визначення причини змін в доходах, які можуть бути пов’язані зі змінами в цінах, обсягах продажу, кон’юнктурі ринку, змінами в стратегії маркетингу або продажу, впливом економічних факторів і т. д [6, с. 71-75]. На основі аналізу можна розробити прогнози доходів на майбутні періоди, що допоможе

підприємству планувати свою діяльність і приймати стратегічні рішення. Значущим етапом є врахування ризиків, адже важливо враховувати ризики, які можуть вплинути на доходи підприємства, що може включати в себе ризики валютних курсів, ринкових коливань, політичних ризиків, змін законодавства і т. д [20, с. 104]. Заключним етапом буде синтез результатів і прийняття рішень, де на основі аналізу і отриманих даних приймаються рішення щодо стратегії підприємства, планування бюджету, оптимізації доходів [3, с. 53-55].

Таким чином, такий вигляд має загальна методологія аналізу доходів підприємства, яка може варіюватися в залежності від конкретних завдань і обсягу дослідження. Для більш детального аналізу можуть використовуватися специфічні методи і інструменти, такі як методи фінансового аналізу, економічні моделі, регресійний аналіз і багато інших.

Розглянемо більш детально аналіз доходів підприємства за допомогою теоретичних джерел (табл. 1.4), який включає в себе вивчення і застосування різних теорій та концепцій, що стосуються формування і управління доходами. Такий аналіз допомагає підприємствам зрозуміти принципи і фактори, які впливають на їхні доходи, і розробити стратегії для їх оптимізації.

Таблиця 1.4

Методологія аналізу доходів підприємства: аналіз теоретичних джерел

Етап проведення аналізу	Особливість етапу проведення аналізу
1	**2**
I. Вивчення теоретичних концепцій доходів	Вивчення різних концепцій і підходів до доходів в економічній теорії. Ознайомлення з роботами відомих економістів та фінансистів, які досліджують цю тему. Розгляд різних підходів до класифікації доходів і їхніх джерел.
II. Визначення джерел доходів	Визначення, з яких джерел підприємство отримує доходи. Це може бути продаж товарів і послуг, інвестиційні доходи, ліцензійні виплати, комісійні від продажу тощо.
III. Аналіз внутрішніх факторів	Визначення внутрішніх факторів, які впливають на доходи підприємства. Це може включати в себе стратегії ціноутворення, маркетингові програми, виробничу ефективність і управління оборотними коштами.
IV. Аналіз зовнішніх факторів	Розгляд та аналіз зовнішніх факторів, такі як економічні умови, конкуренція на ринку, зміни в законодавстві, які можуть впливати на доходи підприємства.

Продовження табл. 1.4

1	2
V. Розроблення стратегій оптимізації доходів	Розробка стратегії для оптимізації доходів підприємства. Розгляд можливості для збільшення обсягів продажу, розширення асортименту продукції, управління цінами, інвестиційних рішень та інших заходів.
VI. Моніторинг і контроль	Постійне проведення моніторингу та контролю доходів підприємства відповідно до розроблених стратегій. Регулярне оновлення стратегії, враховуючи зміни в умовах ринку та інших факторах.

Джерело: складено автором за даними [8, 12, 13, 18].

Для порівняння розглянемо методологію аналізу доходів підприємства за допомогою емпіричних джерел (табл. 1.5), який передбачає збір, аналіз та використання фактичних даних і інформації про доходи, які підприємство отримує у процесі своєї діяльності. Даний аналіз дає можливість оцінити фактичний стан фінансового здоров'я підприємства і виявити можливості для його покращення.

Таблиця 1.5

Методологія аналізу доходів підприємства: аналіз емпіричних джерел

Етап проведення аналізу	Особливість етапу проведення аналізу
1	2
I. Збір фактичних даних	Проводиться збір фактичних даних про доходи підприємства за певний період часу. Це може включати в себе фінансові звіти, звіти про оборотні кошти, звіти про прибуток і збиток, а також інші фінансові та облікові дані
II. Класифікація доходів	Проводиться розподіл фактичних доходів підприємства на різні категорії або джерела. Наприклад, це може бути дохід від продажу основної продукції, додаткові послуги, інвестиційні доходи тощо.
III. Аналіз динаміки доходів	Порівнюються фактичні доходи за різні періоди часу, такі як квартал, рік або більший період. Виявлення тенденції зростання або зменшення доходів і визначення їхніх причин.
IV. Аналіз за джерелами	Проводиться розгляд доходів за їхніми джерелами або категоріями. Це допомагає визначити, які джерела приносять найбільший дохід і де можна знайти можливості для збільшення доходів.
V. Аналіз доходів за сегментами ринку	Якщо підприємство має різні сегменти ринку або клієнтську базу, проводиться аналіз доходів за кожним з них. Це може допомогти виявити найбільш прибуткові сегменти або сегменти, де можна покращити продажі.

Продовження табл. 1.5

1	2
VI. Порівняльний аналіз	Проводиться порівняння та аналіз фактичних доходів підприємства з конкурентами або з іншими схожими підприємствами у вашій галузі. Цей порівняльний аналіз допоможе визначити конкурентні переваги або недоліки.
VII. Прогноз доходів	Використовуються отримані дані для прогнозування майбутніх доходів підприємства та проводиться прогноз, враховуючи зміни в умовах ринку, тенденції споживачів і інші фактори, які можуть впливати на доходи.
VIII. Розроблення стратегій	На основі аналізу фактичних даних і прогнозу розробляється стратегія для збільшення доходів підприємства. Це може включати в себе розвиток нових продуктів, розширення ринків, покращення маркетингу і інші заходи.

Джерело: складено автором за даними [8, 12, 13, 18].

Таким чином, аналіз доходів підприємства за допомогою теоретичних та емпіричних джерел є важливою складовою стратегічного управління фінансами та допомагає розуміти фактичну фінансову ситуацію і визначити напрямки для збільшення прибутковості та стабільності підприємства.

Проте на сьогодні актуальним стають новітні технології і методи аналізу даних, засоби для проведення статистичного аналізу, адже їх можна використовувати для виявлення невідомих закономірностей у великих масивах даних. Основні процедури, які використовуються для аналізу даних, зазвичай виконуються за допомогою сучасних комп'ютерних технологій. Під час аналізу можна використовувати наявне програмне забезпечення, наприклад програму, яка входить до складу офісного пакету Microsoft Office, а саме програму для роботи з електронними таблицями, табличний процесор, який створений корпорацією Microsoft для Microsoft Windows, Windows NT і macOS – Microsoft Excel, або встановлювати спеціалізовані пакети SPSS, STATISTICA, RStudio тощо.

Дослідження доходів підприємства в сучасних ринкових умовах може бути покращено за допомогою новітніх технологій та методів аналізу даних. Використання таких інструментів дозволяє отримувати більше інформації, швидше виявляти тенденції та розробляти більш точні стратегії оптимізації

доходів. Таким чином, для дослідження доходів підприємства в ринкових умовах використаємо новітні технології та методи аналізу даних, основні процедури аналізу розрахуємо та охарактеризуємо за допомогою сучасних комп'ютерних технологій, а саме використаємо наявне програмне забезпечення табличний процесор Microsoft Excel та спеціалізований пакет RStudio, адже використання цих новітніх технологій та інструментів допоможе отримати більше інформації та обрати кращі рішення для оптимізувати доходи.

РОЗДІЛ 2. АНАЛІЗ СТАНУ БУХГАЛТЕРСЬКОГО ОБЛІКУ ДОХОДІВ У ТОВ «Укрсолод 2019»

2.1. Загальне ознайомлення з ТОВ «Укрсолод 2019» та аналіз фінансово-господарської діяльності за основними показниками

Згідно Статуту, Товариство з обмеженою відповідальністю «Укрсолод 2019» (додаток А) створено у травні 2019 року з метою отримання законного прибутку та задоволення потреб підприємств, установ, організацій та населення у товарах та послугах з високими споживчими якостями та технічним рівнем. ТОВ «Укрсолод 2019» є юридичною особою та має самостійний баланс, круглу печатку зі своїм найменуванням, штамп, відкриває рахунковий та інші рахунки в банках України і за її межами. Товариство діє у відповідності з чинним законодавством України і у своїй діяльності керується Конституцією України, Цивільним, Господарським кодексами України, Законом України «Про господарські товариства», іншими нормативно-правовими актами України. Майно Товариства становлять основні фонди та оборотні кошти, а також інші цінності, вартість яких відображається в самостійному балансі товариства. Склад, кількість і вартість майна, що може бути у власності Товариства, не обмежується, крім випадків, передбачених чинним законодавством України.

Метою діяльності Товариства є використання майна, що належить товариству, для отримання прибутку, забезпечення економічних та соціальних інтересів засновників, учасників і працівників. Товариство має право: продавати і передавати іншим організаціям, підприємствам, громадянам, обмінювати, дарувати, здавати в оренду, надавати безоплатно в тимчасове користування або в позику будинки, споруди, устаткування, транспортні засоби та інше належне йому майно; купувати, продавати, обмінювати, дарувати товари, сировину, матеріали та інвентар; укладати будь-які угоди, крім заборонених законодавством; укладати договори дарування; вступати в товариства, об’єднання; бути засновником, учасником спільних підприємств, акціонерних та

інших товариств, концернів, консорціумів, корпорацій, асоціацій та інших добровільних об'єднань; створювати дочірні підприємства, структурні підрозділи, філії, представництва; організовувати та утворювати автогосподарства; реалізовувати товари, роботи, послуги за цінами і тарифами, що встановлюються самостійно, або на договірних засадах, а у випадках, передбачених законодавством – за регульованими цінами; надавати безпроцентні позики працівникам Товариства; здійснювати інші дії, що не суперечать Статуту і не заборонені законодавством України.

За даними фінансової звітності малого підприємства (додатки Б, В, Г) проаналізуємо основні фінансово-економічні показники діяльності ТОВ «Укрсолод 2019» за 2020 – 2022 рр. (табл. 2.1).

Таблиця 2.1

Основні фінансово-економічні показники діяльності ТОВ «Укрсолод 2019» за 2020 – 2022 рр., тис. грн.

Показник	2020 р.	2021 р.	2022 р.	Абсолютне відхилення 2022 р., +/-		Відносне відхилення 2022 р %	
				до 2020 р.	до 2021 р.	до 2020 р.	до 2021 р.
1	2	3	4	5	6	7	8
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	97 449,0	77 648,7	65 099,6	-32 349,4	-12 549,1	-33,20	-16,16
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	-83 213,9	-74 834,5	-60 227,8	+22 986,1	+14 606,7	-27,62	-19,52
Фінансовий результат до оподаткування	2 153,8	1 850,8	3 260,2	+1 106,4	+1 409,4	51,37	76,15
Чистий прибуток	1 766,1	1 517,7	2 673,4	+907,3	+1 155,7	51,37	76,15
Валюта балансу	65 072,2	69 202,0	56 056,9	-9 015,3	-13 145,1	-13,85	-19,00
Власний капітал	1 816,1	3 333,8	6 007,2	+4 191,1	+2 673,4	230,77	80,19

Продовження табл. 2.1

1	2	3	4	5	6	7	8
Залучений капітал	63 256,1	65 868,2	50 049,7	-13 206,4	-15 818,5	-20,88	-24,02
Необоротні активи	1 581,6	1 479,5	1 377,5	-204,1	-102,0	-12,90	-6,89
Оборотні активи	63 490,6	67 722,5	54 679,4	-8 811,2	-13 043,1	-13,88	-19,26

Джерело: складено автором за даними додатків Б, В, Г.

Розглянувши та проаналізувавши динаміку основних фінансово-економічних показників діяльності ТОВ «Укрсолод 2019» за 2020 – 2022 рр. можна зробити, що у даному випадку зменшення чистого доходу від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг) на 16,16% у 2022 році порівняно з 2021 роком свідчить про збільшення конкуренції; зменшення собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг) на 19,52% у 2022 році порівняно з 2021 роком свідчить про виконання товариством однієї з основних умов задля підвищення конкурентоспроможності підприємства за рахунок зростання фінансового результату; збільшення з кожним роком фінансового результату до оподаткування, чистого прибутку, власного капіталу свідчить про зростання рівня фінансової незалежності підприємства і підвищення його резервного позикового потенціалу; зменшення залученого капіталу на 24,02% у 2022 році порівняно з 2021 роком свідчить про збільшення фінансової стійкості підприємства та зменшення його фінансового ризику. Таким чином, проведений аналіз свідчить, що діяльність ТОВ «Укрсолод 2019» є результативною та прибутковою, а також має тенденцію до стабільного та ефективного економічного розвитку.

Для порівняння за даними фінансової звітності, а саме форми 2 «Звіт про фінансові результати» (Звіт про сукупний дохід) проаналізуємо фінансові результати економічної діяльності підприємства за 2019-2022 роки (додатки Б, В, Г) за допомогою горизонтального аналізу (табл. 2.2).

Таблиця 2.2

Горизонтальний аналіз звіту про фінансові результати ТОВ «Укрсолод 2019», тис. грн.

Показники	Базовий рік (БР)	Попередній до звітного рік (ПР)	Звітній рік (ЗР)	Абсолютне відхилення ЗР, +,-		Відносне відхилення ЗР, %	
				до БР	до ПР	до БР	до ПР
Чистий доход (виручка) від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	97 449,00	77 648,70	65 099,60	-32 349,40	-12 549,10	66,80	83,84
Собівартість реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	-83 213,90	-74 834,50	-60 227,80	22 986,10	14 606,70	72,38	80,48
Інші операційні доходи	113,5	319,6	105,3	-8,20	-214,30	92,78	32,95
Інші операційні витрати	-12 194,80	-1 283,00	-1 716,90	10 477,90	-433,90	14,08	133,82
Податок на прибуток	-333,1	-333,1	-586,8	-253,70	-253,70	176,16	176,16
Фінансові результати	2 153,80	1 850,80	3 260,20	1 106,40	1 409,40	151,37	176,15
Чистий прибуток(збиток)	1 766,10	1 517,70	2 673,40	907,30	1 155,70	151,37	176,15

Джерело: складено автором за даними додатків Б, В, Г.

Провівши горизонтальний аналіз Звіту про фінансові результати ТОВ «Укрсолод 2019» за 2020-2022 рр. можна зробити висновок, що чистий прибуток та фінансові результати у звітному році (2022 рік) зросли на 76,15% порівняно з попереднім роком (2021 рік) та на 51,37% порівняно з базовим роком (2020 рік), чистий доход (виручка) від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг) у 2022 році зменшився на 16,16% порівняно з 2021 роком та на 33,2% порівняно з 2020 роком, собівартість реалізації продукції (товарів, робіт, послуг) у 2022 році збільшилася на 19,52% порівняно з 2021 роком та на 27,62% порівняно з 2020 роком. Таким чином, діяльність ТОВ «Укрсолод 2019» є ефективною, про це свідчить зростання чистого прибутку та фінансових результатів, що є наслідком зростання рентабельності фінансово-господарської діяльності у звітному році (2022 рік).

2.2. Організація і методика аналітичного та синтетичного обліку доходів у ТОВ «Укрсолод 2019»

Відповідно до Закону України «Про бухгалтерський облік та фінансову звітність в Україні» [32] та НП(С)БО 1 «Загальні вимоги до фінансової звітності» [27] метою ведення бухгалтерського обліку та складання фінансової звітності є «надання користувачам для прийняття рішень повної, правдивої та неупередженої інформації про фінансовий стан та результати діяльності підприємства.» [32].

Головним напрямом діяльності ТОВ «Укрсолод 2019» є торгівля. Результатом діяльності торговельного підприємства є порівняння доходів від реалізації товарів та витрат на їх створення [1]. Визначення доходу досліджуваного підприємства залежить від методології його формування та обліку.

Згідно, Положення про бухгалтерію (додаток Д) бухгалтерія ТОВ «Укрсолод 2019» у своїй діяльності керується чинним законодавством України, наказами директора Підприємства.

Відповідно до Наказу про облікову політику ТОВ «Укрсолод 2019» (додаток Е) забезпечення бухгалтерського обліку на підприємстві доручено головному бухгалтеру. На підприємстві застосовується журнально-ордерна система обліку, форми журналів-ордерів та інших облікових регістрів, розроблені фахівцями підприємства в минулому році та адаптовані бухгалтерією до нової системи обліку, використовується робочий план рахунків ТОВ «Укрсолод 2019» (додаток Ж).

Згідно НП(С)БО 15 [28] «Дохід» доходи досліджуваного підприємства класифікуються за такими групами: чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг), інші операційні доходи, інші доходи.

На рис. 2.1 представимо види отриманих доходів ТОВ «Укрсолод 2019» по номенклатурних групах.



Рис. 2.1. Номенклатурні групи доходів ТОВ «Укрсолод 2019» від основної діяльності

Джерело: побудовано автором за даними додатку А.

Для обліку доходів досліджуваного підприємства передбачено рахунки сьомого класу, а саме: 701 «Дохід від реалізації готової продукції», 702 «Дохід від реалізації товарів», 703 «Дохід від реалізації робіт і послуг», 712 «Дохід від реалізації інших оборотних активів», 719 «Інші доходи від операційної діяльності», 746 «Інші доходи».

Збільшення (отримання) доходу підприємства відображається за кредитом на субрахунках 701, 702, 703, 712, 719 та 746, а за дебетом – сума нарахованих непрямих податків та списання залишку відповідно порядку закриття на рахунок 79 «Фінансові результати».

Дані по рахунку 70 «Доходи від реалізації» відображаються в журналі 6 та у Звіті про фінансові результати в рядку з відповідною назвою.

Слід зазначити, що проводки стосовно визначення фінансового результату, головний бухгалтер робить в кінці місяця, а проводку на закриття рахунку 791 «Фінансові результати від операційної діяльності» на рахунок 44 «Нерозподілені прибутки (непокриті збитки)», роблять взагалі в кінці року. Прийняв таке рішення головний бухгалтер, для зручності складання фінансової та статистичної звітності.

Таким чином, аналітичний облік доходів від реалізації ТОВ «Укрсолод 2019» ведеться за видами доходів або іншими напрямами, які визначені підприємством. До первинних документів з обліку доходів від реалізації відносяться розрахунки (довідки) бухгалтерії.

Документування операцій щодо обліку доходів підприємства пов'язане з різноманіттям виконавчих та розпорядчих документів, що мають і бухгалтерське, і юридичне значення. Таким чином, інформація в первинних документах з обліку доходів підприємства є важливою для відображення у облікових регістрах синтетичного та аналітичного обліку, задля розрахунку прибутку до оподаткування, саме тому вона має достовірною, вчасною та правдивою [25].

Бухгалтерський доходів досліджуваного підприємства ведеться щодо кожного об'єкту за відповідними групами. Основними бухгалтерськими документами є Товарно-транспортна накладна, Рахунок фактура, Виписка банку, Накладна, Платіжні доручення, Акт наданих послуг.

У таблиці 2.3 розглянемо Типові бухгалтерські проводки ТОВ «Укрсолод 2019» по рахунку 70 «Доходи від реалізації».

Таблиця 2.3

Типові бухгалтерські проводки ТОВ «Укрсолод 2019» по рахунку 70 «Доходи від реалізації

№	Зміст господарської операції	Кореспонденція рахунків	
		Дт	Кт
1.	Відвантажено покупцям продукцію, надано послуги (накладна)	36	701,703
2.	Нараховано ПДВ на виручку від реалізації продукції (розрахунок бухгалтерії)	701,703	641
3.	Віднесено на фінансові результати дохід від реалізації (розрахунок бухгалтерії)	701,703	79
4.	Отримано кошти на поточний рахунок в банк (виписка банку)	31	701,703
5.	Видано заробітну плату готового продукцією (розрахунково-платіжна відомість, накладна)	66	701

Джерело: складено автором на основі Додатку Ж.

Рахунки обліку доходів підприємства списуються наприкінці звітного року на фінансові результати, тобто залишку на них немає.

Бухгалтерський обліку ТОВ «Укрсолод 2019» ведеться у типовій конфігурації програми «1С: Підприємство», де для аналітичного обліку використовуються номенклатурні групи доходів, статті доходів.

Задля удосконалення організації аналітичного та синтетичного обліку доходів ТОВ «Укрсолод 2019» можна запропонувати різноманітні підходи та методики, такі як: впровадження системи кодування доходів, так як система кодування дозволить створити структуровану систему класифікації доходів, що допоможе у їхньому кращому аналізі та порівнянні; використання ключових показників ефективності (KPI), так як визначення та відстеження KPI для доходів дозволить відслідковувати їхній ріст або зниження, вчасно реагувати на зміни та приймати стратегічні рішення; управління ризиками доходів, так як вироблення стратегії управління ризиками щодо можливого зменшення доходів допоможе зменшити втрати; порівняльний аналіз з конкурентами, так як вивчення доходів конкурентів може надати цінну інформацію щодо можливих стратегічних кроків; залучення консультантів та аудиторів, так як експерти з фінансів та обліку можуть надати цінні поради щодо оптимізації обліку та аналізу доходів. Використання даних рекомендацій допоможе ТОВ «Укрсолод 2019» забезпечити ефективне використання ресурсів, збільшити прибутковість та конкурентоспроможність товариства, а також зменшити ризики та забезпечити стабільність його фінансового стану. Важливо також забезпечувати правильне та своєчасне внесення даних в облікову систему, щоб мати достовірну та актуальну інформацію для прийняття рішень. Крім того, необхідно регулярно оновлювати методики та підходи до обліку, враховуючи змінні умови ринку та бізнес-середовища.

2.3. Особливості обліку та аналізу доходів в умовах застосування інформаційних систем і технологій

Інформаційні технології аналізу доходів підприємства можуть допомогти у покращенні ефективності управління фінансами та прийнятті більш обґрунтованих рішень. Актуальність використання інформаційні технології під час обліку та аналізу доходів підприємства полягає у тому, що в сучасних умовах бізнесу, коли ринок постійно змінюється та стає все більш конкурентним, ефективне управління фінансами та прийняття обґрунтованих рішень стає ключовими факторами успіху підприємства. Використання інформаційних технологій для аналізу доходів дозволяє збільшити швидкість та точність обробки фінансових даних, знизити ризики помилок та збільшити надійність інформації, яка використовується для прийняття рішень [17]. Крім того, використання інформаційних технологій дозволяє забезпечити доступ до актуальної та повної інформації про доходи підприємства, що допомагає виявляти можливості для збільшення прибутку та розробляти ефективні стратегії розвитку.

Деякі з таких технологій включають: автоматизовані системи обліку та фінансового звітування – дозволяють підприємству відстежувати доходи та витрати в режимі реального часу, автоматизувати процес збору та аналізу фінансових даних, а також генерувати звіти, які допомагають у прийнятті рішень; бізнес-аналітика – це підхід до аналізу даних, що дозволяє зібрати, обробити та проаналізувати великі обсяги даних для виявлення тенденцій та залежностей, її застосування може допомогти підприємству виявити потенційні проблеми та можливості для збільшення доходів; CRM-системи – системи управління взаємодією з клієнтами дозволяють підприємству відстежувати взаємодію з клієнтами, включаючи їхні покупки та інші дії, що можуть впливати на доходи, а також дозволяє підприємству більш ефективно взаємодіяти з клієнтами та виявляти можливості для збільшення доходів; моделювання доходів та прогнозування – застосування математичних моделей та аналізу даних

дозволяє підприємству прогнозувати майбутні доходи та визначати оптимальні стратегії для досягнення поставлених фінансових цілей [36].

Загалом, використання інформаційних технологій аналізу доходів допомагає підприємствам бути більш конкурентоспроможними на ринку та досягати своїх фінансових цілей швидше та ефективніше. Проте, важливо враховувати, що ефективне використання таких технологій вимагає належного навчання та підготовки персоналу, а також належного вибору технологій, що відповідають конкретним потребам та можливостям підприємства.

Існує багато факторів, які можуть впливати на доходи підприємства. Основні з них включають наступні: ринок – наявність конкурентів, попит на товари чи послуги, рівень цін на ринку, підходи до маркетингу та реклами - це все може вплинути на доходи підприємства; економічна ситуація – економічна стабільність або нестабільність, зміни в рівні цін на паливо, сировину, зарплати працівників, валютних курсах - все це може вплинути на доходи підприємства; технологічний розвиток – розвиток технологій може призвести до підвищення продуктивності, скорочення термінів виробництва, зниження витрат на енергію та ресурси [39]. Це може позитивно вплинути на доходи підприємства; людські ресурси: – успіх підприємства залежить від кваліфікації, досвіду та мотивації працівників. Якщо підприємство здатне залучати та утримувати висококваліфікованих працівників, це може позитивно вплинути на доходи; правове середовище – різні законодавчі акти можуть вплинути на діяльність підприємства та його доходи, наприклад, податки, правила безпеки, ліцензування тощо; фінансове управління – якість фінансового управління може впливати на використання ресурсів та прибутковість підприємства [39].

Всі ці фактори можуть взаємодіяти між собою та впливати на доходи підприємства. Керування підприємством повинно бути гнучким та адаптивним до змін в зовнішньому середовищі, щоб максимізувати доходи та забезпечити стійкий розвиток підприємства. Наприклад, при зміні ринкових умов можуть бути необхідні зміни в маркетинговій стратегії, ціновій політиці та інших аспектах бізнесу, щоб зберегти та збільшити доходи. Також важливо ретельно

відстежувати фінансові показники підприємства, проводити аналіз ринку та конкурентів, щоб приймати раціональні рішення та забезпечувати розвиток підприємства.

Розглянемо на прикладі ТОВ «Укрсолод 2019» залежність його доходів від курсу долара та ВВП. Так як, підприємство спеціалізується на солоді та може експортувати свою продукцію до країн, які використовують долар як валюту, а підвищення курсу долара може призвести до зниження конкурентоспроможності продукції та зменшення обсягів експорту. Якщо курс долара знижується, то експортер може отримувати менше грошей за свій товар у валюті, що може призвести до зменшення доходів.

Доходи підприємства можуть бути залежні від ВВП (валового внутрішнього продукту) України, так як, якщо ВВП країни зростає, це може призвести до збільшення витрат споживачів на товари та послуги, що продає підприємство. Тим самим може збільшити попит на продукцію підприємства та позитивно вплинути на його доходи. З іншого боку, якщо ВВП країни падає, то споживачі можуть зменшити свої витрати, а це може призвести до зменшення попиту на продукцію підприємства та до зменшення його доходів. Також, якщо ВВП падає, то це може призвести до зниження загального рівня економічної активності, зниження інвестицій та інших факторів, які можуть впливати на доходи підприємства [33]. Отже, можна сказати, що залежність доходів підприємства від ВВП країни може бути великою, але вона залежить від багатьох інших факторів, таких як ринок, технологічний розвиток, людські ресурси та інші.

Саме тому побудуємо економетричну модель залежності доходів ТОВ «Укрсолод 2019» від курсу долара та ВВП за період 2019-2021 роки, використовуючи квартальні дані (табл. 2.4), так як підприємство створено у травні 2019 року. Джерелами даних для розрахунків є фінансова звітність ТОВ «Укрсолод 2019», Міністерство фінансів України [7, 11] та прогноз Міністерства економіки України [24] для ВВП на 2022 рік. Для побудови моделі використаємо систему статистичного аналізу R, розрахунки проведемо у інтегрованому середовищі RStudio.

Таблиця 2.4

Вхідні дані для побудови економетричної моделі залежності доходів ТОВ «Укрсолод 2019» від курсу долара та ВВП

Рік	Доходи ТОВ «Укрсолод 2019», тис. грн.	Курс долара, грн за 1 долар	Реальний ВВП (в цінах попереднього року), млн. грн.
	income	exchange	GDP
31.03.2021	126.3	27.8852	887884
30.06.2021	880.1	27.1763	987871
30.09.2021	1277.8	26.576	1243962
31.12.2021	1517.7	27.2077	1243865
31.03.2022	108.6	29.2549	617967.26
30.06.2022	1110.2	29.2549	687558.22
30.09.2022	1491.5	36.5686	865797.55
31.12.2022	2673.4	36.5686	865730.04

Джерело: побудовано автором за даними додатків Б, В, Г, З, К, Л, М, Н, П, Р, С та [7, 11, 24].

Послідовно будуємо поля кореляції між залежною та факторними змінними. Залежна змінна Y – доходи ТОВ «Укрсолод 2019» тис.грн. , факторні змінні: X_1 – курс долара, грн., X_2 – ВВП, млн.грн. На рис. 2.2 та 2.3 відображено графіки побудовані у інтегрованому середовищі RStudio.

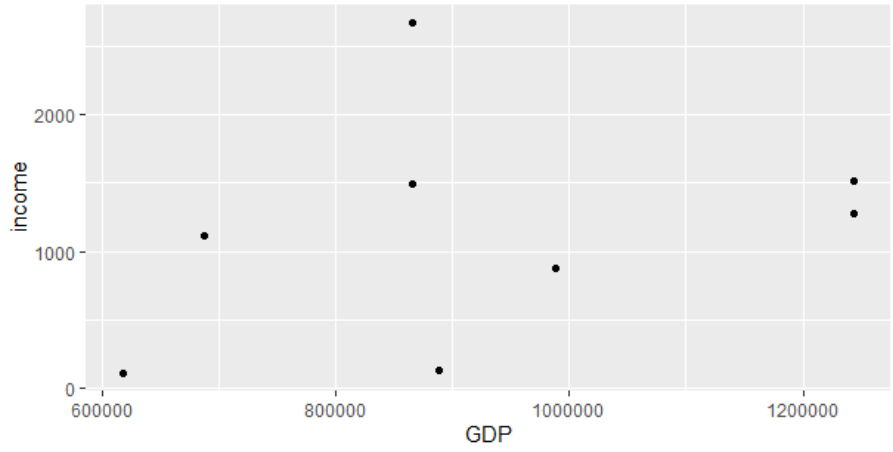


Рис. 2.2. Поле кореляції між доходами ТОВ «Укрсолод 2019» та ВВП

Джерело: побудовано автором у інтегрованому середовищі RStudio за даними додатків Б, В, Г, З, К, Л, М, Н, П, Р, С та [7, 11, 24].

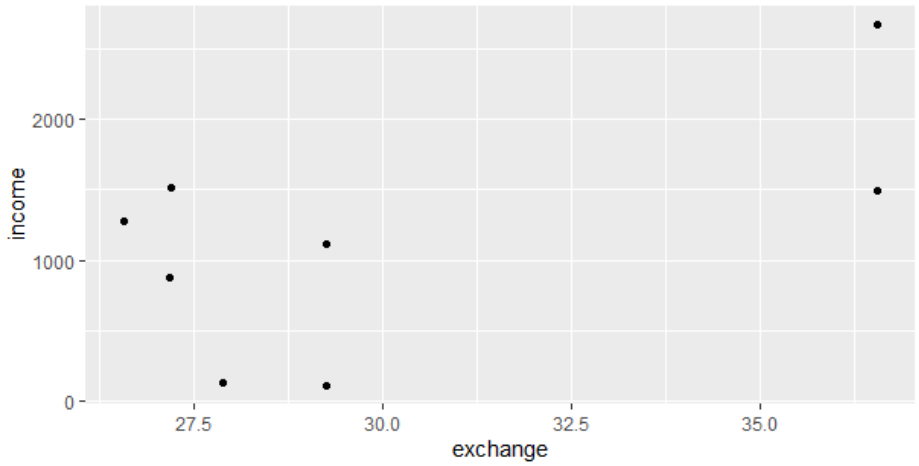


Рис. 2.3. Поле кореляції між доходами ТОВ «Укрсолод 2019» та курсом долара

Джерело: побудовано автором у інтегрованому середовищі RStudio побудовано автором за даними додатків Б, В, Г, З, К, Л, М, Н, П, Р, С та [7, 11, 24].

Таким чином, на основі візуального аналізу поля кореляції на рис. 2.2 та рис. 2.3 можна простежити відсутність лінійного зв'язку між результуючим показником та факторами, які на нього впливають, у нашому випадку відсутність лінійного зв'язку між доходами ТОВ «Укрсолод 2019» та курсом долара і ВВП.

Далі будуємо у інтегрованому середовищі RStudio економетричну модель залежності доходів ТОВ «Укрсолод 2019» від курсу долара та ВВП за даними табл. 2.3 (рис. 2.4).

```
Call:
lm(formula = income ~ GDP + exchange, data = t)

Residuals:
       1        2        3        4        5        6        7        8
-576.522   75.294    8.847  143.479 -228.081  620.152 -612.609  569.440

Coefficients:
             Estimate Std. Error t value Pr(>|t|)
(Intercept) -5.910e+03  2.134e+03  -2.769   0.0394 *
GDP          2.204e-03  9.728e-04   2.266   0.0728 .
exchange     1.670e+02  5.390e+01   3.098   0.0269 *
---
Signif. codes:  0 '***' 0.001 '**' 0.01 '*' 0.05 '.' 0.1 ' ' 1

Residual standard error: 546.8 on 5 degrees of freedom
Multiple R-squared:  0.6883,    Adjusted R-squared:  0.5636
F-statistic:  5.52 on 2 and 5 DF,  p-value: 0.05425
```

Рис. 2.4. Протокол економетричної моделі у інтегрованому середовищі RStudio

Джерело: побудовано автором у інтегрованому середовищі RStudio побудовано автором за даними додатків Б, В, Г, З, К, Л, М, Н, П, Р, С та [7, 11, 24].

Так як дані у нас вийшли в експоненційному вигляді, тому за допомогою RStudio робимо їх в числовій формі. Таким чином, економетрична модель залежності доходів ТОВ «Укрсолод 2019» від курсу долара та ВВП у формулі (2.1) виглядає наступним чином:

$$\widehat{Y} = -5910 + 0.002204 * X_1 + 167 * X_2 \qquad (2.1)$$

Отже, коли за всіх однакових умов ВВП зросте на 1 млн. грн. дохід ТОВ «Укрсолод 2019» збільшиться на 167 тис. грн.. У разі, якщо за всіх однакових умов курс долара зросте на 10 грн. за 1 долар дохід зросте на 0,02 тис. грн.

Знаходимо довірчі інтервали моделі через функцію: «confint(model)» в інтегрованому середовищі RStudio (рис. 2.5).

```
> confint(model)
                    2.5 %        97.5 %
(Intercept) -1.139654e+04 -423.92870355
GDP         -2.967539e-04    0.00470445
exchange     2.842187e+01  305.53986589
```

Рис. 2.5. Довірчі інтервали економетричної моделі у інтегрованому середовищі RStudio

Джерело: побудовано автором у інтегрованому середовищі RStudio побудовано автором за даними додатків Б, В, Г, З, К, Л, М, Н, П, Р, С та [7, 11, 24].

Варто зазначити, що дана функція дозволяє отримати довірчі інтервали за замовчуванням з рівнем значимості $\alpha = 0{,}05$.

Так як дані у нас вийшли в експоненційному вигляді, тому за допомогою RStudio робимо їх в числовій формі. Таким чином, з ймовірністю 95 % істинне значення параметрів X_1 (курс долара) та X_2 (ВВП) знаходиться в інтервалах: [28.42187; 305.53986589] і [-0.0002967539; 0.00470445] відповідно.

Далі перевіряємо на значущість оцінки параметрів моделі, для цього отримуємо критичне значення t-статистики Стьюдента, якщо $\alpha=0{,}05$, то критичне значення qt(0.95,5) буде дорівнювати 2.015048.

Таким чином, оскільки $|t_{\hat{y}}| > t_{\text{кр}(0,05;5)}, |t_{\widehat{x_1}}| > t_{\text{кр}(0,05;5)}, t_{\widehat{x_2}} > t_{\text{кр}(0,05;5)}$, (2.769 > 2.015048, 2.266> 2.015048, 3.098 > 2.015048) можна зробити висновок, про те, що з ймовірністю 95 % оцінки параметрів є статистично значимими.

Коефіцієнт детермінації показує, що рівняння регресії пояснює 68,83% дисперсії доходів ТОВ «Укрсолод 2019», а на частку інших факторів припадає 31,17%. Скоригований коефіцієнт детермінації $\bar{R}$=0,5636 показує середню частку поясненої дисперсії результативної ознаки з врахуванням ступенів свободи.

Далі отримуємо критичне значення *F*-статистики з рівнем значимості α = 0,05, критичне значення qf(0.95,2,5) буде дорівнювати 5.79.

Оскільки 5.52 < 5.79 → $F_{\text{факт}} < F_{(2\ 5)}$, то визнається статистична не значимість (неадекватність) рівняння регресії в цілому з ймовірністю 95 %.

Далі у інтегрованому середовищі RStudio сформуємо масив прогнозних значень ознак-факторів, а саме курсу долара та ВВП (рис. 2.6).

	GDP	exchange
1	925079.9	30.56152

Рис. 2.6. Таблиця прогнозних значень факторів у інтегрованому середовищі RStudio

Джерело: побудовано автором у інтегрованому середовищі RStudio побудовано автором за даними додатків Б, В, Г, З, К, Л, М, Н, П, Р, С та [7, 11, 24].

Для знаходження точкового прогнозу у інтегрованому середовищі RStudio використовуємо функцію «predict». Таким чином, точковий прогноз доходів ТОВ «Укрсолод 2019» дорівнює 1231,69 тис. грн.

Знаходимо інтервальний прогноз для індивідуального значення доходів ТОВ «Укрсолод 2019», з рівнем значимості 0,05 у інтегрованому середовищі RStudio (рис. 2.7).

```
> #рахуємо інтервальний прогноз для індивідуального значення
> #доходів ТОВ «Укрсолод 2019», з рівнем значимості 0,05
> predict(model, newdata=newt, interval="prediction")
       fit       lwr      upr
1 1231.692 -260.7355 2724.119
```

Рис. 2.7. Знаходження інтервального прогнозу залежної змінної у інтегрованому середовищі RStudio

Джерело: побудовано автором у інтегрованому середовищі RStudio побудовано автором за даними додатків Б, В, Г, З, К, Л, М, Н, П, Р, С та [7, 11, 24].

Таким чином, якщо у прогнозному періоді курс долара буде 30,56 грн. за 1 долар, а ВВП – 925079,9 млн. грн., то дохід ТОВ «Укрсолод 2019» становитиме 1231,69 тис. грн. Окреме індивідуальне значення доходів підприємства з ймовірністю 95 % міститиметься в інтервалі [-260,74; 2724,12].

Після знаходження прогнозного значення залежної змінної необхідно провести діагностику моделі на наявність гетероскедастичності на основі тесту Гольдфельда-Квандта (рис. 2.8).

```
        Goldfeld-Quandt test

data:  model
GQ = 0.18065, df1 = 1, df2 = 1, p-value = 0.7441
alternative hypothesis: variance increases from segment 1 to 2
```

Рис. 2.8. Діагностика наявності гетероскедастичності у інтегрованому середовищі RStudio

Джерело: побудовано автором у інтегрованому середовищі RStudio побудовано автором за даними додатків Б, В, Г, З, К, Л, М, Н, П, Р, С та [7, 11, 24].

Далі у інтегрованому середовищі RStudio знаходимо критичне значення *F*-критерію Фішера для певного рівня ймовірності та ступенів свободи df1, df2. Таким чином, у нас виходить qf(0.95,1,1) = 161.4476.

Оскільки, значення критерію $R^* < F\ (\alpha = 0{,}05)_{1\ 1}$, то вихідні дані з імовірністю 95% не мають гетероскедастичності. Відсутність гетероскедастичності моделі свідчить про те, що дисперсія помилок моделі є

стійкою і не залежить від значень незалежних змінних. Іншими словами, розкид помилок моделі є однаковим на всьому діапазоні значень незалежних змінних.

Далі проводимо діагностику моделі на наявність автокореляції залишків за тестами Дарбіна-Уотсона (рис. 2.9) та Бреуша-Годфрі (рис. 2.10). Для цього у інтегрованому середовищі RStudio використовуємо функцію «dwt(model)» та «bgtest()» відповідно, що дозволить перевірити дві гіпотези: H_0 – в моделі відсутня автокореляція залишків та H_a – в моделі є автокореляція залишків 1-го порядку, з рівнем значимості за замовчуванням α=0,05.

```
 lag Autocorrelation D-W Statistic p-value
   1      -0.6317577      2.824254   0.442
Alternative hypothesis: rho != 0
```

Рис. 2.9. Діагностика моделі на наявність автокореляції залишків за критерієм Дарбіна-Уотсона у інтегрованому середовищі RStudio

Джерело: побудовано автором у інтегрованому середовищі RStudio побудовано автором за даними додатків Б, В, Г, З, К, Л, М, Н, П, Р, С та [7, 11, 24].

```
        Breusch-Godfrey test for serial correlation of order up to 1

data:  model
LM test = 4.3064, df = 1, p-value = 0.03797
```

Рис. 2.10. Діагностика моделі на наявність автокореляції залишків за тестом Бреуша-Годфрі у інтегрованому середовищі RStudio

Джерело: побудовано автором у інтегрованому середовищі RStudio побудовано автором за даними додатків Б, В, Г, З, К, Л, М, Н, П, Р, С та [7, 11, 24].

Знаходимо критичне значення $\chi 2$ критерію у інтегрованому середовищі RStudio, для певної ймовірності та числа ступенів свободи, яке дорівнює порядку автокореляції, у нашому випадку qchisq(0.95,1), що дорівнює 3.841459.

Оскільки, за критерієм Дарбіна-Уотсона не підтвердилась альтернативна гіпотеза, то можна зробити висновок про відсутність у моделі автокореляції залишків. Проте, тест Бреуша-Годфрі свідчить, що у моделі присутня

автокореляція залишків першого порядку з ймовірністю 95 %, так як LM test > χ^2 (4,3064 > 3.84).

Після проведення діагностики моделі на гетероскедастичність та автокореляцію залишків проводимо у інтегрованому середовищі RStudio тестування моделі на мультиколінеарність. Для цього використовуємо функцію «vif()» (рис. 2.11).

```
> vif(model)
     GDP exchange
1.159729 1.159729
```

Рис. 2.11. Діагностика наявності мультиколінеарності у моделі у інтегрованому середовищі RStudio

Джерело: побудовано автором у інтегрованому середовищі RStudio побудовано автором за даними додатків Б, В, Г, З, К, Л, М, Н, П, Р, С та [7, 11, 24].

Таким чином, можна зробити висновок про відсутність в моделі мультиколінеарність, оскільки значення дисперсійно-інфляційних коефіцієнтів для факторів моделі, а саме значення курсу долара та ВВП – 1,16 є меншим за 10. Відсутність в моделі мультиколінеарності свідчить про те, що незалежні змінні в моделі є незалежними одна від одної і не взаємно залежні, а також дозволяє більш точно та надійно оцінювати вплив кожної змінної на залежну змінну і робити більш точні висновки про залежності між змінними. Однак, відсутність мультиколінеарності не гарантує правильності моделі і не означає, що модель є найкращою або найбільш адекватною для опису даних.

За результатами діагностики моделі на наявність пропущених змінних у інтегрованому середовищі RStudio (рис. 2.12) можна стверджувати, що розраховане значення статистики менше критичного (0,35 < 9,55), тобто функціональна форма моделі є прийнятною, пропущених змінних не має.

```
        RESET test

data:  model
RESET = 0.34659, df1 = 2, df2 = 3, p-value = 0.7321

> qf(0.95,df1=2,df2=3)
[1] 9.552094
```

Рис. 2.12. Діагностика моделі на наявність пропущених змінних у інтегрованому середовищі RStudio

Джерело: побудовано автором у інтегрованому середовищі RStudio побудовано автором за даними додатків Б, В, Г, З, К, Л, М, Н, П, Р, С та [7, 11, 24].

Провівши економетричний аналіз з використанням інтегрованого середовища RStudio та побудувавши економетричну модель залежності доходів ТОВ «Укрсолод 2019» від курсу долара та ВВП за період 2019-2021 роки (квартальні дані), так як підприємство створено у травні 2019 року можна зробити висновок, що за результатами аналізу спостерігається залежність його доходів від курсу долара та ВВП. Таким чином, можна для підприємства запропонувати наступні рекомендації:

- здійснювати моніторинг курсу долара, тобто слід регулярно відслідковувати зміни курсу долара та оцінювати їх вплив на доходи підприємства;

- розглянути можливості захисту від коливань курсу долара. Підприємство може розглянути можливість захисту від коливань курсу долара шляхом захисту на основі фінансових деривативів, таких як опціони на валюту, ф'ючерси та інші;

- розглянути можливості диверсифікації виробництва, тобто якщо підприємство залежить від курсу долара та ВВП, то можливо розглянути можливість диверсифікації виробництва, тобто розширення асортименту продукції, що дозволить компенсувати можливі втрати від коливань курсу долара та ВВП;

- використовувати фінансові інструменти для управління ризиками, тобто слід розглянути можливість використання фінансових інструментів, таких як опціони на валюту, для зниження ризику, пов'язаного з коливанням курсу долара;

- планувати закупівлю матеріалів з урахуванням курсу долара, тобто якщо підприємство закуповує імпортні матеріали, слід планувати закупівлю з урахуванням курсу долара, щоб уникнути непередбачуваних витрат і зберегти максимальний рівень прибутку;

- виробляти продукцію з урахуванням споживчого ринку, тобто слід враховувати, як курс долара впливає на споживчий ринок та зміни споживчої поведінки, і розробляти стратегії виробництва з урахуванням цих факторів. Наприклад, можна розглянути можливість збільшення виробництва продукції, яка стає більш популярною на місцевому ринку при зростанні курсу долара.

Ці рекомендації допоможуть підприємству зменшити ризики, пов’язані з залежністю його доходів від курсу долара та ВВП. Проте, слід пам’ятати, що кожна ситуація є унікальною, тому важливо розробляти стратегії в залежності від конкретних обставин. Для цього можна звернутися до фінансових консультантів та експертів з питань управління ризиками.

РОЗДІЛ 3. УДОСКОНАЛЕННЯ АНАЛІТИЧНОГО ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ УПРАВЛІННЯ ДОХОДАМИ ТОВ «Укрсолод 2019»

3.1. Розрахунок реальних показників фінансових результатів ТОВ «Укрсолод 2019» та прогнозування обсягів за допомогою економіко-математичних методів

Удосконалення аналітичного забезпечення управління доходами підприємства є важливим завданням для його функціонування, адже допомагає покращити фінансове становище та робити більш обґрунтовані управлінські рішення. Серед можливих напрямків та методів для досягнення цієї мети можна виокреми: впровадження сучасних ІТ-рішень (використання спеціалізованих програм і систем для обліку та аналізу доходів, розробка власного програмного забезпечення або замовлення його розробку для відповідності конкретним потребам підприємства) та впровадження аналітичних підходів (застосування аналізу даних та статистичних методів для прогнозування доходів, виявлення тенденцій та визначення причин відхилень від плану, використання інструментів бізнес-аналітики для візуалізації даних та зрозумілого представлення результатів аналізу).

Проведемо аналіз часових рядів доходів ТОВ «Укрсолод 2019» за даними з табл. 3.1, а саме дослідимо квартальні доходи підприємства за 4 квартали 2021-2022 рр. і 2 квартали 2023 рр.

Таблиця 3.1

Вхідні дані для аналізу часових рядів квартальних доходів ТОВ «Укрсолод 2019»

Квартал	Доходи ТОВ «Укрсолод 2019», тис. грн.
1	2
I квартал 2021 р.	126,3
II квартал 2021 р.	880,1
III квартал 2021 р.	1277,8
IV квартал 2021 р.	1517,7

Продовження табл. 3.1

1	2
I квартал 2022 р.	108,6
II квартал 2022 р.	1110,2
III квартал 2022 р.	1491,5
IV квартал 2022 р.	2673,4
I квартал 2023 р.	1217,2
II квартал 2023 р.	1913,6

Джерело: складено автором за даними додатків Б, В, Г, З, К, Л, М, Н, П, Р, С.

Для проведення короткострокового прогнозування квартального доходу побудуємо графік з маркерами використовуючи програмне забезпечення Microsoft Excel, а саме побудуємо графік та відобразимо лінії тренда (рис. 3.1).

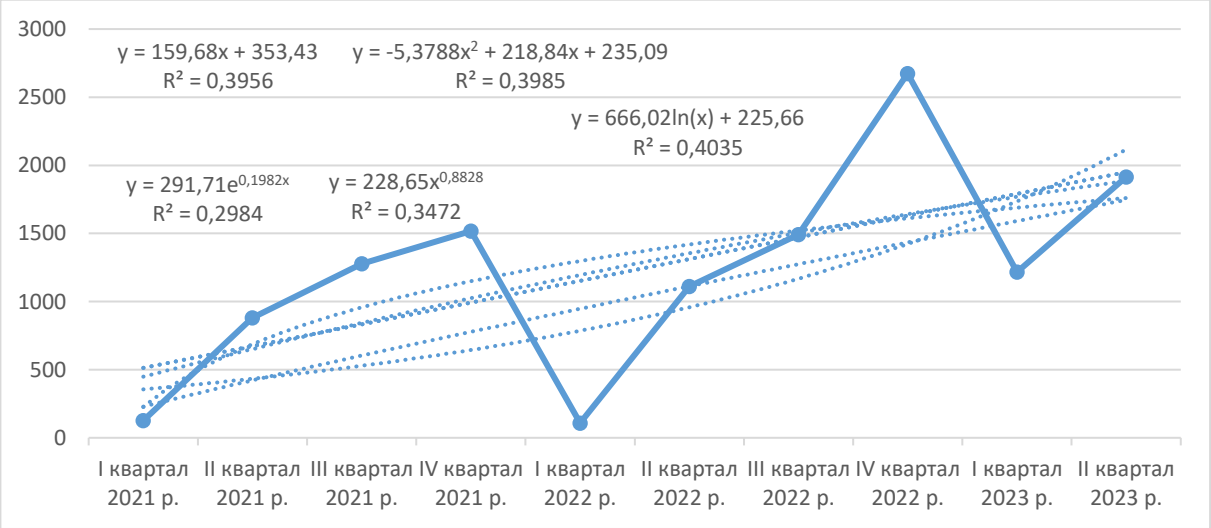


Рис. 3.1. Графік квартального доходу ТОВ «Укрсолод 2019», тис. грн.

Джерело: побудовано автором за даними додатків Б, В, Г, З, К, Л, М, Н, П, Р, С.

За результатами рис. 3.1 сформуємо таблицю з основними показниками тренда квартального доходу ТОВ «Укрсолод 2019» (табл. 3.2). Найкращим для проведення короткострокового прогнозу підходить саме те рівняння тренду, яке має найбільше значення коефіцієнту детермінації, тобто там де ближче він до одиниці і буде сильніший зв'язок.

Таблиця 3.2

Основні показники тренда квартального доходу ТОВ «Укрсолод 2019», тис. грн.

Вид тренда	Рівняння тренда	Коефіцієнт детермінації
Експоненційний	$y = 291{,}71e^{0{,}1982x}$	$R^2 = 0{,}2984$
Логарифмічний	$y = 666{,}02\ln(x) + 225{,}66$	$R^2 = 0{,}4035$
Лінійний	$y = 159{,}68x + 353{,}43$	$R^2 = 0{,}3956$
Степеневий	$y = 228{,}65x^{0{,}8828}$	$R^2 = 0{,}3472$
Поліноміальний	$y = -5{,}3788x^2 + 218{,}84x + 235{,}09$	$R^2 = 0{,}3985$

Джерело: побудовано автором за даними додатків Б, В, Г, З, К, Л, М, Н, П, Р, С.

З рис. 3.1 та табл. 3.2 можна зробити висновок, що прогноз за квартальними даними доходу ТОВ «Укрсолод 2019» не можна у зв'язку з тим, що усі розраховані значення коефіцієнта апроксимації мають показники нижчі за 0,5, тобто модель часового ряду не якісна.

Задля покращення коефіцієнту детермінації та усунення випадкових флуктуацій проведемо згладжування рядів динаміки за допомогою програмного забезпечення Microsoft Excel, а саме ковзної середньої. Для цього використаємо: «Дані» – «Аналіз даних» – «Ковзна середня». У таблиці 3.3 проведемо згладжування рядів динаміки квартального доходу ТОВ «Укрсолод 2019» по 3-х точках.

Таблиця 3.3

Згладжування рядів динаміки квартального доходу ТОВ «Укрсолод 2019»

Квартал	Доходи ТОВ «Укрсолод 2019», тис. грн.	Згладжені рівні
1	**2**	**3**
I квартал 2021 р.	126,3	#Н/Д
II квартал 2021 р.	880,1	761,40
III квартал 2021 р.	1277,8	1225,20
IV квартал 2021 р.	1517,7	968,03
I квартал 2022 р.	108,6	912,17
II квартал 2022 р.	1110,2	903,43

Продовження табл. 3.3

1	2	3
III квартал 2022 р.	1491,5	1758,37
IV квартал 2022 р.	2673,4	1794,03
I квартал 2023 р.	1217,2	1934,73
II квартал 2023 р.	1913,6	#Н/Д

Джерело: побудовано автором за даними додатків Б, В, Г, З, К, Л, М, Н, П, Р, С.

Для проведення короткострокового прогнозування побудуємо графік з маркерами та відобразимо лінії тренда за даними згладжених рядів динаміки квартального доходу ТОВ «Укрсолод 2019» (рис. 3.2).

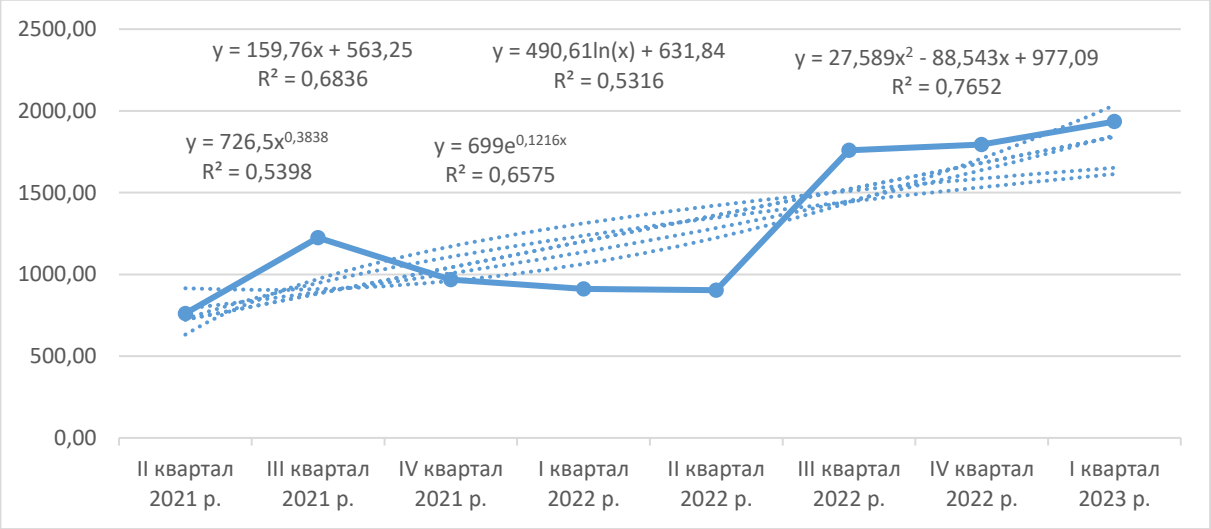


Рис. 3.2. Графік згладжених рядів динаміки квартального доходу ТОВ «Укрсолод 2019», тис. грн.

Джерело: побудовано автором за даними додатків Б, В, Г, З, К, Л, М, Н, П, Р, С.

За результатами з рис. 3.2 сформуємо таблицю з основними показниками тренду квартального доходу ТОВ «Укрсолод 2019» згладжені за допомогою ковзного середнього та проведемо короткостроковий прогноз на III квартал та IV квартал 2023 року (табл. 3.4).

Таблиця 3.4

Трендові рівняння квартального доходу ТОВ «Укрсолод 2019» згладжені за допомогою ковзного середнього та проноз, тис. грн.

Вид тренду	Рівняння тренду	Коефіцієнт детермінації	Прогноз на III квартал 2023 р., тис. грн.	Прогноз на IV квартал 2023 р., тис. грн.
Експоненційний	$y = 699e^{0,1216x}$	$R^2 = 0,6575$	1850,23	2089,63
Логарифмічний	$y = 490,61\ln(x) + 631,84$	$R^2 = 0,5316$	1652,03	1709,82
Лінійний	$y = 159,76x + 563,25$	$R^2 = 0,6836$	1841,33	2001,09
Степеневий	$y = 726,5x^{0,3838}$	$R^2 = 0,5398$	1613,77	1688,39
Поліноміальний	$y = 27,589x^2 - 88,543x + 977,09$	$R^2 = 0,7652$	2034,44	2503,46

Джерело: побудовано автором за даними додатків Б, В, Г, З, К, Л, М, Н, П, Р, С.

Проведене згладжування квартального доходу ТОВ «Укрсолод 2019» за 3-ма точками дає можливість зробити прогноз, так як всі розраховані значення коефіцієнта апроксимації мають значення більші за 0,5, тобто модель часового ряду якісна. Проте, найбільш якісний прогноз буде за допомогою поліноміального рівняння, так як значення коефіцієнта апроксимації найвище серед усіх розрахований – $R^2 = 0,7652$. Таким чином, у ІІІ кварталі 2023 року сума доходу ТОВ «Укрсолод 2019» становитиме 2034,44 тис.грн., а IV кварталі 2023 року – 2503,46 тис.грн. Після проведеного аналізу можна стверджувати, що дохід підприємства росте з кожним роком, що свідчить про позитивну динаміку доходів. Це може бути показником успішної господарської діяльності, збільшення обсягів продажів, розширення ринків або інших факторів, що сприяють зростанню доходів підприємства.

Зростання доходів є важливим для підприємства, але також важливо аналізувати інші фінансові показники, такі як прибуток, витрати, прибутковість і ліквідність, щоб отримати більш повний образ фінансового стану підприємства. Разом з доходами ці показники допоможуть зрозуміти, як підприємство функціонує та які чинники впливають на його успіх.

3.2. Напрямки зростання доходів як основного чинника розвитку підприємства в ринкових умовах

На підприємстві особливу увагу необхідно приділяти плануванню та формуванню доходу, проте на величину доходу можуть впливати різноманітні фактори. Основні фактори впливу, в економічній літературі, поділять на дві групи: зовнішні, ті що не мають залежності від діяльності підприємства та внутрішні, ті що знаходяться в компетенції підприємства [34]. У загальному зовнішні фактори можуть мати вагомий вплив на величину доходу, проте не залежать від діяльності підприємства. До них відносяться: природні умови, державні регулювання податкових ставок та пільг, цін та тарифів, процентних ставок тощо. Внутрішні фактори включать в себе виробничі та невиробничі (соціальні умови праці та побуту, постачальницько-збутова та природоохоронна діяльність). Виробничі фактори через наявність та використанні предметі, засобів праці, фінансових та трудових ресурсів у свою чергу поділяються на інтенсивні («якісні зміни») та екстенсивні («кількісні зміни») [26]. До екстенсивних факторів, які впливають на отримання доходу відносять такі «кількісні зміни» як фінансові ресурси, чисельність персоналу, обсяг коштів та предметів праці, фонд робочого часу, час роботи обладнання [10].

Інтенсивними вважаються фактори, що мають змогу вносити «якісні зміни, тобто впливати на процес отримання доходу за допомогою використання прогресивних видів матеріалів та вдосконалення технологій їх обробки, підвищення продуктивності обладнання та його якості, зниження трудомісткості та матеріаломісткості продукції, підвищення кваліфікації та продуктивності праці персоналу, удосконалення організації праці та більш ефективне використання фінансових ресурсів [37].

Для збільшення доходності на підприємстві необхідно проводити відповідні заходи, проте задля позитивного зрушення та ефективної діяльності їх необхідно проводити у порядку зображеному на рис. 3.3, адже якщо його порушити, то зміни будуть відсутніми або малопомітними.

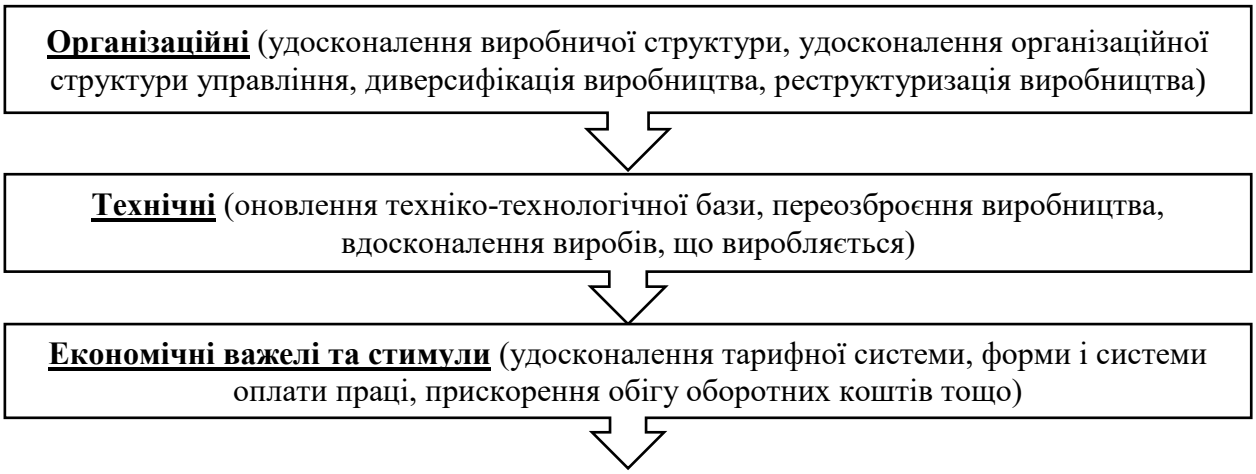


Рис. 3.3. Заходи щодо збільшення доходності на підприємстві

Джерело: складено автором за даними [34].

Зростання доходів виступає ключовим фактором розвитку підприємства в ринкових умовах. Щоб досягти цієї мети, підприємство має вдосконалити свою стратегію та використовувати різні напрямки зростання доходів. Таким чином, проаналізувавши економічну літературу можна виокреми основні напрями, які можуть сприяти зростанню доходів підприємства: розширення ринків за допомогою збільшення своєї клієнтської бази, виведенням продуктів або послуг на нові ринки, які раніше не використовувалися, а також це може включати розширення географічної присутності або звернення до нових цільових аудиторій; розробка нових продуктів або послуг за допомогою постійного інноваційного вдосконалення продукції, розробки нових продуктів або послуг, що може привести до збільшення попиту, а відповідно і доходів, адже клієнти часто оцінюють нові можливості та удосконалення; покращення якості та обслуговування клієнтів за допомогою забезпечення високої якості продукції та відмінного обслуговування, що може сприяти збільшенню лояльності клієнтів та залученню нових клієнтів; маркетинг і реклама, адже ефективний маркетинг та рекламні кампанії можуть допомогти підприємству залучати увагу та збільшувати продажі; оптимізація внутрішніх процесів за допомогою вдосконалення своїх виробничих та операційних процесів, щоб зменшити

витрати та підвищити ефективність; введення додаткових послуг, наприклад надання додаткових послуг або пакетів послуг допоможе додати вартості для клієнтів і сприяти зростанню доходів; партнерства та стратегічні співпраці, адже співпраця з іншими підприємствами або укладення стратегічного партнерства допомагає розширити можливості та збільшити доходи; аналіз конкуренції, так як проведення аналізу конкурентів та розуміння ринкового середовища допомагає розробити стратегії, які сприяють збільшенню конкурентоспроможності та доходів; залучення інвестицій, адже додаткові інвестиції у розвиток бізнесу, модернізацію і розширення можуть призвести до зростання доходів у майбутньому. Врахувавши дані пропозиції, на нашу думку, підприємство матиме змогу покращити свою ефективність та конкурентоспроможність. Проте, кожне підприємство може знайти відповідну комбінацію цих напрямків, щоб забезпечити стійке, ефективне та результативне зростання доходів у ринкових умовах.

ВИСНОВКИ

Проведений аналіз підходів до вивчення сутності та характеристики доходів в роботах вітчизняних і зарубіжних вчених дозволяє узагальнити, що доходом є матеріальні цінності або гроші, які отримані від комерційної, виробничої, посередницької або іншої діяльності підприємства. Доходи підприємства є однією з ключових фінансових показників і відображають суму грошових або матеріальних ресурсів, які підприємство отримує від своєї господарської діяльності, а загальна сума доходів підприємства може бути важливим показником його фінансової стійкості і успішності, аналіз якого допомагає визначити ефективність господарської діяльності та приймати стратегічні рішення.

Дослідивши методологію аналізу доходів підприємства, а саме аналіз теоретичних і емпіричних джерел можна зробити висновок, що проведення даних видів аналізу є важливою складовою стратегічного управління фінансами, що допомагає розуміти фактичну фінансову ситуацію і визначити напрямки для збільшення прибутковості та стабільності підприємства.

Дослідження доходів підприємства в сучасних ринкових умовах може бути покращено за допомогою новітніх технологій та методів аналізу даних. Використання таких інструментів дозволяє отримувати більше інформації, швидше виявляти тенденції та розробляти більш точні стратегії оптимізації доходів. Таким чином, для дослідження доходів ТОВ «Укрсолод 2019» в ринкових умовах використано новітні технології та методи аналізу даних, основні процедури аналізу розраховано та охарактеризовано за допомогою сучасних комп’ютерних технологій, а саме використано наявне програмне забезпечення табличний процесор Microsoft Excel та спеціалізований пакет RStudio, адже використання цих новітніх технологій та інструментів допомогло отримати більше інформації та обрати кращі рішення для оптимізації доходів.

Товариство з обмеженою відповідальністю «Укрсолод 2019» створено у травні 2019 року з метою отримання законного прибутку та задоволення потреб

підприємств, установ, організацій та населення у товарах та послугах з високими споживчими якостями та технічним рівнем. ТОВ «Укрсолод 2019» є юридичною особою та має самостійний баланс, круглу печатку зі своїм найменуванням, штамп, відкриває рахунковий та інші рахунки в банках України і за її межами. Метою діяльності Товариства є використання майна, що належить товариству, для отримання прибутку, забезпечення економічних та соціальних інтересів засновників, учасників і працівників.

Розглянувши та проаналізувавши динаміку основних фінансово-економічних показників діяльності ТОВ «Укрсолод 2019» за 2020 – 2022 рр. можна зробити, що у даному випадку зменшення чистого доходу від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг) на 16,16% у 2022 році порівняно з 2021 роком свідчить про збільшення конкуренції; зменшення собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг) на 19,52% у 2022 році порівняно з 2021 роком свідчить про виконання товариством однієї з основних умов задля підвищення конкурентоспроможності підприємства за рахунок зростання фінансового результату; збільшення з кожним роком фінансового результату до оподаткування, чистого прибутку, власного капіталу свідчить про зростання рівня фінансової незалежності підприємства і підвищення його резервного позикового потенціалу; зменшення залученого капіталу на 24,02% у 2022 році порівняно з 2021 роком свідчить про збільшення фінансової стійкості підприємства та зменшення його фінансового ризику. Таким чином, проведений аналіз свідчить, що діяльність ТОВ «Укрсолод 2019» є результативною та прибутковою, а також має тенденцію до стабільного та ефективного економічного розвитку.

Проаналізувавши організацію і методику аналітичного і синтетичного обліку доходів у ТОВ «Укрсолод 2019» можна зробити висновок, що бухгалтерський обліку підприємства ведеться у типовій конфігурації програми «1С: Підприємство», де для аналітичного обліку використовуються номенклатурні групи доходів, статті доходів.

Проте, задля удосконалення організації аналітичного та синтетичного обліку доходів ТОВ «Укрсолод 2019» можна запропонувати різноманітні підходи та методики, такі як: впровадження системи кодування доходів, так як система кодування дозволить створити структуровану систему класифікації доходів, що допоможе у їхньому кращому аналізі та порівнянні; використання ключових показників ефективності (KPI), так як визначення та відстеження KPI для доходів дозволить відслідковувати їхній ріст або зниження, вчасно реагувати на зміни та приймати стратегічні рішення; управління ризиками доходів, так як вироблення стратегії управління ризиками щодо можливого зменшення доходів допоможе зменшити втрати; порівняльний аналіз з конкурентами, так як вивчення доходів конкурентів може надати цінну інформацію щодо можливих стратегічних кроків; залучення консультантів та аудиторів, так як експерти з фінансів та обліку можуть надати цінні поради щодо оптимізації обліку та аналізу доходів. Використання даних рекомендацій допоможе ТОВ «Укрсолод 2019» забезпечити ефективне використання ресурсів, збільшити прибутковість та конкурентоспроможність товариства, а також зменшити ризики та забезпечити стабільність його фінансового стану. Важливо також забезпечувати правильне та своєчасне внесення даних в облікову систему, щоб мати достовірну та актуальну інформацію для прийняття рішень. Крім того, необхідно регулярно оновлювати методики та підходи до обліку, враховуючи змінні умови ринку та бізнес-середовища.

При дослідженні особливостей обліку та аналізу доходів в умовах застосування інформаційних систем і технологій було проведено економетричний аналіз з використанням інтегрованого середовища RStudio та побудовано економетричну модель залежності доходів ТОВ «Укрсолод 2019» від курсу долара та ВВП за період 2019-2021 роки (квартальні дані), так як підприємство створено у травні 2019 року. Після проведеного дослідження можна зробити висновок, що за результатами аналізу спостерігається залежність його доходів від курсу долара та ВВП. Таким чином, для підприємства можна запропонувати наступні рекомендації: розглянути можливості захисту від

коливань курсу долара, тобто підприємство може розглянути можливість захисту від коливань курсу долара шляхом захисту на основі фінансових деривативів, таких як опціони на валюту, ф'ючерси та інші; розглянути можливості диверсифікації виробництва, тобто якщо підприємство залежить від курсу долара та ВВП, то можливо розглянути можливість диверсифікації виробництва, тобто розширення асортименту продукції, що дозволить компенсувати можливі втрати від коливань курсу долара та ВВП; використовувати фінансові інструменти для управління ризиками, тобто слід розглянути можливість використання фінансових інструментів, таких як опціони на валюту, для зниження ризику, пов'язаного з коливанням курсу долара; виробляти продукцію з урахуванням споживчого ринку, тобто слід враховувати, як курс долара впливає на споживчий ринок та зміни споживчої поведінки, і розробляти стратегії виробництва з урахуванням цих факторів. Наприклад, можна розглянути можливість збільшення виробництва продукції, яка стає більш популярною на місцевому ринку при зростанні курсу долара.

Розрахунок реальних показників фінансових результатів ТОВ «Укрсолод 2019» та прогнозування обсягів за допомогою економіко-математичних методів дало можливість провести згладжування квартального доходу ТОВ «Укрсолод 2019» за 3-ма точками та зробити прогноз, так як всі розраховані значення коефіцієнта апроксимації мають значення більші за 0,5, тобто модель часового ряду якісна. Проте, найбільш якісний прогноз був за допомогою поліноміального рівняння, так як значення коефіцієнта апроксимації найвище серед усіх розрахований – $R^2 = 0,7652$. Таким чином, у III кварталі 2023 року сума доходу ТОВ «Укрсолод 2019» становитиме 2034,44 тис.грн., а IV кварталі 2023 року – 2503,46 тис.грн. Після проведеного аналізу можна стверджувати, що дохід підприємства росте з кожним роком, що свідчить про позитивну динаміку доходів. Це може бути показником успішної господарської діяльності, збільшення обсягів продажів, розширення ринків або інших факторів, що сприяють зростанню доходів підприємства.

Дослідження напрямів зростання доходів як основного чинника розвитку підприємства в ринкових умовах дає можливість стверджувати, що зростання доходів є важливим для підприємства, але також важливо аналізувати інші фінансові показники, такі як прибуток, витрати, прибутковість і ліквідність, щоб отримати більш повний образ фінансового стану підприємства. Разом з доходами ці показники допоможуть зрозуміти, як підприємство функціонує та які чинники впливають на його успіх.

Зростання доходів виступає ключовим фактором розвитку підприємства в ринкових умовах. Щоб досягти цієї мети, підприємство має вдосконалити свою стратегію та використовувати різні напрямки зростання доходів. Таким чином, проаналізувавши економічну літературу можна виокреми основні напрями, які можуть сприяти зростанню доходів підприємства:

– розширення ринків за допомогою збільшення своєї клієнтської бази, виведенням продуктів або послуг на нові ринки, які раніше не використовувалися, а також це може включати розширення географічної присутності або звернення до нових цільових аудиторій;

– розробка нових продуктів або послуг за допомогою постійного інноваційного вдосконалення продукції, розробки нових продуктів або послуг, що може привести до збільшення попиту, а відповідно і доходів, адже клієнти часто оцінюють нові можливості та удосконалення;

– покращення якості та обслуговування клієнтів за допомогою забезпечення високої якості продукції та відмінного обслуговування, що може сприяти збільшенню лояльності клієнтів та залученню нових клієнтів;

– маркетинг і реклама, адже ефективний маркетинг та рекламні кампанії можуть допомогти підприємству залучати увагу та збільшувати продажі;

– оптимізація внутрішніх процесів за допомогою вдосконалення своїх виробничих та операційних процесів, щоб зменшити витрати та підвищити ефективність;

– введення додаткових послуг, наприклад надання додаткових послуг або пакетів послуг допоможе додати вартості для клієнтів і сприяти зростанню доходів;

– партнерства та стратегічні співпраці, адже співпраця з іншими підприємствами або укладення стратегічного партнерства допомагає розширити можливості та збільшити доходи;

– аналіз конкуренції, так як проведення аналізу конкурентів та розуміння ринкового середовища допомагає розробити стратегії, які сприяють збільшенню конкурентоспроможності та доходів; залучення інвестицій, адже додаткові інвестиції у розвиток бізнесу, модернізацію і розширення можуть призвести до зростання доходів у майбутньому.

Врахувавши дані пропозиції, на нашу думку, підприємство матиме змогу покращити свою ефективність та конкурентоспроможність. Проте, кожне підприємство може знайти відповідну комбінацію цих напрямків, щоб забезпечити стійке, ефективне та результативне зростання доходів у ринкових умовах.

СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ

1. Бєлозерцев В., Гринько І. Облік доходів на торгівельних підприємствах. *Ефективна економіка.* 2020. № 12. URL: http://www.economy.nayka.com.ua/?op=1&z=8421 (дата звернення: 02.10.2023). DOI: 10.32702/2307-2105-2020.12.91

2. Біла О. Г. Фінанси підприємств: Навчальний посібник. Львів : Вид-во «Магнолія 2006», 2008. 383 с.

3. Бірта Г. О., Бургу Ю. Г. Методологія і організація наукових досліджень : навч. посіб. Київ : «Центр учбової літератури», 2014. 142 с.

4. Блонська В. Стратегія управління доходами торговельного підприємства в умовах розвитку ринкових відносин. *Науковий вісник НЛТУ України : зб. наук.-техн. праць.* Львів : РВВ НЛТУ України. 2008. Вип. 18.6. С. 117–123.

5. Бутинець, Ф. Ф., Герасимович А. М., Кірейцев Г. Г. Бухгалтерський фінансовий облік: підручник. Житомир : ПП «Рута», 2007. 726 с.

6. Важинський С. Е., Щербак Т. І. Методика та організація наукових досліджень : Навч. посіб. Суми : СумДПУ імені А. С. Макаренка, 2016. 260 с

7. Валовий внутрішній продукт (ВВП) в Україні 2021. URL: https://index.minfin.com.ua/economy/gdp/2021/ (дата звернення 28.09.2023).

8. Волкова Н. А., Подвальна Н. Е. Організація та методика економічного аналізу: Навч. посібник. Одеса : ОНЕУ, ротапринт., 2013. 267 с.

9. Волошина О. А., Кордзаія І. А., Даценко С. М., Ульченко А. М. Методичні підходи до аналізу доходів підприємства та факторів їх формування. *Ефективна економіка*. 2019. № 6. URL: http://www.economy.nayka.com.ua/?op=1&z=7119 (дата звернення: 24.09.2023). DOI: 10.32702/2307-2105-2019.6.47

10. Джеджула В., Єпіфанова І., Іванчик Т. Фактори впливу на формування прибутку підприємств. *Modern Economics.* 2019. № 14(2019). С. 81–86. DOI: https://doi.org/10.31521/modecon.V14(2019)-13.

11. Динаміка курсу USD (долар США). URL: https://index.minfin.com.ua/ua/exchange/bank/exch/usd/ (дата звернення 28.09.2023).

12. Єгорова О. В., Дорогань-Писаренко Л. О., Тютюнник Ю. М. Економічний аналіз: навч. посіб. Полтава : РВВД ПДАА, 2018. 290 с.

13. Єпіфанова І. Ю., Джеджула В. В. Фінансовий аналіз та звітність : практикум. Вінниця : ВНТУ, 2017. 143 с.

14. Камінська Т. Взаємозв'язок доходів і витрат як категорій оціночних характеристик руху капіталу в обліку. *Науковий вісник НУБіП України: зб. наук. праць.* Київ : Вид-во НУБіП України, 2010. Вип. 154. Ч. 3. С. 170–178.

15. Ковальчук К.Ф. Аналіз господарської діяльності: теорія, методика, розбір конкретних ситуацій.: навч. посіб. Київ : Центр учбової літератури, 2012. 326 с.

16. Козаченко А. Доходи суб'єктів господарювання: економічна сутність та класифікація. *Вісник Хмельницького національного університету.* 2021, № 6, Том 2. С. 35–43.

17. Кравець В., Слісаренко Т. Використання інформаційних технологій для підвищення ефективності управління підприємством. *Науковий вісник Ужгородського національного університету. Серія: Міжнародні економічні відносини та світове господарство.* Випуск 13, частина 1. 2017. С. 136–140.

18. Кратко І., Агафонова В. Організація та методика аналізу доходів і витрат підприємства. *Науковий вісник Мукачівського державного університету. Економічні науки.* №20(15). 2016. С. 278–285

19. Кулаковська Л. П., Піча Ю. В. Організація і методика аудиту: Навч. посіб. Київ : Каравела, 2004. 568 с.

20. Кучеренко В. Р., Карпов В. А., Карпов А. В. Економічний ризик та методи його вимірювання: Навчальний посібник. Одеса, 2011. 200 с.

21. Лютий І., Моташко Т. Доходи населення та їх роль у формуванні фінансових ресурсів держави. *Фінанси домогосподарств. Світ фінансів*. 2011. № 2. С. 59–65.

22. Міжнародний стандарт бухгалтерського обліку 1 (МСБО 1) Подання фінансової звітності. Дата оновлення: 01.01.2012. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/929_013#Text (дата звернення: 08.05.2023).

23. Міжнародний стандарт бухгалтерського обліку 18 (МСБО 18) Дохід. Дата оновлення: 01.01.2012. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/929_025#Text (дата звернення: 08.05.2023).

24. Мінекономіки попередньо оцінює падіння ВВП в 2022 році на рівні 30,4%. URL: https://www.me.gov.ua/News/Detail?lang=uk-UA&id=4470bafb-5243-4cb2-a573-5ba15d9c8107&title=MinekonomikiPoperedno (дата звернення 28.09.2023).

25. Мулик Т. Методичні підходи до аналітичного забезпечення управління доходами. *Агросвіт.* 2020. № 6. С. 77–86.

26. Нагрецкіс А. Управління прибутком підприємства. *Ефективна економіка.* 2017. № 2. URL: http://www.economy.nayka.com.ua/?op=1&z=5452 (дата звернення: 09.10.2023).

27. Національне положення (стандарт) бухгалтерського обліку 1 «Загальні вимоги до фінансової звітності». Наказ Міністерства фінансів України від 07.02.2013 № 73. Дата оновлення: 17.02.2023. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/z0336-13#Text (дата звернення: 29.09.2023).

28. Національне положення (стандарт) бухгалтерського обліку 15 «Дохід». Наказ Міністерства фінансів України від 29.11.1999 № 290. Дата оновлення: 03.11.2020. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/z0027-00#Text (дата звернення: 08.05.2023).

29. Павелко О. Теоретичний аспект дослідження сутності поняття «дохід» та особливості його класифікації. *Наукові записки. Серія «Економіка». зб. наук. праць-Вид-во НУ «Острозька академія».* 2008. Випуск 10. С. 285–293.

30. Парнюк В. Визначення поняття «доход» в економічній теорії. *Економіка України.* 2012. вип. 3. С. 36–48.

31. Податковий кодекс України. офіц. Текс. Київ, 2011. Дата оновлення: 03.09.2023. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2755-17#Text (дата звернення: 23.09.2023).

32. Про бухгалтерський облік та фінансову звітність в Україні. Закон України від 16.07.1999 р. № 996-XIV. Дата оновлення: 10.08.2022. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/996-14 (дата звернення: 29.09.2023).

33. Про ВВП України простими словами. 2023. URL: https://online.novaposhta.education/blog/pro-vvp-ukraini-prostimi-slovami (дата звернення 28.09.2023).

34. Сидорченко Т., Гавриш А. Резерви зростання доходу підприємства від операційної діяльності. *Електронне наукове видання «Глобальні та національні проблеми економіки.* 2018. Випуск 23. С. 300–303. URL: http://global-national.in.ua/archive/23-2018/59.pdf (дата звернення: 09.10.2023).

35. Сміт А. Добробут націй. Дослідження про природу та причини добробуту націй: Пер. З англ. Київ : Port-Royal, 2001. 382 с.

36. Сучасний стан та перспективи розвитку обліку, аналізу, аудиту, звітності і оподаткування в умовах євроінтеграції: монографія / за ред. д.е.н., проф. Г.М. Колісник. Ужгород: Видавництво УжНУ «Говерла», 2021. 274 с.

37. Тульчинська С., Скоробогатий О. Основні чинники впливу на прибутковість підприємства. *Ефективна економіка.* 2018. № 11. – URL: http://www.economy.nayka.com.ua/?op=1&z=6646 (дата звернення: 08.10.2023). DOI: 10.32702/2307-2105-2018.11.6

38. Чабанюк О. Економічна сутність, умови визнання та класифікація витрат, доходів і фінансових результатів основної діяльності підприємств. *Науковий вісник НЛТУ України. : зб. наук.- техн. праць.* Львів : РВВ НЛТУ України. 2012. Вип. 22.4. С. 301–307.

39. Чорнявська Т. Облікова політика підприємства як фактор управління доходами і фінансовими результатами діяльності. *Облік і фінанси АПК : бухгалтерський портал.* URL: http://magazine.faaf.org.ua/oblikova-politika-

pidpriemstva-yak-faktorupravlinnya-dohodami-i-finansovimi-rezultatami-diyalnosti.html (дата звернення 28.09.2023).

40. Шмиголь Н. Економічна суть доходів та доходності в системі управління підприємством. *Держава та регіон: наук.-виробн. журнал. Економіка та підприємництво.* Запоріжжя: Вид-во Класичного приватного університету, 2009. № 7. С. 221–225.

41. Яворська Т., Соболевська О. Теоретичні аспекти сутності доходів та їх класифікація. *Збірник наукових праць ТДАТУ імені Дмитра Моторного (економічні науки).* 2020. №2(42). С. 101-107.

ЗАТВЕРДЖЕНО:
протоколом загальних зборів учасника (учасників)
товариства з обмеженою відповідальністю
«УКРСОЛОД 2019» № 1 від 13 травня 2019 р.

СТАТУТ ТОВАРИСТВА З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ «УКРСОЛОД 2019»

м. Славута – 2019

Цей Статут визначає основні положення створення та діяльності ТОВАРИСТВА З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ «УКРСОЛОД 2019» і є правовим документом, яким керується Товариство.

І. ЗАГАЛЬНІ ПОЛОЖЕННЯ

1.1. ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ «УКРСОЛОД 2019», в подальшому - **Товариство**, створено з метою отримання законного прибутку та задоволення потреб підприємств, установ, організацій та населення у товарах та послугах з високими споживчими якостями та технічним рівнем.

1.2. Товариство діє у відповідності з чинним законодавством України і у своїй діяльності керується Конституцією України, Цивільним, Господарським кодексами України, Законом України «Про господарські товариства», іншими нормативно-правовими актами України та цим Статутом.

1.3. Товариство функціонує на засадах товариства з обмеженою відповідальністю.

1.4. Засновником (учасником) Товариства є фізична особа:

№ п/п	Прізвище, ім'я, по батькові	Паспортні дані, ідентифікаційний номер
1.	Хільчук Олександр Вікторович	Паспорт: НА 440870, виданий 19.12.1997 р. Славутським МВ УМВС України в Хмельницькій області, проживаючий за адресою: 30000, Україна, Хмельницька область, м. Славута, вул. Чкалова, будинок 12 квартира 36, ідентифікаційний номер 2760111950.

1.5. Найменування Товариства

- повне: *ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ «УКРСОЛОД 2019»;*
- скорочене: *ТОВ «УКРСОЛОД 2019».*

1.6. Місцезнаходження Товариства є його юридичною адресою.

2. МЕТА І ПРЕДМЕТ ДІЯЛЬНОСТІ ТОВАРИСТВА

2.1. Метою діяльності Товариства є використання майна, що належить товариству, для отримання прибутку, забезпечення економічних та соціальних інтересів засновників, учасників і працівників.

2.2. Предметом діяльності Товариства є:

- *Оптова торгівля зерном, необробленим тютюном, насінням і кормами для тварин.*
- *Вирощування зернових культур (крім рису), бобових культур і насіння олійних культур.*
- *Вирощування овочів та баштанних культур, коренеплодів та бульбоплодів.*
- *Вирощування інших однорічних і дворічних культур.*
- *Післяурожайна діяльність.*
- *Вирощування зерняткових та кісточкових фруктів.*
- *Вирощування ягід, горіхів, інших плодових дерев і чагарників.*
- *Змішане сільське господарство.*
- *Виробництво готових кормів для тварин, що утримуються на фермах.*
- *Виробництво готових кормів для домашніх тварин.*
- *Технічне обслуговування та ремонт автотранспортних засобів.*
- *Діяльність посередників у торгівлі сільськогосподарською сировиною, живими тваринами, текстильною сировиною та напівфабрикатами.*
- *Неспеціалізована оптова торгівля продуктами харчування, напоями та тютюновими виробами.*
- *Неспеціалізована оптова торгівля.*
- *Діяльність вантажного автомобільного транспорту.*
- *Інша допоміжна діяльність у галузі транспорту.*
- *Діяльність у сфері права.*
- *Діяльність у сфері бухгалтерського обліку й аудиту; консультування з питань оподаткування.*
- *Діяльність агентств зі стягування платежів і бюро кредитних історій.*
- *Формування й оброблення листового скла.*

- *Виробництво металевих дверей і вікон.*
- *Оптова торгівля деревиною, будівельними матеріалами та санітарно-технічним обладнанням.*
- *Діяльність посередників у торгівлі деревиною, будівельними матеріалами та санітарно-технічними виробами.*
- *Виробництво й оброблення інших скляних виробів, у тому числі технічних.*
- *Оптова торгівля іншими товарами господарського призначення.*
- *Виробництво кухонних та інших меблів.*
- *Роздрібна торгівля залізними виробами, будівельними матеріалами та санітарно-технічними виробами в спеціалізованих магазинах.*
- *Діяльність ресторанів.*
- *Прісноводне рибництво (аквакультура).*
- *Оптова торгівля іншими продуктами харчування, у тому числі рибою, ракоподібними та молюсками.*
- *Роздрібна торгівля в неспеціалізованих магазинах переважно продуктами харчування, напоями та тютюновими виробами.*
- *Інші види роздрібної торгівлі в неспеціалізованих магазинах.*
- *Оптова торгівля хімічними продуктами.*
- *Оптова, комісійна та роздрібна торгівля.*
- *Оптова та роздрібна торгівля паливно-мастильними матеріалами, природним та зрідженим газом.*
- *Посередницька діяльність.*
- *Вирощування сільськогосподарських культур (зернових, технічних та інших культур). Овочівництво, декоративне садівництво і вирощування продукції розсадників.*
- *Вирощування фруктів, ягід, горіхів, культур для виробництва напоїв і пряностів. М'ясне та молочне скотарство, птахівництво (розведення великої рогатої худоби, овець, кіз, коней, свиней, птиці, інших тварин і виробництво їх продукції).*
- *Переробка сільськогосподарської продукції, виробництво муки, комбікормів.*
- *Розведення овець і кіз;*
- *Організація та утримання риборозплідників і рибних ферм*
- *Виготовлення продуктів харчування.*
- *Продаж та закупка сільськогосподарської продукції в населення за готівку.*
- *Заготівля у населення за готівку: вторинної сировини та відходів, брухту чорних та кольорових металів, макулатури, скло- та інших видів тари, дикорослучих грибів та ягід та інше.*
- *Організація та проведення загальних будівельних, будівельно-монтажних, ремонтних, ремонтно-будівельних і спеціальних будівельних робіт, включаючи роботи по реконструкції, технічному переозброєнню, капітальному ремонту, реставрації, відновленню громадських, промислових та житлових об'єктів.*
- *Організація машинно-тракторних станцій та надання послуг організаціям та населенню по обробці землі.*
- *Організація та здійснення ремонтних, монтажних, пусконалагоджувальних робіт, а також виконання робіт по технічному обслуговуванню електротехнічної, побутової, промислової, будівельної техніки та механізмів.*
- *Заготовка лісу, переробка та реалізація деревини і пиломатеріалів, реалізація промислових відходів деревини і виробів з них. Виготовлення меблів та столярних виробів.*
- *Виготовлення та реалізація сувенірної продукції, виробів народної творчості і художнього промислу.*
- *Надання послуг населенню.*
- *Надання консалтингових послуг.*
- *Надання маркетингових послуг.*
- *Здійснення операцій з нерухомістю.*
- *Надання фінансових консультацій.*
- *Надання консультацій з питань комерційної діяльності та управління:*

- надання консультацій та практичної допомоги державним та недержавним організаціям, підприємствам та установам;
- розроблення концепцій бухгалтерського обліку, програм обліку видатків, процедур контролю за виконанням кошторису;
- надання інших консультацій з питань управління.

- Надання аудиторських послуг відповідно до вимог чинного законодавства України.
- Здійснення діяльності у сфері бухгалтерського обліку, а саме:

- реєстрація комерційних операцій для підприємств, установ, організацій тощо;
- складання фінансових звітів, їх аналіз та підтвердження їх достовірності;
- складання податкових декларацій для юридичних та фізичних осіб;
- надання консультаційних послуг та представництва від імені клієнтів перед органами державної податкової служби;
- здійснення іншої діяльності у сфері бухгалтерського обліку.

- Здійснення дослідження ринку та вивчення суспільної думки:

- вивчення потенційних можливостей збуту товарів, їх попиту у споживачів з метою поліпшення збуту та розроблень нових видів продукції;
- здійснення статистичного аналізу результатів вивчення цих можливостей;
- вивчення суспільної думки щодо політичних, економічних та суспільних питань, а також статистичний аналіз результатів.

- Експертно-оціночні роботи.
- Дослідно-експериментальна діяльність, розробка та впровадження технологій ноу-хау з послідуючою реалізацією.
- Надання інформаційних послуг.
- Туристичні послуги (в т.ч. міжнародний туризм, внутрішній туризм, масовий туризм, туристично-екскурсійна діяльність, інші види туризму).
- Надання послуг по працевлаштуванню населення.
- Посередництво у працевлаштуванні на роботу за кордоном.
- Здавання у найм (оренду) майна.
- Рекламні послуги.
- Оптова і роздрібна торгівля будівельними матеріалами.
- Оптова і роздрібна торгівля металевими виробами, фарбами і склом.
- Оптова і роздрібна торгівля товарами непродовольчої групи.
- Оптова і роздрібна торгівля побутовою технікою.
- Розробка піщаних,гравійних кар'єрів.
- Добування декоративного та будівельного каменю.
- Добування вапняку,гіпсу та крейди.
- Добування глинистого сланцю.
- Добування піску та гравію.
- Інші галузі добувної промисловості не віднесені до інших групувань.
- Добування та виробництво солі.
- Оброблення декоративного та будівельного каменю.
- Виробництво збірних бетонних і залізобетонних виробів.
- Виробництво інших будівельних виробів з бетону.
- Виробництво, оптова та роздрібна торгівля, надання у найм, ремонт, налагодження і сервісне обслуговування обладнання, приладів та інструментів.
- Розробка, виробництво та реалізація будівельних матеріалів, виробів і конструкцій.
- Будівництво, ремонт та експлуатація автомобільних доріг, благоустрій територій.
- Зведення несучих і огороджуючих конструкцій будівель і споруд.
- Монтаж конструкцій зовнішніх інженерних мереж і систем (водопостачання, каналізації, теплових, газопостачання, магістральних трубопроводів та обладнання, електропостачання, зв'язку, сигналізації, радіо, телебачення, електроосвітлення тощо).

- *Монтаж внутрішніх інженерних мереж, систем, приладів і засобів вимірювання (опалення, водопроводу та каналізації, газопостачання та газообладнання, вентиляції і кондиціонування повітря, електропостачання, електроосвітлення, зв'язку, радіо, телебачення тощо).*
- *Транспортно-експедиторські послуги на замовлення населення та організацій.*
- *Діяльність із надання транспортно-експедиторських послуг з організації та забезпечення перевезень експортних, імпортних, транзитних або інших вантажів.*
- *Надання послуг виробничого характеру, платних послуг населенню та організаціям з діагностичних робіт, технічного контролю, ремонту, технічного обслуговування легкового та вантажного автомобільного транспорту.*
- *Допоміжні транспортні послуги, пов'язані з навантаженням і розвантаженням вантажів та вантажного багажу усіх видів транспорту, нетривалим зберіганням вантажів під час транспортування усіма видами транспорту на товарних складах загального користування.*
- *Надання послуг з внутрішніх і міжнародних перевезень пасажирів та їх багажу на таксі*
- *Торгівля автотранспортними засобами, сільськогосподарськими, причіпним та навісним обладнанням до них, запчастинами.*
- *Організація автосервісу, виконання робіт по технічному обслуговуванню автомобільної техніки та механізмів.*
- *Організація стоянок, парковок для автомобілів.*
- *Видобування дорогоцінних металів і дорогоцінних каменів, виготовлення і реалізація виробів з їх використанням.*
- *Організація та проведення аукціонів, виставок, конкурсів, ярмарок, інших дозволених видовищно-комерційних заходів.*
- *Організація громадського харчування.*
- *Виробництво товарів широкого вжитку, промислового обладнання.*
- *Виготовлення проектної документації.*
- *Виготовлення швейних та трикотажних виробів.*
- *Послуги в сфері готельного господарства.*
- *Дослідно-експериментальна діяльність, розробка та впровадження технологій ноу-хау з послідуючою реалізацією.*
- *Організація провідникового та безпровідникового і кабельного видів зв'язку, телекомунікаційний та космічний зв'язок.*
- *Організація митних ліцензійних складів.*
- *Охорона цінних вантажів при перевезеннях.*
- *Монтаж, ремонт, профілактичне обслуговування засобів охоронної сигналізації, створення та утримання штемпельно-граверних майстерень, виготовлення печаток і штампів.*
- *Надання послуг, пов'язаних з охороною державної та іншої власності, надання послуг з охорони громадян, встановлення їх місцезнаходження.*
- *Організація азартних ігор.*
- *Фізкультурно-оздоровча та спортивна діяльність:*
  - *організація та проведення спортивних занять професіоналів та любителів спорту;*
  - *діяльність з підготовки спортсменів до змагань з різних видів спорту, визнаних в Україні.*
- *Реалізація тютюнових виробів.*
- *Створення інформаційних агентств.*
- *Проведення лізингових, факторингових операцій та операцій з векселями.*
- *Інноваційна діяльність.*
- *Організація промислової діяльності.*
- *Проведення науково-дослідних та дослідно-конструкторських робіт в області машинобудування, будівництва, електроніки, автомобільної техніки та інших областях науки і техніки.*
- *Організація конкурсів, шкіл, семінарів, конференцій та інших форм платного навчання, підвищення кваліфікації і перекваліфікації спеціалістів.*
- *Організація та проведення концертно-видовищних заходів.*
- *Організація та утримання спортивних шкіл, клубів, проведення спортивних змагань.*

- *Виробництво дорогоцінних металів і дорогоцінного каміння, дорогоцінного каміння органогенного утворення, напівдорогоцінного каміння та виробів з них.*
- *Торгівля виробами з дорогоцінних металів і дорогоцінного каміння, дорогоцінного каміння органогенного утворення, напівдорогоцінного каміння.*

2.3. Товариство має право займатись іншими видами діяльності, що не суперечать чинному законодавству України.

2.4 У випадках, передбачених чинним законодавством, Товариство отримує ліцензії на окремі види діяльності.

3. ЮРИДИЧНИЙ СТАТУС ТОВАРИСТВА

3.1. Товариство є юридичною особою з дня його державної реєстрації.

3.2. Товариство має самостійний баланс, кругпу печатку зі своїм найменуванням, штампи, відкриває розрахунковий та інші рахунки в банках України і за її межами.

3.3. Товариство має право:

- продавати і передавати іншим організаціям, підприємствам, громадянам, обмінювати, дарувати, здавати в оренду, надавати безоплатно в тимчасове користування або в позику будинки, споруди, устаткування, транспортні засоби та інше належне йому майно;
- купувати, продавати, обмінювати, дарувати товари, сировину, матеріали та інвентар;
- укладати будь-які угоди, крім заборонених законодавством;
- укладати договори дарування;
- вступати в товариства, об'єднання;
- бути засновником, учасником спільних підприємств, акціонерних та інших товариств, концернів, консорціумів, корпорацій, асоціацій та інших добровільних об'єднань;
- створювати дочірні підприємства, структурні підрозділи, філії, представництва;
- організовувати та утворювати автогосподарства;
- реалізовувати товари, роботи, послуги за цінами і тарифами, що встановлюються самостійно, або на договірних засадах, а у випадках, передбачених законодавством – за регульованими цінами;
- надавати безпроцентні позики працівникам Товариства;
- здійснювати інші дії, що не суперечать даному Статуту і не заборонені законодавством України.

3.4. Товариство може створювати на території України, а також за її межами дочірні підприємства, філії та представництва.

Філії та представництва Товариства діють на підставі положень про них, затверджених Товариством, а дочірні підприємства – на основі затверджених Товариством статутів.

3.5. Товариство може бути учасником спільних підприємств, акціонерних та інших товариств, концернів, консорціумів, асоціацій та інших добровільних об'єднань.

3.6. Товариство не відповідає за зобов'язаннями держави, держава не відповідає за зобов'язаннями Товариства.

3.7. Товариство відповідає за своїми зобов'язаннями всім своїм майном, на яке відповідно до чинного законодавства може бути звернено стягнення.

3.8. Товариство може від свого імені укладати угоди, надавати безвідсоткові позики юридичним і фізичним особам, набувати майнових прав і нести обов'язки, бути позивачем та відповідачем у суді, господарському суді та третейському суді.

3.9. Товариство може придбати і надати у власність і користування охоронних документів, технологій, інтелектуальної та іншої власності, технічної інформації.

3.10. Товариство самостійно розподіляє свої грошові засоби, які знаходяться на грошовому та валютному рахунках у банках України чи банках інших країн.

3.11. Товариство функціонує на принципах самоокупності. Прибутки підлягають оподаткуванню згідно із законодавством. Залишок прибутку після сплати обов'язкових платежів поступає у повне розпорядження Товариства.

3.12. Господарська діяльність Товариства здійснюється відповідно до господарських та інших планів товариства на основі повного самофінансування та самоокупності.

3.13. Втручання в діяльність Товариства не уповноважених державних органів не допускається.

3.14. Товариство може вести свої справи та набувати інших прав, не зазначених в даному Статуті, але тільки тих, які є правомірними згідно з чинним законодавством України.

3.15. Товариство керується у своїй діяльності чинним законодавством України і цим Статутом.

4. СТАТУТНИЙ КАПІТАЛ, МАЙНО, ПРИБУТКИ ТА ЗБИТКИ ТОВАРИСТВА

4.1. Товариство є власником:

- майна, переданого йому у власність засновником (учасником) як внески;
- продукції, виробленої Товариством внаслідок господарської діяльності;
- доходів, одержаних від господарської діяльності Товариства;
- іншого майна, набутого на підставах, не заборонених законом.

4.2. Джерелом формування майна Товариства є:

- грошові та інші матеріальні внески засновника (учасника) Товариства;
- доходи, одержані від реалізації продукції, а також від інших видів господарської діяльності;
- доходи від цінних паперів;
- кредити банків та інших кредиторів;
- капітальні вкладення та дотації з бюджетів;
- надходження від продажу (здачі в оренду) майнових об'єктів (комплексів), що належать товариству, придбання майна інших суб'єктів;
- безоплатні або благодійні внески, пожертвування організацій, підприємств та громадян;
- інші джерела, не заборонені чинним законодавством України.

4.3. Майно Товариства становлять основні фонди та оборотні кошти, а також інші цінності, вартість яких відображається в самостійному балансі товариства. Склад, кількість і вартість майна, що може бути у власності Товариства, не обмежується, крім випадків, передбачених чинним законодавством України.

4.4. Товариство здійснює господарську діяльність від свого імені в інтересах засновника (учасника) Товариства на засадах повного госпрозрахунку.

4.5. Для забезпечення діяльності Товариства за рахунок вкладу засновника Товариства створюється статутний капітал (фонд) у розмірі **50000,00** ***гривень (п'ятдесят тисяч гривень 00 коп.)***.

4.6. Засновники Товариства внесли вклади та володіють наступними частками у статутному капіталі Товариства:

№ п/п	Прізвище, ім'я, по батькові	Частка, грн.	Частка, %
1.	Хільчук Олександр Вікторович	50000,00 грн	100%
ВСЬОГО:		**50 000,00 грн.**	**100 %**

4.7.Статутний капітал товариства з обмеженою відповідальністю підлягає формуванню, шляхом здійснення грошових внесків на банківський рахунок, протягом 6 (шести) місяців з моменту державної реєстрації створення Товариства.

4.8.Збільшення статутного капіталу може бути здійснено лише після внесення повністю учасником свого внеску. Зменшення статутного капіталу при наявності заперечень кредиторів Товариства не допускається. Рішення Товариства про зміни розміру статутного капіталу набирає чинності з дня внесення цих змін до державного реєстру.

4.9. Вкладами засновника (учасника) Товариства можуть бути:

- грошові кошти (в гривнях та іноземній валюті);
- будинки, споруди, обладнання та інші матеріальні цінності;
- цінні папери;
- права користування землею, водою та іншими природними ресурсами, будинками, спорудами і обладнанням;
- інші майнові права (в тому числі майнові права на об'єкти інтелектуальної власності).

4.10. Забороняється використовувати для формування статутного фонду (капіталу) Товариства бюджетні кошти, кошти, одержані в кредит та під заставу.

4.11. Вклад оцінений в гривнях, становить частку учасника у статутному фонді Товариства.

4.12. Грошова оцінка вкладу учасника Товариства здійснюється за згодою учасників Товариства, якщо інше не передбачено законом.

4.13. Статутний капітал Товариства може поповнюватися за рахунок прибутку, отриманого Товариством від господарської діяльності, прийняття нових учасників, а в разі необхідності – за рахунок додаткових вкладів учасників. Додаткові внески учасників, спрямовані на збільшення

статутного капіталу, збільшують статутний капітал Товариства лише після внесення відповідних змін до Статуту та реєстрації їх в установленому законом порядку.

4.14. Товариством створюється резервний фонд у розмірі 25 відсотків статутного капіталу за рахунок щорічних відрахувань – 5 відсотків від суми прибутку Товариства і відбувається до досягнення встановленого розміру резервного фонду. Кошти фонду знаходяться у повному розпорядженні Товариства. Можливі збитки Товариства покриваються за рахунок резервного фонду. Якщо коштів резервного фонду недостатньо, учасник приймає рішення про додаткові джерела фінансування для покриття збитків.

4.15. Прибуток Товариства утворюється з надходжень від його господарської діяльності після покриття матеріальних та прирівняних до них витрат і витрат на оплату праці. З економічного прибутку Товариства сплачуються передбачені законом податки та інші обов'язкові платежі, а також відсотки по кредитах банків і по облігаціях. Прибуток, одержаний після зазначених розрахунків, залишається у розпорядженні Товариства, яке визначає напрями його використання.

4.16. Прибутком Товариства після сплати податків до державного бюджету та інших обов'язкових відрахувань, згідно з чинним законодавством, самостійно розпоряджається Товариство –учасник та уповноважені ним органи. Частина чистого прибутку від діяльності Товариства розподіляється між учасником (учасниками) пропорційно їх часткам у майні Товариства або в іншому погодженому всіма учасниками розмірі, в порядку і на умовах, передбачених зборами учасників Товариства.

4.17. Товариству можуть належати будівлі, споруди, приміщення, устаткування, транспортні засоби, цінні папери, інформація, наукові, конструкторські, технологічні розробки, інше майно та права на майно, в тому числі права на інтелектуальну власність.

4.18. Товариство має право продавати і передавати іншим підприємствам, установам, організаціям, обмінювати, дарувати, передавати в оренду, надавати безкоштовно в тимчасове користування або в позику належні йому будинки, споруди, приміщення, устаткування, транспортні засоби, інвентар, сировину та інші матеріальні цінності, а також списувати їх з балансу.

4.19. Товариство має право купувати, одержувати на засадах дарування, уступки, орендувати або іншими способами одержувати майно або права на нього у підприємств, установ, організацій та громадян.

4.20. Товариство має право здійснювати будь-які дії в межах прав, наданих чинним законодавством, зокрема укладати угоди за власним розсудом з юридичними особами та громадянами як в Україні, так і за її межами.

5. ПОРЯДОК ВСТУПУ ДО ТОВАРИСТВА ТА ВИХОДУ З НЬОГО, ПРАВА ТА ОБОВЯЗКИ УЧАСНИКІВ ТОВАРИСТВА.

5.1. Учасником Товариства є особа, яка внесла вклад в статутний капітал (фонд) або придбала (успадкувала, іншим способом набула) частку (частину частки) учасника Товариства з додержанням вимог даного Статуту та чинного законодавства України.

5.2. Учасник товариства, який повністю сплатив свої вклади, несе ризик збитків, пов'язаних з діяльністю товариства, у межах своїх вкладів. Учасники товариства, які не повністю внесли вклади, несуть солідарну відповідальність за його зобов'язаннями у межах вартості невнесеної частини вкладу кожного з учасників.

5.3. Перегляд кількісного складу, виключення та прийом нових учасників може здійснюватися тільки за рішенням загальних зборів учасників Товариства.

5.4. Учасниками Товариства можуть стати юридичні і фізичні особи (в т. ч. й іноземні), які:

- подали письмову заяву про бажання стати учасником Товариства;
- внесли вклади в статутний фонд (капітал) Товариства.

5.5. Учасник товариства, частка якого у статутному капіталі товариства становить менше 50 відсотків, може вийти з товариства у будь-який час без згоди інших учасників.

5.6. Учасник товариства, частка якого у статутному капіталі товариства становить 50 або більше відсотків, може вийти з товариства за згодою інших учасників.

5.7. Рішення щодо надання згоди на вихід учасника з товариства приймаэться протягом одного місяця з дня подання учасником заяви.

5.8. Учасник вважається таким, що вийшов з товариства, з дня державної реєстрації його виходу. Вихід учасника з товариства, внаслідок якого у товаристві не залишиться жодного учасника, забороняється.

5.9.Не пізніше 30 днів з дня, коли товариство дізналося чи мало дізнатися про вихід учасника, воно зобов'язане повідомити такому колишньому учаснику вартість його частки, надати обгрунтований розрахунок та копії документів, необхідних для розрахунку. Вартість частки учасника визначається станом на день, що передував дню подання учасником відповідної заяви у порядку, передбаченому Законом України "Про державну реєстрацію юридичних осіб, фізичних осіб - підприємців та громадських формувань".

5.10. Товариство зобов'язане протягом одного року з дня, коли воно дізналося чи мало дізнатися про вихід учасника, виплатити такому колишньому учаснику вартість його частки

5.11. Вартість частки учасника визначається виходячи з ринкової вартості сукупності всіх часток учасників товариства пропорційно до розміру частки такого учасника.

5.12. За погодженням учасника товариства, який вийшов, та товариства зобов'язання зі сплати грошових коштів може бути замінено зобов'язанням із передачі іншого майна.

5.13. Товариство виплачує учаснику, який вийшов з товариства, вартість його частки або передає майно лише пропорційно до розміру оплаченої частини частки такого учасника.

5.14. Товариство зобов'язане надавати учаснику, який вийшов з товариства, доступ до документів фінансової звітності, інших документів, необхідних для визначення вартості його частки.

5.15. Учасник товариства має переважне право на придбання частки (частини частки) іншого учасника товариства, що продається третій особі.

5.16. Якщо кілька учасників товариства скористаються своїм переважним правом, вони придбавають частку (частину частки) пропорційно до розміру належних їм часток у статутному капіталі товариства.

5.17. Учасник товариства, який має намір продати свою частку (частину частки) третій особі, зобов'язаний письмово повідомити про це інших учасників товариства та поінформувати про ціну та розмір частки, що відчужується, інші умови такого продажу. Якщо жоден з учасників товариства протягом 30 днів з дати отримання повідомлення про намір учасника продати частку (частину частки) не повідомив письмово учасника, який продає частку (частину частки), про намір скористатися своїм переважним правом, вважається, що такий учасник товариства надав свою згоду на 31 день з дати отримання повідомлення, і така частка (частина частки) може бути відчужена третій особі на умовах, які були повідомлені учасникам товариства.

5.18. Якщо учасник товариства, який має намір продати свою частку (частину частки) третій особі, отримав від іншого учасника письмову заяву про намір скористатися своїм переважним правом, такі учасники зобов'язані протягом одного місяця укласти договір купівлі-продажу пропонованої до продажу частки (частини частки).

5.19. Частка учасника товариства може бути відчужена до повної її сплати лише у тій частині, в якій її уже сплачено.

5.20. У разі смерті або припинення учасника товариства його частка переходить до його спадкоємця чи правонаступника без згоди учасників товариства.

5.21. У разі смерті, оголошення судом безвісно відсутнім або померлим учасника - фізичної особи чи припинення учасника - юридичної особи, частка якого у статутному капіталі товариства становить менше 50 відсотків, та якщо протягом року з дня закінчення строку для прийняття спадщини, встановленого законодавством, спадкоємці (правонаступники) такого учасника не подали заяву про вступ до товариства відповідно до закону, товариство може виключити учасника з товариства. Таке рішення приймається без врахування голосів учасника, який виключається. Якщо частка такого учасника у статутному капіталі товариства становить 50 відсотків або більше, товариство може приймати рішення, пов'язані з ліквідацією товариства, без врахування голосів цього учасника.

5.22. Учасник Товариства має право:

- брати участь в управлінні Товариством в порядку, що передбачений діючим законодавством та цим Статутом;

- брати участь в результатах діяльності Товариства, за наявності прибутку отримувати дивіденди, пропорційно долі свого вкладу в статутному фонді;
- отримувати інформацію про діяльність Товариства;
- вийти у встановленому порядку з Товариства;
- продати, подарувати, передати у спадок, іншим чином відчужити свою частку на умовах визначених даним Статутом та діючим законодавством України;
- подавати свої пропозиції для розгляду органами управління Товариством.

5.23. Учасник (учасники) Товариства зобов'язаний :

- дотримуватись законодавства, Статуту, рішень загальних зборів учасників, інших регламентів та правил Товариства;
- виконувати рішення загальних зборів учасників;
- виконувати свої зобов'язання перед Товариством, в тому числі пов'язані з майновою участю, а також вносити вклади у розмірі, порядку та засобами, передбаченими статутом та рішеннями загальних зборів учасників;
- надавати інформацію і допомогу іншим учасникам, яка необхідна для розробки окремих питань, що стосуються діяльності Товариства;
- не розголошувати комерційну таємницю та конфіденційну інформацію про діяльність Товариства,
- керуватися у своїй діяльності підприємницькою етикою;
- утримуватись від дій, які можуть завдати збитків Товариству або зашкодити його діловій репутації;
- сприяти Товариству у здійсненні ним своєї діяльності.

6. ГОСПОДАРСЬКА ДІЯЛЬНІСТЬ ТА СОЦІАЛЬНІ ГАРАНТІЇ

6.1. Товариство самостійно визначає перспективи розвитку, планує і здійснює свою діяльність, виходячи з попиту на продукцію, що ним виробляється, роботи, послуги, а також необхідності забезпечити виробничий та соціальний розвиток Товариства, підвищення доходів.

6.2. Матеріально-технічне забезпечення Товариства здійснюється через систему прямих угод або через біржу та інші організації.

6.3. Товариство реалізує свою продукцію, майно за цінами і тарифами, встановленими самостійно або на договірних засадах.

6.4. Товариство здійснює оперативний та бухгалтерський облік результатів своєї діяльності, веде статистичну звітність відповідно до чинного законодавства України.

6.5. Товариство самостійно встановлює форму та систему оплати праці, розмір зарплати, а також інших видів доходів працівників, дотримуючись при цьому вимог законодавства України.

6.6. Усі громадяни, які своєю працею беруть участь у діяльності Товариства на підставі трудового договору (контракту, угоди) або інших форм, що регулюють трудові відносини працівника з підприємством, становлять трудовий колектив Товариства.

6.7. Соціальні та трудові права працівників Товариства гарантуються чинним законодавством України.

6.8. Працівники Товариства підлягають соціальному забезпеченню в порядку та на умовах, передбачених чинним законодавством України.

6.9. Локальними нормативними актами Товариство може встановлювати додаткові (крім передбачених чинним законодавством) трудові та соціально-побутові пільги для своїх працівників або їх окремих категорій.

7. ЗОВНІШНЬОЕКОНОМІЧНА ДІЯЛЬНІСТЬ

7.1. Товариство має право самостійно здійснювати зовнішньоекономічну діяльність, яка регулюється чинним законодавством України.

7.2. Предметом зовнішньоекономічної діяльності Товариства є види діяльності, аналогічні тим, які викладені в п. 2.2. цього Статуту.

7.3. При здійсненні зовнішньоекономічної діяльності Товариство користується повним обсягом прав суб'єкта зовнішньоекономічної діяльності.

8. ЗАГАЛЬНІ ЗБОРИ УЧАСНИКІВ ТОВАРИСТВА

8.1. Вищим органом Товариства є загальні збори учасників Товариства.

Загальні збори учасників Товариства вправі вирішувати будь-які питання діяльності Товариства. Загальні збори учасників Товариства приймають рішення шляхом видання відповідного документу.

8.2. Загальні збори учасників складаються з учасника (учасників) Товариства або призначених ними представників. Представники учасників Товариства можуть бути постійними або призначеними на певний строк. Учасник Товариства має право в будь-який час замінити свого представника у зборах учасників, сповістивши про це інших учасників Товариства.

8.3. Учасник Товариства має право передавати свої повноваження на зборах учасників іншому учаснику або представнику іншого учасника Товариства.

8.4. У зборах учасників має право брати участь Директор з правом дорадчого голосу, якщо він не є одночасно учасником Товариства.

8.5. Учасники Товариства мають кількість голосів, яка пропорційна розміру їх часток у статутному фонді товариства.

8.6. У випадку, коли рішення зборів учасників безпосередньо торкаються інтересів одного або декількох учасників, наприклад, при розгляді питання про виключення учасників Товариства, ці учасники або їх представники в голосуванні не приймають участі.

8.7. До виключної компетенції загальних зборів учасників Товариства належить:

1). визначення основних напрямів діяльності товариства;

2). внесення змін до статуту товариства;

3). зміна розміру статутного капіталу товариства;

4). затвердження грошової оцінки негрошового вкладу учасника;

5). перерозподіл часток між учасниками товариства у випадках, передбачених Законодавством;

6) обрання та припинення повноважень наглядової ради товариства (у випадку створення) або окремих членів наглядової ради, встановлення розміру винагороди членам наглядової ради товариства;

7).обрання виконавчого органу товариства або членів колегіального виконавчого органу, встановлення розміру винагороди членам виконавчого органу товариства;

8). визначення форм контролю та нагляду за діяльністю виконавчого органу товариства;

9). створення інших органів товариства, визначення порядку їх діяльності;

10). прийняття рішення про придбання товариством частки (частини частки) учасника;

11). затвердження результатів діяльності товариства за рік або інший період;

12). розподіл чистого прибутку товариства, прийняття рішення про виплату дивідендів;

13). прийняття рішень про виділ, злиття, поділ, приєднання, ліквідацію та перетворення товариства, обрання комісії з припинення (ліквідаційної комісії), затвердження порядку припинення товариства, порядку розподілу між учасниками товариства у разі його ліквідації майна, що залишилося після задоволення вимог кредиторів, затвердження ліквідаційного балансу товариства;

14) прийняття інших рішень, віднесених цим Законом до компетенції загальних зборів учасників.

Питання, віднесені до виключної компетенції загальних зборів учасників товариства, не можуть бути передані ними для вирішення виконавчому органу товариства.

Загальні збори учасників Товариства вправі вирішувати будь-які питання діяльності Товариства.

8.8. Загальні збори учасників скликаються виконавчим органом товариства, шляхом надсилання повідомлення про це кожному учаснику товариства, не менше ніж за 10 календарних днів до запланованої дати проведення загальних зборів учасників. Повідомлення, надсилається поштовим відправленням з описом вкладення або вручається особисто під розписку.

8.9. Учасники товариства беруть участь у загальних зборах учасників особисто або через своїх представників. Загальні збори учасників передбачають спільну присутність учасників товариства в одному місці для обговорення питань порядку денного або можуть проводитися у режимі відеоконференції, що дозволяє бачити та чути всіх учасників загальних зборів учасників одночасно.

8.10. На загальних зборах учасників, ведеться протокол, у якому фіксуються перебіг загальних зборів учасників та прийняті рішення. Протокол підписує голова загальних зборів учасників або інша уповноважена зборами особа.

8.11. Рішення з питань, не включених до порядку денного загальних зборів учасників, приймається лише за умови, що у них беруть участь всі учасники товариства, які одностайно надали згоду на

розгляд таких питань. Повноваження представника за довіреністю щодо надання такої згоди мають бути спеціально обумовлені довіреністю.
8.12. Загальні збори учасників проводяться за місцезнаходженням товариства або в іншому місці проведення за одностайною згодою всіх учасників товариства.
8.13.Загальні збори учасників можуть прийняти рішення з будь-якого питання без дотримання вимог щодо порядку скликання загальних зборів учасників та щодо повідомлень, якщо в таких загальних зборах учасників взяли участь всі учасники товариства та всі вони надали згоду на розгляд таких питань.
8.14. Рішення з питань, передбачених підпунктами 2, 3, 13 пункту 8.7 цього Статуту, приймаються трьома чвертями голосів усіх учасників товариства, які мають право голосу з відповідних питань.
8.15 Рішення загальних зборів учасників з питань, передбачених підпунктами 4, 5, 9, 10 пункту 8.7 цього Статуту, приймаються одностайно всіма учасниками товариства, які мають право голосу з відповідних питань.
8.16. Рішення загальних зборів учасників з усіх інших питань приймаються більшістю голосів усіх учасників товариства, які мають право голосу з відповідних питань
8.17. Річні загальні збори учасників скликаються протягом шести місяців наступного за звітним року. До порядку денного річних загальних зборів учасників обов'язково вносяться питання про розподіл чистого прибутку товариства, про виплату дивідендів та їх розмір.

9. ВИКОНАВЧИЙ ОРГАН ТОВАРИСТВА

9.1. Виконавчий орган Товариства здійснює управління поточною діяльністю товариства.
9.2. До компетенції виконавчого органу Товариства належить вирішення всіх питань, пов'язаних з управлінням поточною діяльністю Товариства, крім питань, що належать до виключної компетенції загальних зборів учасників.
9.3. Виконавчий орган Товариства підзвітний загальним зборам учасників та організовує виконання їхніх рішень.
9.4. Виконавчим органом Товариства є Директор. Директор може мати заступників по відповідним напрямкам діяльності Товариства.
9.5. Директора обирають загальні збори учасників Товариства, заступників директора по відповідним напрямкам діяльності призначає директор і затверджують загальні збори учасників.
9.6. Учасник Товариства має право тимчасово виконувати обовязки директора особисто, безоплатно, без нарахування заробітної плати та без використання праці найманих осіб.
9.7. Директор з усіх питань діяльності без довіреності, одноособово, діє від імені Товариства. Заступники директора діють на підставі довіреності, що видається директором і яка визначає їх повноваження, права і обовязки.
9.8. В функції Директора входить, але не виключно:

- поточне керівництво і координація роботи структурних підрозділів Товариства;
- підготовка до загальних зборів учасників, підготовка документів, які регламентують діяльність Товариства;
- забезпечення постійної взаємодії з учасниками Товариства;
- організація комерційних і інших зв'язків з партнерами Товариства;
- здійснення фінансових операцій;
- ведення діловодства;
- встановлення умов оплати праці працівникам Товариства.
- визначення прав і обов'язків працівників Товариства згідно з умовами трудового договору.

9.9. Директор виконує інші функції, що не входять у виключну компетенцію загальних зборів учасників Товариства.
9.10. Директор має право:

9.10.1. без довіреності діяти від імені Товариства, здійснювати всі юридичні дії від його імені, представляти його у всіх закладах, організаціях, установах, підприємствах, органах місцевого самоврядування та перед громадянами;

9.10.2. підписувати різного роду документи від імені Товариства, дотримуючись при цьому вимог даного Статуту;

9.10.3. видавати та підписувати довіреності, відкривати в банках розрахункові та інші рахунки Товариства;

9.10.4. за погодженням зі Зборами учасників призначати заступників;

9.10.5. видавати накази по Товариству;

9.10.6. за погодженням зі Зборами учасників формувати структуру штатного розпису Товариства, створювати необхідні підрозділи Товариства для забезпечення нормального функціонування;

9.10.7. за погодженням зі Зборами учасників затверджувати положення про структурні підрозділи Товариства, про оплату праці його працівників;

9.10.8. за погодженням загальних зборів учасників видавати платіжні зобов'язання і майнові гарантії Товариства у формі векселів, договорів переводу боргу, поруки тощо;

9.10.9. за погодженням зі Зборами учасників відчужувати, надавати в оренду, заставу основні засоби, рухоме та нерухоме майно Товариства;

9.10.10. приймати на роботу, переводити на іншу роботу всередині Товариства, звільняти з роботи і накладати дисциплінарні стягнення на осіб, що працюють у Товаристві;

9.10.11. *виконувати інші, не віднесені до компетенції Загальних зборів учасників повноваження.*

10. РЕВІЗІЙНА КОМІСІЯ

10.1. Контролюючим органом товариства є Ревізійна комісія або Ревізор, що здійснює контроль за діяльністю Директора Товариства.

10.2. Ревізійна комісія (Ревізор) обирається загальними зборами учасників Товариства. Директор не може бути членом ревізійної комісії (Ревізором). Положення про ревізійну комісію (Ревізора) затверджується загальними зборами учасників Товариства.

10.3. До компетенції Ревізійної комісії (Ревізора) входять:

- *здійснення контролю за фінансовою і господарською діяльністю Товариства;*
- *перевірка діяльності директора Товариства;*
- *перевірка ведення обліку і звітності.*

10.4. Ревізійна комісія (Ревізор) має право :

- вимагати від посадових осіб Товариства подання їй усіх необхідних документів та матеріалів, бухгалтерських та інших документів, особистих пояснень;
- направляти результати перевірок до Загальних зборів учасників Товариства;
- виступати ініціатором скликання позачергових загальних зборів учасників товариства.

10.5 В разі виявлення порушень даного Статуту чи норм чинного законодавства Директором Товариства Ревізійна комісія (Ревізор) має відсторонити Директора Товариства від виконання обов'язків, призначити виконуючого обов'язків Директора та ініціювати скликання позачергових Загальних зборів учасників товариства.

10.6 Засідання Ревізійної комісії (Ревізора) проводяться не рідше одного разу на рік.

10.7 Рішення Ревізійної комісії приймаються простою більшістю голосів її членів.

10.8 Ревізійна комісія (Ревізор) здійснює перевірки діяльності Директора за дорученням Загальних зборів учасників Товариства, з власної ініціативи або на вимогу учасників товариства.

11. ІНФОРМАЦІЯ ПРО ДІЯЛЬНІСТЬ ТОВАРИСТВА

11.1. Товариство зобов'язане забезпечити кожному Учаснику вільний доступ до наступних документів Товариства:

- Статут з усіма наступними змінами;
- свідоцтво про державну реєстрацію Товариства;
- положення про органи та інші внутрішні документи Товариства, а також зміни до них;
- положення про філії та представництва Товариства, з усіма наступними змінами;
- протоколи Зборів Учасників та додатки до них;
- накази і розпорядження Директора;
- висновки аудитора Товариства та/або Ревізійної Комісії (Ревізора);
- документи бухгалтерської звітності;
- інші документи, передбачені Законодавством або рішенням Зборів Учасників.

11.2. Документи, передбачені пунктом 11.1. цього розділу, зберігаються за місцезнаходженням Товариства або в іншому місці, відомому і доступному Учасникам.

11.3. На письмову вимогу Учасника Товариство зобов'язане протягом 10 (десяти) днів надати йому копії відповідних документів.

12. ПРИПИНЕННЯ ДІЯЛЬНОСТІ ТОВАРИСТВА

12.1. Припинення діяльності Товариства відбувається шляхом його злиття, приєднання, поділу, виділу, перетворення або ліквідації з дотриманням вимог законодавства України.

12.2. Ліквідація, реорганізація (злиття, приєднання, перетворення, поділ, виділ) Товариства проводяться за рішенням загальних зборів учасників Товариства, а у випадках, передбачених законодавством України – за рішенням суду або господарського суду.

12.3. Ліквідація Товариства здійснюється у визначеному законом порядку ліквідаційною комісією, яка утворюється за рішення загальних зборів учасників, а у випадку прийняття рішення про ліквідацію судом або господарським судом – ліквідаційною комісією, створеною відповідним судом.

12.4. З дня призначення ліквідаційної комісії до неї переходять повноваження щодо управління справами Товариства.

12.5. Повноваження ліквідаційної комісії, порядок і строки ліквідації Товариства, надання повідомлень кредиторам та державним органам, здійснення розрахунків з дебіторами і кредиторами Товариства, складання та затвердження проміжного ліквідаційного балансу та ліквідаційного балансу, а також порядок задоволення вимог кредиторів визначаються відповідно до законодавства України.

12.6. Грошові кошти, що належать Товариству, включаючи виручку від розпродажу його майна при ліквідації, після розрахунків по оплаті праці працівників та виконання зобов'язань перед бюджетом, банками, власниками облігацій, випущених Товариством та іншими кредиторами, розподіляються між Учасниками пропорційно належним їм часткам.

12.7. При реорганізації чи ліквідації Товариства працівникам, що звільнятимуться, гарантується додержання їх прав та інтересів, відповідно до чинного законодавства України.

12.8. У випадку реорганізації Товариства його права та обов'язки переходять до його правонаступників.

12.9. Всі документи при ліквідації Товариства, строк зберігання яких не закінчився, передаються в міський архів, а при реорганізації – залишаються у правонаступників.

12.10. Товариство вважається таким, що припинило свою діяльність, з моменту внесення запису про це до Єдиного державного реєстру юридичних осіб та фізичних осіб – підприємців.

13. ВНЕСЕННЯ ЗМІН ДО СТАТУТУ

13.1. Будь-які зміни до Статуту затверджуються Загальними Зборами Учасників та набирають чинності для третіх осіб з дня їх державної реєстрації, а у випадках, встановлених законодавством України, - з моменту повідомлення органу, що здійснює державну реєстрацію, про такі зміни.

13.2. Товариство у п'ятиденний строк повідомляє орган, що здійснив реєстрацію Товариства, про зміни до Статуту.

14. ПРАВОВА ОХОРОНА ВЛАСНОСТІ ТОВАРИСТВА

14.1. Правова охорона власності Товариства і його прав здійснюється у відповідності до чинного законодавства України.

15. ВИРІШЕННЯ СУПЕРЕЧНОСТЕЙ

15.1. Суперечки Товариства з громадянами, приватними, кооперативними, акціонерними та іншими господарськими об'єднаннями та організаціями вирішуються в загальному порядку у суді, господарському суді чи третейському суді.

Статут складено із 15 розділів на 14 сторінках.

ПІДПИСИ УЧАСНИКІВ:

Хільчук Олександр Вікторович _____

Додаток 1
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 25 "Спрощена фінансова звітність"
(пункт 5 розділу I)

Фінансова звітність малого підприємства

		Коди		
Підприємство	Дата(рік,місяць,число)	2021	01	01
ТОВ "УКРСОЛОД 2019"	**за ЄДРПОУ**	**42996985**		
Територія М.КИЇВ	**за КОАТУУ**	**8038500000**		
Організаційно-правова форма господарювання Товариство з обмеженою відповідальністю	**за КОПФГ**	**240**		
Вид економічної діяльності Оптова торгівля зерном, необробленим тютюном, насінням і кормами для тварин	**за КВЕД**	**46.21**		
Середня кількість працівників, осіб 7				
Одиниця виміру: тис. грн. з одним десятковим знаком				
Адреса, телефон вул.Дегтярна, буд. 31, м. КИЇВ, М. КИЇВ, М.КИЇВ обл., 04071		0985334106		

1.Баланс на 31 грудня 2020 р.

Форма № 1-м Код за ДКУД 1801006

Актив	Код рядка	На початок звітного року	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	-	-
первісна вартість	1001	-	-
накопичена амортизація	1002	(-)	(-)
Незавершені капітальні інвестиції	1005	-	-
Основні засоби :	1010	1 122,2	1 581,6
первісна вартість	1011	1 171,0	1 681,4
знос	1012	(48,8)	(99,8)
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції	1030	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	**1095**	1 122,2	1 581,6
II. Оборотні активи			
Запаси :	1100	29 124,5	53 237,2
у тому числі готова продукція	1103	-	51 764,6
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	-	396,6
Дебіторська заборгованість за розрахунками з бюджетом	1135	5 341,1	8 010,2
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	45,0	2,8
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	47,8	61,0
Витрати майбутніх періодів	1170	-	-
Інші оборотні активи	1190	368,9	1 782,8
Усього за розділом II	**1195**	34 927,3	63 490,6
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	**1200**	-	-
Баланс	**1300**	36 049,5	65 072,2

Пасив	Код рядка	На початок звітного року	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	50,0	50,0
Додатковий капітал	1410	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	-	1 766,1
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Усього за розділом I	**1495**	50,0	1 816,1
II. Довгострокові зобов'язання, цільове фінансування та забезпечення	1595	-	-
III. Поточні зобов'язання			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	-
товари, роботи, послуги	1615	18 384,8	9 907,0
розрахунками з бюджетом	1620	4,2	387,7
у тому числі з податку на прибуток	1621	-	387,7
розрахунками зі страхування	1625	-	-
розрахунками з оплати праці	1630	-	-
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	17 610,5	52 961,4
Усього за розділом III	**1695**	35 999,5	63 256,1
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	**1700**	-	-
Баланс	**1900**	36 049,5	65 072,2

2. Звіт про фінансові результати
за Рік 2020 р.

Форма № 2-м Код за ДКУД 1801007

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	97 449,0	-
Інші операційні доходи	2120	113,5	-
Інші доходи	2240	-	-
Разом доходи (2000 + 2120 + 2240)	2280	97 562,5	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(83 213,9)	(-)
Інші операційні витрати	2180	(12 194,8)	(-)
Інші витрати	2270	(-)	(-)
Разом витрати (2050 + 2180 + 2270)	**2285**	(95 408,7)	(-)
Фінансовий результат до оподаткування (2280 – 2285)	2290	2 153,8	-
Податок на прибуток	2300	(387,7)	(-)
Чистий прибуток (збиток) (2290 – 2300)	**2350**	1 766,1	-

Керівник _____ Хільчук Олександр Вікторович
(підпис) (ініціали, прізвище)

Головний бухгалтер _____ Кавушевська Аліна Станіславівна
(підпис) (ініціали, прізвище)

Додаток 1
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 25 "Спрощена фінансова звітність"
(пункт 4 розділу I)

Фінансова звітність малого підприємства

		Коди		
Підприємство	Дата(рік,місяць,число)	2022	01	01
ТОВ "УКРСОЛОД 2019"	**за ЄДРПОУ**	**42996985**		
Територія М.КИЇВ	**за КАТОТТГ** [1]	**UA80000000000719633**		
Організаційно-правова форма господарювання Товариство з обмеженою відповідальністю	**за КОПФГ**	**240**		
Вид економічної діяльності Оптова торгівля зерном, необробленим тютюном, насінням і кормами для тварин	**за КВЕД**	**46.21**		
Середня кількість працівників, осіб 10				
Одиниця виміру: тис. грн. з одним десятковим знаком				
Адреса, телефон вул.Дегтярна, буд. 31, м. КИЇВ, 04071		0985334106		

1.Баланс на 31 грудня 2021 р.

Форма № 1-м Код за ДКУД 1801006

Актив	Код рядка	На початок звітного року	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	-	-
Первісна вартість	1001	-	-
Накопичена амортизація	1002	(-)	(-)
Незавершені капітальні інвестиції	1005	-	-
Основні засоби :	1010	1 581,6	1 479,5
первісна вартість	1011	1 681,4	1 681,4
знос	1012	(99,8)	(201,9)
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції	1030	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	**1095**	1 581,6	1 479,5
II. Оборотні активи			
Запаси :	1100	53 237,2	51 620,2
у тому числі готова продукція	1103	51 764,6	30 677,0
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	396,6	10 301,1
Дебіторська заборгованість за розрахунками з бюджетом	1135	8 010,2	1 792,4
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	2,8	1 520,0
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	61,0	1 210,6
Витрати майбутніх періодів	1170	-	-
Інші оборотні активи	1190	1 782,8	1 278,2
Усього за розділом II	**1195**	63 490,6	67 722,5
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	**1200**	-	-
Баланс	**1300**	65 072,2	69 202,0

Пасив	Код рядка	На початок звітного року	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	50,0	50,0
Додатковий капітал	1410	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	1 766,1	3 283,8
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Усього за розділом I	**1495**	1 816,1	3 333,8
II. Довгострокові зобов'язання, цільове фінансування та забезпечення	1595	-	-
III. Поточні зобов'язання			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	-
товари, роботи, послуги	1615	9 907,0	5 983,6
розрахунками з бюджетом	1620	387,7	52,6
у тому числі з податку на прибуток	1621	387,7	52,6
розрахунками зі страхування	1625	-	-
розрахунками з оплати праці	1630	-	-
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	52 961,4	59 832,0
Усього за розділом III	**1695**	63 256,1	65 868,2
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	**1700**	-	-
Баланс	**1900**	65 072,2	69 202,0

2. Звіт про фінансові результати
за Рік 2021 р.

Форма № 2-м Код за ДКУД 1801007

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	77 648,7	97 449,0
Інші операційні доходи	2120	319,6	113,5
Інші доходи	2240	-	-
Разом доходи (2000 + 2120 + 2240)	2280	77 968,3	97 562,5
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(74 834,5)	(83 213,9)
Інші операційні витрати	2180	(1 283,0)	(12 194,8)
Інші витрати	2270	(-)	(-)
Разом витрати (2050 + 2180 + 2270)	**2285**	(76 117,5)	(95 408,7)
Фінансовий результат до оподаткування (2280 – 2285)	2290	1 850,8	2 153,8
Податок на прибуток	2300	(333,1)	(387,7)
Чистий прибуток (збиток) (2290 – 2300)	**2350**	1 517,7	1 766,1

Керівник _____ О. В. Хільчук
(підпис) (ініціали, прізвище)

Головний бухгалтер _____ А. С. Кавушевська
(підпис) (ініціали, прізвище)

[1] Кодифікатор адміністративно-територіальних одиниць та територій територіальних громад

Додаток 1
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 25 "Спрощена фінансова звітність"
(пункт 4 розділу I)

Фінансова звітність малого підприємства

		Коди		
Підприємство	Дата(рік,місяць,число)	2023	01	01
ТОВ "УКРСОЛОД 2019"	**за ЄДРПОУ**	**42996985**		
Територія М.КИЇВ	**за КАТОТТГ** [1]	**UA80000000000719633**		
Організаційно-правова форма господарювання Товариство з обмеженою відповідальністю	**за КОПФГ**	**240**		
Вид економічної діяльності Оптова торгівля зерном, необробленим тютюном, насінням і кормами для тварин	**за КВЕД**	**46.21**		
Середня кількість працівників, осіб 9				
Одиниця виміру: тис. грн. з одним десятковим знаком				
Адреса, телефон вул.Дегтярна, буд. 31, М.КИЇВ обл., 04071, Україна		0985334106		

1.Баланс на 31 грудня 2022 р.

Форма № 1-м Код за ДКУД 1801006

Актив	Код рядка	На початок звітного року	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	-	-
Первісна вартість	1001	-	-
Накопичена амортизація	1002	(-)	(-)
Незавершені капітальні інвестиції	1005	-	-
Основні засоби :	1010	1 479,5	1 377,5
первісна вартість	1011	1 681,4	1 681,4
знос	1012	(201,9)	(303,9)
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції	1030	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	**1095**	1 479,5	1 377,5
II. Оборотні активи			
Запаси :	1100	51 620,2	41 370,9
у тому числі готова продукція	1103	30 677,0	40 306,4
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	10 301,1	1 760,9
Дебіторська заборгованість за розрахунками з бюджетом	1135	1 792,4	9 743,5
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	1 520,0	-
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	1 210,6	141,7
Витрати майбутніх періодів	1170	-	-
Інші оборотні активи	1190	1 278,2	1 662,4
Усього за розділом II	**1195**	67 722,5	54 679,4
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	**1200**	-	-
Баланс	**1300**	69 202,0	56 056,9

Пасив	Код рядка	На початок звітного року	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	50,0	50,0
Додатковий капітал	1410	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	3 283,8	5 957,2
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Усього за розділом I	**1495**	3 333,8	6 007,2
II. Довгострокові зобов'язання, цільове фінансування та забезпечення	1595	-	-
III. Поточні зобов'язання			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	-
товари, роботи, послуги	1615	5 983,6	16 370,4
розрахунками з бюджетом	1620	52,6	259,4
у тому числі з податку на прибуток	1621	52,6	259,4
розрахунками зі страхування	1625	-	-
розрахунками з оплати праці	1630	-	-
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	59 832,0	33 419,9
Усього за розділом III	**1695**	65 868,2	50 049,7
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	**1700**	-	-
Баланс	**1900**	69 202,0	56 056,9

2. Звіт про фінансові результати
за Рік 2022 р.

Форма № 2-м Код за ДКУД 1801007

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	65 099,6	77 648,7
Інші операційні доходи	2120	105,3	319,6
Інші доходи	2240	-	-
Разом доходи (2000 + 2120 + 2240)	2280	65 204,9	77 968,3
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(60 227,8)	(74 834,5)
Інші операційні витрати	2180	(1 716,9)	(1 283,0)
Інші витрати	2270	(-)	(-)
Разом витрати (2050 + 2180 + 2270)	**2285**	(61 944,7)	(76 117,5)
Фінансовий результат до оподаткування (2280 – 2285)	2290	3 260,2	1 850,8
Податок на прибуток	2300	(586,8)	(333,1)
Чистий прибуток (збиток) (2290 – 2300)	**2350**	2 673,4	1 517,7

Керівник _____ Хільчук Олександр Вікторович
(підпис) (ініціали, прізвище)

Головний бухгалтер _____ Кавушевська Аліна Станіславівна
(підпис) (ініціали, прізвище)

[1] Кодифікатор адміністративно-територіальних одиниць та територій територіальних громад

Додаток Д

ПОЛОЖЕННЯ ПРО БУХГАЛТЕРІЮ

«ЗАТВЕРДЖУЮ»
директор ТОВ «Укрсолод 2019»
_____ О.В. Хільчук
“_____” _____2019 р.

ПОЛОЖЕННЯ
ПРО БУХГАЛТЕРІЮ ТОВ «Укрсолод 2019»

І. Загальні положення

1.1.Бухгалтерія є самостійним структурним підрозділом підприємства та підпорядковується директору підприємства, в межах їх повноважень.

1.2. У своїй діяльності бухгалтерія керується чинним законодавством України, наказами директора Підприємства.

ІІ. Завдання

2.1. Організація обліку фінансово-господарської діяльності підприємства.

2.2. Здійснення контролю за збереженням власності, правильними грошовими витратами та витратами матеріальних цінностей, дотриманням найсуворішого режиму економії та господарського розрахунку.

ІІІ. Структура

3.1. Структуру та штатний розклад бухгалтерії затверджує директор підприємства із врахуванням об’єму роботи та особливостей виробництва.

3.2. До складу бухгалтерії входять головний бухгалтер, заступник головного бухгалтера, бухгалтери.

ІV. Функції

4.1. У галузі організації обліку фінансово-господарської діяльності підприємства:

4.1.1. Достовірна та раціональна організація бухгалтерського обліку, який відповідає вимогам оперативного керівництва підприємством, а також суворе дотримання встановленого порядку правил ведення обліку.

4.1.2. Введення передових форм та методів бухгалтерського обліку на основі широкого застосування обчислювальної техніки.

4.1.3. Організація обліку основних фондів, сировини, матеріалів, палива, готової продукції, грошових засобів та інших цінностей підприємства, витрат виробництва та обігу, виконання кошторисів витрат.

4.1.4. Організація нарахувань та розрахунків по заробітній платі з працівниками підприємства.

4.1.5. Укладення звітних калькуляцій собівартості продукції, балансів та бухгалтерської звітності.

4.1.6.Здійснення заходів із вдосконалення калькуляції собівартості окремих видів продукції, з введення нормативного методу обліку витрат на виробництво та калькулювання собівартості продукції.

4.1.7. Своєчасне нарахування та контроль своєчасності перерахування державних податків, відрахування від прибутків та інших платежів в державний бюджет України, своєчасне погашення кредитів.

4.1.8. Забезпечення документального відображення на рахунках бухгалтерського обліку операцій, пов'язаних з рухом грошових засобів, нарахуванням та перечисленням податків, відрахувань від прибутку та інших платежів в державний бюджет.

4.1.9. Укладення бухгалтерської звітності на основі достовірних первинних документів та відповідних бухгалтерських записів, своєчасне подання її відповідним органам.

4.1.10. Участь у розробці раціональної планової та облікової документації, у методичному керівництві та організації роботи по введенню, вдосконаленню та розширенню сфери дії внутрігосподарського розрахунку.

4.1.11. Застосування затверджених у встановленому порядку типових уніфікованих форм первинної облікової документації, суворе дотримання порядку оформлення цієї документації.

4.2. У галузі здійснення контролю за збереженням власності, правильними грошовими витратами та витратами матеріальних цінностей, дотриманням найсуворішого режиму економії та господарського розрахунку:

4.2.1. Здійснення заходів контролю за своєчасним проведенням інвентаризації грошових засобів, товарно-матеріальних цінностей та розрахунків.

4.2.2. Застосування заходів щодо попередження недостач, розтрат та інших порушень та зловживань, забезпечення своєчасності оформлення матеріалів по недостачам, розтратам, розкраданням та іншим зловживанням, здійснення контролю за передачею у відповідних випадках цих матеріалів судово-слідчим органам.

4.2.3. Здійснення (спільно з іншими підрозділами) економічного аналізу фінансово-господарської діяльності підприємства згідно даних бухгалтерського обліку та звітності з метою виявлення внутрішньогосподарських резервів, ліквідації втрат та невиробничих витрат.

4.2.4. Забезпечення суворого дотримання касової та розрахункової дисципліни, правильні витрати отриманих у банках коштів за призначенням, дотримання порядку виписки чеків та зберігання чекових книжок.

4.2.5.Забезпечення зберігання бухгалтерських документів та бухгалтерського архіву у встановленому порядку.

4.2.6.Здійснення контролю за:

– правильним та своєчасним оформленням прийому та витрат сировини, матеріалів, палива, готової продукції, товарів та інших цінностей, за своєчасним поданням претензій до постачальників;

– своєчасним стягненням дебіторської та погашенням кредиторської заборгованості;

– правильними витратами фонду оплати праці, обчисленням та видачею всіх видів премій, винагород та допомоги, дотриманням встановленого штату, посадових окладів, а також дотримання платіжної та фінансової дисципліни.

– обґрунтованим та законним списанням з бухгалтерського балансу недостач, утрат, дебіторської заборгованості та інших засобів.

– правильним та своєчасним проведенням та оформленням у встановленому порядку переоцінки товарно-матеріальних цінностей.

V. Права

5.1.Вимагати від підрозділів підприємства надання матеріалів (планів, звітів, довідок), необхідних для здійснення роботи, яка входить в межі компетенції бухгалтерії.

5.2.Підписувати бухгалтерські звіти та баланси підприємства, статистичну звітність про виконання планів по найважливішим показникам виробничо-господарської діяльності, документи, які є підставою для отримання грошей, матеріальних та інших цінностей, а також документи, які змінюють кредитні та розрахункові зобов'язання підприємства. Вказані документи без підпису головного бухгалтера або його заступника вважаються недійсними.

5.3. Розглядати та візувати договори та угоди, укладені підприємством, накази про встановлення та зміну умов оплати праці та преміювання, про прийом, звільнення та переміщення матеріально відповідальних осіб на підприємстві, про списання цінностей.

5.4.Не приймати до виконання та оформлення документів по операціям, які порушують діюче законодавство та встановлений порядок прийому, зберігання та витрат грошових засобів, обладнання, матеріальних та інших цінностей.

5.5.Подавати керівництву підприємства пропозиції про накладення стягнень на осіб, які допустили недоброякісне оформлення та укладення документів, несвоєчасну передачу їх для відображення на рахунках бухгалтерського обліку та звітності, а також на тих осіб, які допустили недостовірність даних, які є у документах.

5.6.Здійснювати зв'язок з іншими організаціями з питань, які входять у компетенцію бухгалтерії.

5.7.Вказівки бухгалтерії в межах функцій, передбачених даним положенням, являються обов'язковими для керівництва та виконання підрозділами підприємства.

VI. Відповідальність

6.1.Всю повноту відповідальності за якість та своєчасність виконання покладених даним положенням на бухгалтерію завдань та функцій несе головний бухгалтер.

6.2.Ступінь відповідальності інших працівників встановлюється посадовими інструкціями.

Головний бухгалтер А.С. Кавушевська

Додаток Е

НАКАЗ ПРО ОБЛІКОВУ ПОЛІТИКУ ПІДПРИЄМСТВА ТОВ «Укрсолод 2019»

НАКАЗ № 2-г

24 травня 2019р. м. Славута

«Про організацію бухгалтерського обліку та облікову політику підприємства»

На підставі Закону України від 16.07.99 р. N 996-XIV "Про бухгалтерський облік і фінансову звітність в Україні", Положень (стандартів) бухгалтерського обліку наказую:

1. Організація бухгалтерського обліку

1.1. Доручити забезпечення бухгалтерського обліку на підприємстві головному бухгалтеру.

1.2. Застосовувати на підприємстві журнально-ордерну систему обліку.

1.3. Застосовувати форми журналів-ордерів та інших облікових регістрів, розроблені фахівцями підприємства в минулому році й адаптовані бухгалтерією до нової системи обліку. Для повної та реальної картини здійснюваних господарських операцій та їх результатів дозволити головному бухгалтерові своїм розпорядженням затверджувати додаткову систему субрахунків і регістрів аналітичного обліку.

1.4. Бухгалтерам проставляти на первинних документах, що відображаються в обліку, відмітку про їх обробку у вигляді кореспонденції рахунків, дати, підпису.

1.5. Складати щомісяця журнали-ордери та інші облікові регістри. Роздруківки з комп'ютерної програми підписувати оператору-виконавцеві і бухгалтерові, який відповідає за складання облікового документа.

1.6. Дані журналів-ордерів, інших облікових регістрів і додаткових довідок головному бухгалтеру відображати в Головній книзі підприємства (оборотному балансі), що є підставою для складання Балансу підприємства. Після обробки журнали-ордери, облікові регістри і довідки повинні бути підписані головним (старшим) бухгалтером із вказівкою дати підпису.

1.7. Фахівцям відділів: маркетингу, збуту, постачання, виробничо-технічного, ремонтно-механічного - неухильно виконувати вимоги працівників бухгалтерії щодо дотримання порядку оформлення первинних документів і терміну подання їх до обліку. За порушення вимог бухгалтерів, несвоєчасне складання первинних документів і недостовірність відображення в них даних притягати фахівців до дисциплінарної відповідальності.

У випадках якщо документ, підписаний таким фахівцем, складений з порушенням законодавчих і нормативних вимог, або взагалі не складений, або відсутність такого документа потягла за собою застосування фінансових санкцій до підприємства, то питання про відповідальність фахівця розглядати на засіданні правління (дирекції) товариства за участю представників трудового колективу (профспілки, за наявності).

1.8. Для забезпечення достовірності даних бухгалтерського обліку і фінансової звітності провести інвентаризацію активів і зобов'язань відповідно до Інструкції з інвентаризації основних засобів, нематеріальних активів, товарно-матеріальних цінностей, грошових коштів і документів і розрахунків, затвердженої наказом Міністерства фінансів України від 11.08.94 р. N 69 (зі змінами і доповненнями).

1.9. Для здійснення інвентаризації і прийняття рішення за її результатами створити постійно діючу інвентаризаційну комісію у складі:

Голова комісії: Директор

Члени комісії: Головний бухгалтер

Комірник

2. Про облікову політику підприємства

2.1. Дозволяю змінити облікову політику, якщо:

- зміняться вимоги Міністерства фінансів України;

- зміняться статутні вимоги підприємства;

- нові (запропоновані й обґрунтовані фахівцями підприємства) положення облікової політики забезпечують більш достовірне відображення господарських операцій.

2.2. При складанні фінансової звітності встановити кордон істотності в розмірі 50 грн.,

2.3. Основним засобом визнавати актив, якщо очікуваний термін його корисного використання (експлуатації), установлений засіданням виробничої комісії, більше року (або операційного циклу, якщо він більше року), а вартісна оцінка якого дорівнює сумі, що перевищує 6 000 грн.

2.4. До малоцінних необоротних матеріальних активів відносити активи, відмінні від основних засобів (на підставі класифікації, поданої в пункті 5 П(С)БО 7 "Основні засоби" і пункті 4 цього наказу), вартісна оцінка яких дорівнює сумі, що не перевищує 6 000 грн.

2.5. Застосовувати при нарахуванні амортизації основних засобів методи амортизації, строк корисного використання та ліквідаційну вартість, установлені і затверджені наказом по підприємству, за результатами місяця в якому такий необоротний актив введений в експлуатацію.

2.6. Установити такі методи нарахування амортизації для:

- інших необоротних матеріальних активів - прямолінійний метод;

- малоцінних необоротних активів і бібліотечних фондів - у розмірі 100%-вої їх вартості в першому місяці використання об'єкта.

2.7. Термін корисного використання нематеріальних активів встановлюється наказом по підприємству, за результатами місяця в якому такий нематеріальний актив введений в експлуатацію.

2.8. Застосовувати прямолінійний метод амортизації нематеріальних активів.

2.9. Установити такі методи оцінки вибуття запасів:

- при відпусканні запасів у виробництво - метод ФІФО

- при відпусканні запасів у реалізацію - метод ФІФО

2.10. Суму резерву сумнівних боргів установлювати на підставі класифікації дебіторської заборгованості за продукцію, товари, послуги за термінами її непогашення.

2.11. Створити забезпечення:

- оплати відпусток згідно з розрахунком, складеним економічним відділом (економістом);

- гарантійних зобов'язань для здійснення майбутніх витрат на проведення гарантійних ремонтів проданої продукції відповідно до кошторису, складеного службою головного механіка й узгодженого з економічним відділом (економістом).

3. Гармонізація бухгалтерського та податкового обліку, у зв'язку з набуттям чинності з 1 січня 2015 року змін до Податкового кодексу України, внесеними законами № 71-VIII від 28.12.2014 та № 72-VIII від 28.12.2014}

3.1. Для цілей бухгалтерського обліку, використовувати національні стандарти бухгалтерського обліку, що введені в дію згідно з чинним законодавством.

3.2 Первісну вартість основних засобів збільшувати на суму витрат,що збільшують очікувані економічні вигоди від використання такого активу

3.3 Витрати, що підтримують об'єкт основного засобу у робочому стані відносити до витрат періоду , у якому такі витрати понесені

3.4. Нарахування амортизації здійснювати з урахуванням мінімально допустимих строків корисного використання основних засобів, встановлених податковим законодавством.

3.5. При визначенні собівартості виробництва продукції, виконання робіт, надання послуг до загальновиробничих витрат відносити перелік витрат, що зазначений у пунктах 3.5.1 та 3.5.2 даного наказу.

3.5.1. Установити перелік і склад змінних та постійних загальновиробничих витрат

1. Витрати на управління виробництвом:

а) оплата праці апарату управління цехами, дільницями, включаючи премії, матеріальну допомогу;

б) відрахування на соціальні заходи і медичне страхування апарату управління цехами, дільницями;

в) витрати на оплату службових відряджень персоналу цехів, дільниць;

г) інші витрати:

• вартість поштово-телеграфних послуг;

• вартість послуг зв'язку;

• вартість канцелярського приладдя;

• вартість послуг з участі в семінарах;

• витрати на придбання періодичних видань і спеціальної літератури виробничої тематики тощо.

2. Амортизація основних засобів усього виробничого та загальновиробничого (цехового, дільничного, лінійного) призначення, крім вантажних автомобілів вантажопідйомністю понад 2 т.

3. Амортизація нематеріальних активів усього виробничого та загальновиробничого (цехового, дільничного, лінійного) призначення.

4. Витрати на утримання та експлуатацію необоротних активів виробничого та загально виробничого призначення:

а) вартість мастильних, обтиральних матеріалів та інших допоміжних матеріалів, необхідних для догляду за обладнанням і підтриманням його у працездатному стані;

б) оплата праці допоміжних робітників, які обслуговують обладнання, — наладників, мастильників, електромонтерів, слюсарів, ремонтних та інших допоміжних робітників;

в) відрахування на соціальні заходи і медичне страхування перелічених вище робітників;

г) вартість спожитого палива, електроенергії, води, пари та інших видів енергії на приведення в рух верстатів, насосів, пресів та інших виробничих механізмів загальновиробничого призначення;

д) вартість послуг допоміжних виробництв і послуг сторонніх організацій, пов'язаних з утриманням та експлуатацією обладнання;

є) вартість витраченого інструменту і пристосувань;

ж) витрати на операційну оренду основних засобів тощо.

6. Витрати на ремонт основних засобів виробничого та загальновиробничого призначення:

а) витрати на ремонт будівель і споруд:

- вартість витрачених будівельних матеріалів і запасних частин;

- оплата праці та відрахування на соціальні заходи і медичне страхування робітників, які виконують ремонтні роботи;

- вартість послуг ремонтних цехів;

б) витрати на ремонт виробничого обладнання, інструментів і транспортних засобів:

- вартість запасних частин та інших матеріалів, витрачених при ремонті виробничого обладнання, транспортних засобів та інструментів;

- оплата праці та відрахування на соціальні заходи і медичне страхування робітників, які виконують ремонтні роботи (слюсарів, верстатників та інших);

- вартість послуг ремонтних цехів та інших допоміжних виробництв з ремонту обладнання, транспортних засобів, інструментів.

7. Витрати на охорону праці й техніку безпеки:

а) поточні витрати на улаштування та утримання огорож машин та їх рухомих частин, люків, отворів, вентиляційних пристроїв;

б) витрати на установлення сигналізації, необхідної з метою безпеки для швидкого зупинення механізмів;

в) витрати на улаштування та утримання дезінфекційних камер, умивальників, душів, лазень та пралень на виробництві (на підприємствах, де надання цих послуг працюючим пов'язане з особливостями виробництва і передбачено колективним договором), а також на утримання роздягалень, шаф для спецодягу, сушарок та іншого подібного обладнання;

г) вартість матеріалів, використаних на улаштування та утримання засобів охорони праці;

д) вартість спецодягу, спецвзуття, обмундирування, окулярів та інших захисних пристосувань, що видаються найманим працівникам, необхідних їм для виконання професійних обов'язків, та інших засобів індивідуального захисту, мила та інших миючих засобів, знешкоджуючих засобів, молока та лікувально-профілактичного харчування згідно з переліком і нормами, установленими чинними нормативно-правовими актами, або на відшкодування витрат працівникам за придбання ними спецодягу, спецвзуття та інших засобів індивідуального захисту у випадках невидачі їх адміністрацією;

є) вартість послуг сторонніх організацій, пов'язаних із проведенням попереднього (під час прийняття на роботу) і періодичних (протягом трудової діяльності) медичних оглядів працівників, зайнятих на важких роботах, роботах зі шкідливими або небезпечними умовами праці, або де необхідно провадити професійний добір (обов'язковий первинний та періодичний профілактичний наркологічний огляди), а також щорічний обов'язковий медичний огляд осіб віком до 21 року;

ж) інші витрати на цілі, пов'язані з охороною праці (витрати на улаштування освітлення, що відповідає санітарним нормам і правилам (у тому числі місцевого освітлення робочих місць).

8 Витрати на охорону навколишнього природного середовища:

а) витрати на утримання та експлуатацію очисних споруд;

б) витрати на зберігання, переробку та охорону екологічно небезпечних відходів;

в) витрати на очищення стічних вод.

3.5.2 Установити перелік і склад змінних загальновиробничих витрат

1. Амортизація вантажних автомобілів вантажопідйомністю понад 2 т виробничого та загально виробничого (цехового, дільничного, лінійного) призначення, що нараховується за виробничим методом.

2. Витрати на обслуговування виробничого процесу:

• оплата праці та відрахування на соціальні заходи загальновиробничого персоналу, зайнятого обслуговуванням виробничого процесу;

• витрати на здійснення технологічного контролю за виробничими процесами та якістю продукції, робіт, послуг.

Прийняти як базу розподілу змінних і постійних розподілених загальновиробничих витрат основну заробітну плату (без доплат і надбавок) виробничих робітників.

Інформацію про суму загальновиробничих витрат розкривати у Звіті про фінансові результати окремою статтею.

3.6. У випадку придбання одного об'єкту основних засобів, що складається з частин, які мають різний строк корисного використання (експлуатації), то кожну з цих частин визнавати в бухгалтерському обліку як окремий об'єкт основних засобів.

Продовження додатку Е

3.7. З метою створення єдиної системи організації бухгалтерського обліку та дотримання єдиної облікової політики для складання консолідованої звітності філіям (відділенням, структурним підрозділам) виконувати цей наказ, узгоджуючи свої дії з головним бухгалтером підприємства.

Директор _____ Хільчук О. В.

Додаток Ж

Робочий план рахунків бухгалтерського обліку ТОВ «Укрсолод 2019»

Номер рахунку	Назва рахунку
1	**2**
105	Транспортні засоби
131	Знос основних засобів
1521	Придбання основних засобів
201	Сировина й матеріали
203	Паливо
206	Матеріали, передані в переробку
207	Запасні частини
209	Інші матеріали (Відходи з переробки)
221	Малоцінні та швидкозношувані предмети на складах
231	Основне виробництво (Переробка)
26	Готова продукція
281	Товари на складі
301	Готівка в національній валюті
311	Поточні рахунки в національній валюті
313	Інші рахунки в банку в національній валюті
361	Розрахунки з вітчизняними покупцями
3771	Розрахунки з іншими дебіторами (в національній валюті)
401	Статутний капітал
441	Прибуток нерозподілений
442	Непокриті збитки
46	Неоплачений капітал
631	Розрахунки з вітчизняними постачальниками
6411	Розрахунки за ПДФО
6412	Розрахунки за ПДВ
6413	Розрахунки за податком на прибуток
6415	Розрахунки по інших податках
642	Розрахунки по обов’язкових платежах (Військовий збір)
6431	Податкові зобов’язання
6432	Податкові зобов’язання непідтверджені
6441	Податковий кредит
6442	Податковий кредит непідтверджений
6443	Коригування податкового кредиту
651	За розрахунками із загальнообов'язкового державного соціального страхування
661	Розрахунки за заробітною платою
6851	Розрахунки з іншими кредиторами (в національній валюті)
701	Дохід від реалізації готової продукції
702	Дохід від реалізації товарів
703	Дохід від реалізації робіт і послуг

Продовження додатку Ж

1	2
712	Дохід від реалізації інших оборотних активів
719	Інші доходи від операційної діяльності
746	Інші доходи
791	Результат операційної діяльності
793	Результат іншої звичайної діяльності
901	Собівартість реалізованої готової продукції
902	Собівартість реалізованих товарів
903	Собівартість реалізованих робіт і послуг
91	Загальновиробничі витрати
92	Адміністративні витрати
93	Витрати на збут
943	Собівартість реалізованих виробничих запасів
948	Визнані штрафи, пені, неустойки
949	Інші витрати операційної діяльності

Додаток 1
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 25 "Спрощена фінансова звітність"
(пункт 5 розділу I)

Фінансова звітність малого підприємства

		Коди		
Підприємство	Дата(рік,місяць,число)	2021	04	01
ТОВ "УКРСОЛОД 2019"	**за ЄДРПОУ**	**42996985**		
Територія М.КИЇВ	**за КОАТУУ**	**8038500000**		
Організаційно-правова форма господарювання Товариство з обмеженою відповідальністю	**за КОПФГ**	**240**		
Вид економічної діяльності Оптова торгівля зерном, необробленим тютюном, насінням і кормами для тварин	**за КВЕД**	**46.21**		
Середня кількість працівників, осіб 9				
Одиниця виміру: тис. грн. з одним десятковим знаком				
Адреса, телефон вул.Дегтярна, буд. 31, м. КИЇВ, М. КИЇВ, М.КИЇВ обл., 04071	0985334106			

1.Баланс на 31 березня 2021 р.

Форма № 1-м Код за ДКУД 1801006

Актив	Код рядка	На початок звітного року	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	-	-
первісна вартість	1001	-	-
накопичена амортизація	1002	(-)	(-)
Незавершені капітальні інвестиції	1005	-	-
Основні засоби :	1010	1 581,6	1 556,1
первісна вартість	1011	1 681,4	1 681,4
знос	1012	(99,8)	(125,3)
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції	1030	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	**1095**	1 581,6	1 556,1
II. Оборотні активи			
Запаси :	1100	53 237,2	48 467,7
у тому числі готова продукція	1103	51 764,6	46 951,3
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	396,6	3 352,3
Дебіторська заборгованість за розрахунками з бюджетом	1135	8 010,2	7 311,9
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	2,8	0,1
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	61,0	3 594,7
Витрати майбутніх періодів	1170	-	-
Інші оборотні активи	1190	1 782,8	1 311,2
Усього за розділом II	**1195**	63 490,6	64 037,9
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	**1200**	-	-
Баланс	**1300**	65 072,2	65 594,0

Пасив	Код рядка	На початок звітного року	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	50,0	50,0
Додатковий капітал	1410	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	1 766,1	1 892,4
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Усього за розділом I	**1495**	1 816,1	1 942,4
II. Довгострокові зобов'язання, цільове фінансування та забезпечення	1595	-	-
III. Поточні зобов'язання			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	-
товари, роботи, послуги	1615	9 907,0	9 808,4
розрахунками з бюджетом	1620	387,7	27,7
у тому числі з податку на прибуток	1621	387,7	27,7
розрахунками зі страхування	1625	-	-
розрахунками з оплати праці	1630	-	-
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	52 961,4	53 815,5
Усього за розділом III	**1695**	63 256,1	63 651,6
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	**1700**	-	-
Баланс	**1900**	65 072,2	65 594,0

2. Звіт про фінансові результати
за I Квартал 2021 р.

Форма № 2-м Код за ДКУД 1801007

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	7 135,8	-
Інші операційні доходи	2120	4,0	-
Інші доходи	2240	-	-
Разом доходи (2000 + 2120 + 2240)	2280	7 139,8	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(6 717,7)	(-)
Інші операційні витрати	2180	(268,1)	(-)
Інші витрати	2270	(-)	(-)
Разом витрати (2050 + 2180 + 2270)	**2285**	(6 985,8)	(-)
Фінансовий результат до оподаткування (2280 – 2285)	2290	154,0	-
Податок на прибуток	2300	(27,7)	(-)
Чистий прибуток (збиток) (2290 – 2300)	**2350**	126,3	-

Керівник _____ Хільчук Олександр Вікторович
(підпис) (ініціали, прізвище)

Головний бухгалтер _____ Кавушевська Аліна Станіславівна
(підпис) (ініціали, прізвище)

Додаток 1
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 25 "Спрощена фінансова звітність"
(пункт 5 розділу I)

Фінансова звітність малого підприємства

		Коди		
Підприємство	Дата(рік,місяць,число)	2021	07	01
ТОВ "УКРСОЛОД 2019"	**за ЄДРПОУ**	**42996985**		
Територія М.КИЇВ	**за КОАТУУ**	**8038500000**		
Організаційно-правова форма господарювання Товариство з обмеженою відповідальністю	**за КОПФГ**	**240**		
Вид економічної діяльності Оптова торгівля зерном, необробленим тютюном, насінням і кормами для тварин	**за КВЕД**	**46.21**		
Середня кількість працівників, осіб 10				
Одиниця виміру: тис. грн. з одним десятковим знаком				
Адреса, телефон вул.Дегтярна, буд. 31, м. КИЇВ, М. КИЇВ, М.КИЇВ обл., 04071	0985334106			

1.Баланс на 30 червня 2021 р.

Форма № 1-м Код за ДКУД 1801006

Актив	Код рядка	На початок звітного року	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	-	-
первісна вартість	1001	-	-
накопичена амортизація	1002	(-)	(-)
Незавершені капітальні інвестиції	1005	-	-
Основні засоби :	1010	1 581,6	1 530,5
первісна вартість	1011	1 681,4	1 681,4
знос	1012	(99,8)	(150,9)
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції	1030	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	**1095**	1 581,6	1 530,5
II. Оборотні активи			
Запаси :	1100	53 237,2	31 771,2
у тому числі готова продукція	1103	51 764,6	30 292,5
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	396,6	2 364,2
Дебіторська заборгованість за розрахунками з бюджетом	1135	8 010,2	2 947,5
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	2,8	0,1
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	61,0	20 370,5
Витрати майбутніх періодів	1170	-	-
Інші оборотні активи	1190	1 782,8	1 311,2
Усього за розділом II	**1195**	63 490,6	58 764,7
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	**1200**	-	-
Баланс	**1300**	65 072,2	60 295,2

Пасив	Код рядка	На початок звітного року	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	50,0	50,0
Додатковий капітал	1410	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	1 766,1	2 646,2
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Усього за розділом I	**1495**	1 816,1	2 696,2
II. Довгострокові зобов'язання, цільове фінансування та забезпечення	1595	-	-
III. Поточні зобов'язання			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	-
товари, роботи, послуги	1615	9 907,0	3 618,0
розрахунками з бюджетом	1620	387,7	165,5
у тому числі з податку на прибуток	1621	387,7	165,5
розрахунками зі страхування	1625	-	-
розрахунками з оплати праці	1630	-	-
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	52 961,4	53 815,5
Усього за розділом III	**1695**	63 256,1	57 599,0
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	**1700**	-	-
Баланс	**1900**	65 072,2	60 295,2

2. Звіт про фінансові результати
за І Півріччя 2021 р.

Форма № 2-м Код за ДКУД 1801007

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	38 264,1	-
Інші операційні доходи	2120	45,3	-
Інші доходи	2240	-	-
Разом доходи (2000 + 2120 + 2240)	2280	38 309,4	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(36 617,5)	(-)
Інші операційні витрати	2180	(618,6)	(-)
Інші витрати	2270	(-)	(-)
Разом витрати (2050 + 2180 + 2270)	**2285**	(37 236,1)	(-)
Фінансовий результат до оподаткування (2280 – 2285)	2290	1 073,3	-
Податок на прибуток	2300	(193,2)	(-)
Чистий прибуток (збиток) (2290 – 2300)	**2350**	880,1	-

Керівник _____ Хільчук Олександр Вікторович
(підпис) (ініціали, прізвище)

Головний бухгалтер _____ Кавушевська Аліна Станіславівна
(підпис) (ініціали, прізвище)

Додаток 1
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 25 "Спрощена фінансова звітність"
(пункт 4 розділу I)

Фінансова звітність малого підприємства

		Коди		
Підприємство	Дата(рік,місяць,число)	2021	10	01
ТОВ "УКРСОЛОД 2019"	за ЄДРПОУ	42996985		
Територія М.КИЇВ	за КАТОТТГ [1]	UA80000000000719633		
Організаційно-правова форма господарювання Товариство з обмеженою відповідальністю	за КОПФГ	240		
Вид економічної діяльності Оптова торгівля зерном, необробленим тютюном, насінням і кормами для тварин	за КВЕД	46.21		
Середня кількість працівників, осіб 10				
Одиниця виміру: тис. грн. з одним десятковим знаком				
Адреса, телефон вул.Дегтярна, буд. 31, м. КИЇВ, 04071	0985334106			

1.Баланс на 30 вересня 2021 р.

Форма № 1-м Код за ДКУД 1801006

Актив	Код рядка	На початок звітного року	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	-	-
Первісна вартість	1001	-	-
Накопичена амортизація	1002	(-)	(-)
Незавершені капітальні інвестиції	1005	-	-
Основні засоби :	1010	1 581,6	1 505,0
первісна вартість	1011	1 681,4	1 681,4
знос	1012	(99,8)	(176,4)
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції	1030	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	**1095**	1 581,6	1 505,0
II. Оборотні активи			
Запаси :	1100	53 237,2	49 305,9
у тому числі готова продукція	1103	51 764,6	48 509,2
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	396,6	2 430,7
Дебіторська заборгованість за розрахунками з бюджетом	1135	8 010,2	5 291,9
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	2,8	3 567,8
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	61,0	282,5
Витрати майбутніх періодів	1170	-	-
Інші оборотні активи	1190	1 782,8	1 455,7
Усього за розділом II	**1195**	63 490,6	62 334,5
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	**1200**	-	-
Баланс	**1300**	65 072,2	63 839,5

Пасив	Код рядка	На початок звітного року	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	50,0	50,0
Додатковий капітал	1410	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	1 766,1	3 043,9
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Усього за розділом I	**1495**	1 816,1	3 093,9
II. Довгострокові зобов'язання, цільове фінансування та забезпечення	1595	-	-
III. Поточні зобов'язання			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	-
товари, роботи, послуги	1615	9 907,0	6 842,8
розрахунками з бюджетом	1620	387,7	87,3
у тому числі з податку на прибуток	1621	387,7	87,3
розрахунками зі страхування	1625	-	-
розрахунками з оплати праці	1630	-	-
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	52 961,4	53 815,5
Усього за розділом III	**1695**	63 256,1	60 745,6
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	**1700**	-	-
Баланс	**1900**	65 072,2	63 839,5

2. Звіт про фінансові результати
за 9 Місяців 2021 р.

Форма № 2-м Код за ДКУД 1801007

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	53 770,4	-
Інші операційні доходи	2120	317,0	-
Інші доходи	2240	-	-
Разом доходи (2000 + 2120 + 2240)	2280	54 087,4	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(51 504,8)	(-)
Інші операційні витрати	2180	(1 024,3)	(-)
Інші витрати	2270	(-)	(-)
Разом витрати (2050 + 2180 + 2270)	**2285**	(52 529,1)	(-)
Фінансовий результат до оподаткування (2280 – 2285)	2290	1 558,3	-
Податок на прибуток	2300	(280,5)	(-)
Чистий прибуток (збиток) (2290 – 2300)	**2350**	1 277,8	-

Керівник _____ Хільчук Олександр Вікторович
(підпис) (ініціали, прізвище)

Головний бухгалтер _____ Кавушевська Аліна Станіславівна
(підпис) (ініціали, прізвище)

[1] Кодифікатор адміністративно-територіальних одиниць та територій територіальних громад

Додаток 1
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 25 "Спрощена фінансова звітність"
(пункт 4 розділу I)

Фінансова звітність малого підприємства

		Коди		
Підприємство	Дата(рік,місяць,число)	2022	04	01
ТОВ "УКРСОЛОД 2019"	**за ЄДРПОУ**	**42996985**		
Територія М.КИЇВ	**за КАТОТТГ** [1]	**UA80000000000719633**		
Організаційно-правова форма господарювання Товариство з обмеженою відповідальністю	**за КОПФГ**	**240**		
Вид економічної діяльності Оптова торгівля зерном, необробленим тютюном, насінням і кормами для тварин	**за КВЕД**	**46.21**		
Середня кількість працівників, осіб 10				
Одиниця виміру: тис. грн. з одним десятковим знаком				
Адреса, телефон вул.Дегтярна, буд. 31, М.КИЇВ обл., 04071, Україна	0985334106			

1.Баланс на 31 березня 2022 р.

Форма № 1-м Код за ДКУД 1801006

Актив	Код рядка	На початок звітного року	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	-	-
Первісна вартість	1001	-	-
Накопичена амортизація	1002	(-)	(-)
Незавершені капітальні інвестиції	1005	-	-
Основні засоби :	1010	1 479,5	1 454,0
первісна вартість	1011	1 681,4	1 681,4
знос	1012	(201,9)	(227,4)
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції	1030	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	**1095**	1 479,5	1 454,0
II. Оборотні активи			
Запаси :	1100	51 620,2	50 946,4
у тому числі готова продукція	1103	30 677,0	24 797,3
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	10 301,1	4 054,8
Дебіторська заборгованість за розрахунками з бюджетом	1135	1 792,4	1 447,4
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	1 520,0	2 090,6
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	1 210,6	5 978,0
Витрати майбутніх періодів	1170	-	-
Інші оборотні активи	1190	1 278,2	1 278,2
Усього за розділом II	**1195**	67 722,5	65 795,4
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	**1200**	-	-
Баланс	**1300**	69 202,0	67 249,4

Пасив	Код рядка	На початок звітного року	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	50,0	50,0
Додатковий капітал	1410	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	3 283,8	3 392,4
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Усього за розділом I	**1495**	3 333,8	3 442,4
II. Довгострокові зобов'язання, цільове фінансування та забезпечення	1595	-	-
III. Поточні зобов'язання			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	-
товари, роботи, послуги	1615	5 983,6	4 517,7
розрахунками з бюджетом	1620	52,6	23,8
у тому числі з податку на прибуток	1621	52,6	23,8
розрахунками зі страхування	1625	-	-
розрахунками з оплати праці	1630	-	-
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	59 832,0	59 265,5
Усього за розділом III	**1695**	65 868,2	63 807,0
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	**1700**	-	-
Баланс	**1900**	69 202,0	67 249,4

2. Звіт про фінансові результати
за I Квартал 2022 р.

Форма № 2-м Код за ДКУД 1801007

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	8 535,0	-
Інші операційні доходи	2120	9,0	-
Інші доходи	2240	-	-
Разом доходи (2000 + 2120 + 2240)	2280	8 544,0	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(7 995,9)	(-)
Інші операційні витрати	2180	(415,7)	(-)
Інші витрати	2270	(-)	(-)
Разом витрати (2050 + 2180 + 2270)	**2285**	(8 411,6)	(-)
Фінансовий результат до оподаткування (2280 – 2285)	2290	132,4	-
Податок на прибуток	2300	(23,8)	(-)
Чистий прибуток (збиток) (2290 – 2300)	**2350**	108,6	-

Керівник _____ Хільчук Олександр Вікторович
(підпис) (ініціали, прізвище)

Головний бухгалтер _____ Кавушевська Аліна Станіславівна
(підпис) (ініціали, прізвище)

[1] Кодифікатор адміністративно-територіальних одиниць та територій територіальних громад

Додаток 1
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 25 "Спрощена фінансова звітність"
(пункт 4 розділу I)

Фінансова звітність малого підприємства

		Коди		
Підприємство	Дата(рік,місяць,число)	2022	07	01
ТОВ "УКРСОЛОД 2019"	за ЄДРПОУ	42996985		
Територія М.КИЇВ	за КАТОТТГ [1]	UA80000000000719633		
Організаційно-правова форма господарювання Товариство з обмеженою відповідальністю	за КОПФГ	240		
Вид економічної діяльності Оптова торгівля зерном, необробленим тютюном, насінням і кормами для тварин	за КВЕД	46.21		
Середня кількість працівників, осіб 9				
Одиниця виміру: тис. грн. з одним десятковим знаком				
Адреса, телефон вул.Дегтярна, буд. 31, М.КИЇВ обл., 04071, Україна	0985334106			

1.Баланс на 30 червня 2022 р.

Форма № 1-м Код за ДКУД 1801006

Актив	Код рядка	На початок звітного року	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	-	-
Первісна вартість	1001	-	-
Накопичена амортизація	1002	(-)	(-)
Незавершені капітальні інвестиції	1005	-	-
Основні засоби :	1010	1 479,5	1 428,5
первісна вартість	1011	1 681,4	1 681,4
знос	1012	(201,9)	(252,9)
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції	1030	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	**1095**	1 479,5	1 428,5
II. Оборотні активи			
Запаси :	1100	51 620,2	28 102,4
у тому числі готова продукція	1103	30 677,0	27 322,3
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	10 301,1	43,7
Дебіторська заборгованість за розрахунками з бюджетом	1135	1 792,4	631,3
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	1 520,0	16 090,5
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	1 210,6	7 366,9
Витрати майбутніх періодів	1170	-	-
Інші оборотні активи	1190	1 278,2	1 298,3
Усього за розділом II	**1195**	67 722,5	53 533,1
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	**1200**	-	-
Баланс	**1300**	69 202,0	54 961,6

Пасив	Код рядка	На початок звітного року	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	50,0	50,0
Додатковий капітал	1410	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	3 283,8	4 394,0
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Усього за розділом I	**1495**	3 333,8	4 444,0
II. Довгострокові зобов'язання, цільове фінансування та забезпечення	1595	-	-
III. Поточні зобов'язання			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	-
товари, роботи, послуги	1615	5 983,6	3 467,4
розрахунками з бюджетом	1620	52,6	219,9
у тому числі з податку на прибуток	1621	52,6	219,9
розрахунками зі страхування	1625	-	-
розрахунками з оплати праці	1630	-	-
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	59 832,0	46 830,3
Усього за розділом III	**1695**	65 868,2	50 517,6
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	**1700**	-	-
Баланс	**1900**	69 202,0	54 961,6

2. Звіт про фінансові результати
за I Півріччя 2022 р.

Форма № 2-м Код за ДКУД 1801007

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	27 026,8	-
Інші операційні доходи	2120	51,2	-
Інші доходи	2240	-	-
Разом доходи (2000 + 2120 + 2240)	2280	27 078,0	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(24 908,9)	(-)
Інші операційні витрати	2180	(815,2)	(-)
Інші витрати	2270	(-)	(-)
Разом витрати (2050 + 2180 + 2270)	**2285**	(25 724,1)	(-)
Фінансовий результат до оподаткування (2280 – 2285)	2290	1 353,9	-
Податок на прибуток	2300	(243,7)	(-)
Чистий прибуток (збиток) (2290 – 2300)	**2350**	1 110,2	-

Керівник _____ Хільчук Олександр Вікторович
(підпис) (ініціали, прізвище)

Головний бухгалтер _____ Кавушевська Аліна Станіславівна
(підпис) (ініціали, прізвище)

[1] Кодифікатор адміністративно-територіальних одиниць та територій територіальних громад

Додаток 1
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 25 "Спрощена фінансова звітність"
(пункт 4 розділу I)

Фінансова звітність малого підприємства

		Коди		
Підприємство	Дата(рік,місяць,число)	2022	10	01
ТОВ "УКРСОЛОД 2019"	**за ЄДРПОУ**	**42996985**		
Територія М.КИЇВ	**за КАТОТТГ** [1]	**UA80000000000719633**		
Організаційно-правова форма господарювання Товариство з обмеженою відповідальністю	**за КОПФГ**	**240**		
Вид економічної діяльності Оптова торгівля зерном, необробленим тютюном, насінням і кормами для тварин	**за КВЕД**	**46.21**		
Середня кількість працівників, осіб 9				
Одиниця виміру: тис. грн. з одним десятковим знаком				
Адреса, телефон вул.Дегтярна, буд. 31, М.КИЇВ обл., 04071, Україна	0985334106			

1.Баланс на 30 вересня 2022 р.

Форма № 1-м Код за ДКУД 1801006

Актив	Код рядка	На початок звітного року	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	-	-
Первісна вартість	1001	-	-
Накопичена амортизація	1002	(-)	(-)
Незавершені капітальні інвестиції	1005	-	-
Основні засоби :	1010	1 479,5	1 403,0
первісна вартість	1011	1 681,4	1 681,4
знос	1012	(201,9)	(278,4)
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції	1030	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	**1095**	1 479,5	1 403,0
II. Оборотні активи			
Запаси :	1100	51 620,2	55 061,7
у тому числі готова продукція	1103	30 677,0	45 891,8
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	10 301,1	3 268,8
Дебіторська заборгованість за розрахунками з бюджетом	1135	1 792,4	7 430,2
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	1 520,0	9 200,0
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	1 210,6	43,0
Витрати майбутніх періодів	1170	-	-
Інші оборотні активи	1190	1 278,2	1 332,3
Усього за розділом II	**1195**	67 722,5	76 336,0
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	**1200**	-	-
Баланс	**1300**	69 202,0	77 739,0

Пасив	Код рядка	На початок звітного року	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	50,0	50,0
Додатковий капітал	1410	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	3 283,8	4 775,3
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Усього за розділом I	**1495**	3 333,8	4 825,3
II. Довгострокові зобов'язання, цільове фінансування та забезпечення	1595	-	-
III. Поточні зобов'язання			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	-
товари, роботи, послуги	1615	5 983,6	24 237,2
розрахунками з бюджетом	1620	52,6	83,7
у тому числі з податку на прибуток	1621	52,6	83,7
розрахунками зі страхування	1625	-	-
розрахунками з оплати праці	1630	-	-
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	59 832,0	48 592,8
Усього за розділом III	**1695**	65 868,2	72 913,7
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	**1700**	-	-
Баланс	**1900**	69 202,0	77 739,0

2. Звіт про фінансові результати
за 9 Місяців 2022 р.

Форма № 2-м Код за ДКУД 1801007

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	35 985,4	-
Інші операційні доходи	2120	87,8	-
Інші доходи	2240	-	-
Разом доходи (2000 + 2120 + 2240)	2280	36 073,2	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(32 958,5)	(-)
Інші операційні витрати	2180	(1 295,8)	(-)
Інші витрати	2270	(-)	(-)
Разом витрати (2050 + 2180 + 2270)	**2285**	(34 254,3)	(-)
Фінансовий результат до оподаткування (2280 – 2285)	2290	1 818,9	-
Податок на прибуток	2300	(327,4)	(-)
Чистий прибуток (збиток) (2290 – 2300)	**2350**	1 491,5	-

Керівник _____ Хільчук Олександр Вікторович
(підпис) (ініціали, прізвище)

Головний бухгалтер _____ Кавушевська Аліна Станіславівна
(підпис) (ініціали, прізвище)

[1] Кодифікатор адміністративно-територіальних одиниць та територій територіальних громад

Додаток 1
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 25 "Спрощена фінансова звітність"
(пункт 4 розділу I)

Фінансова звітність малого підприємства

		Коди		
Підприємство	Дата(рік,місяць,число)	2023	04	01
ТОВ "УКРСОЛОД 2019"	за ЄДРПОУ	42996985		
Територія М.КИЇВ	за КАТОТТГ	UA8000000000071963 3		
Організаційно-правова форма господарювання Товариство з обмеженою відповідальністю	за КОПФГ	240		
Вид економічної діяльності Оптова торгівля зерном, необробленим тютюном, насінням і кормами для тварин	за КВЕД	46.21		
Середня кількість працівників, осіб 9				
Одиниця виміру: тис. грн. з одним десятковим знаком				
Адреса, телефон вул.Дегтярна, буд. 31, М.КИЇВ обл., 04071, Україна		0985334106		

1.Баланс на 31 березня 2023 р.

Форма № 1-м Код за ДКУД 1801006

Актив	Код рядка	На початок звітного року	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	-	-
Первісна вартість	1001	-	-
Накопичена амортизація	1002	(-)	(-)
Незавершені капітальні інвестиції	1005	-	-
Основні засоби :	1010	1 377,5	1 351,9
первісна вартість	1011	1 681,4	1 681,4
знос	1012	(303,9)	(329,5)
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції	1030	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	**1095**	1 377,5	1 351,9
II. Оборотні активи			
Запаси :	1100	41 370,9	35 355,0
у тому числі готова продукція	1103	40 306,4	24 782,8
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	1 760,9	3 111,1
Дебіторська заборгованість за розрахунками з бюджетом	1135	9 743,5	3 348,1
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	-	-
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	141,7	31 901,8
Витрати майбутніх періодів	1170	-	-
Інші оборотні активи	1190	1 662,4	743,4
Усього за розділом II	**1195**	54 679,4	74 459,4
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	**1200**	-	-
Баланс	**1300**	56 056,9	75 811,3

Пасив	Код рядка	На початок звітного року	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	50,0	50,0
Додатковий капітал	1410	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	5 957,2	7 174,4
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Усього за розділом I	**1495**	6 007,2	7 224,4
II. Довгострокові зобов'язання, цільове фінансування та забезпечення	1595	-	-
III. Поточні зобов'язання			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	-
товари, роботи, послуги	1615	16 370,4	7 750,8
розрахунками з бюджетом	1620	259,4	267,2
у тому числі з податку на прибуток	1621	259,4	267,2
розрахунками зі страхування	1625	-	-
розрахунками з оплати праці	1630	-	-
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	33 419,9	60 568,9
Усього за розділом III	**1695**	50 049,7	68 586,9
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	**1700**	-	-
Баланс	**1900**	56 056,9	75 811,3

2. Звіт про фінансові результати

за I Квартал 2023 р.

Форма № 2-м Код за ДКУД 1801007

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	63 940,2	8 535,0
Інші операційні доходи	2120	82,9	9,0
Інші доходи	2240	-	-
Разом доходи (2000 + 2120 + 2240)	2280	64 023,1	8 544,0
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(62 056,4)	(7 995,9)
Інші операційні витрати	2180	(482,3)	(415,7)
Інші витрати	2270	(-)	(-)
Разом витрати (2050 + 2180 + 2270)	**2285**	(62 538,7)	(8 411,6)
Фінансовий результат до оподаткування (2280 – 2285)	2290	1 484,4	132,4
Податок на прибуток	2300	(267,2)	(23,8)
Чистий прибуток (збиток) (2290 – 2300)	**2350**	1 217,2	108,6

Керівник _____ Хільчук Олександр Вікторович

(підпис) (ініціали, прізвище)

Головний бухгалтер _____ Кавушевська Аліна Станіславівна

(підпис) (ініціали, прізвище)

[1] Кодифікатор адміністративно-територіальних одиниць та територій територіальних громад

Додаток 1
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 25 "Спрощена фінансова звітність"
(пункт 4 розділу I)

Фінансова звітність малого підприємства

		Коди		
Підприємство	Дата(рік,місяць,число)	2023	07	01
ТОВ "УКРСОЛОД 2019"	за ЄДРПОУ	42996985		
Територія М.КИЇВ	за КАТОТТГ	UA80000000000719633		
Організаційно-правова форма господарювання Товариство з обмеженою відповідальністю	за КОПФГ	240		
Вид економічної діяльності Оптова торгівля зерном, необробленим тютюном, насінням і кормами для тварин	за КВЕД	46.21		
Середня кількість працівників, осіб 9				
Одиниця виміру: тис. грн. з одним десятковим знаком				
Адреса, телефон вул.Дегтярна, буд. 31, М.КИЇВ обл., 04071, Україна		0985334106		

1.Баланс на 30 червня 2023 р.

Форма № 1-м Код за ДКУД 1801006

Актив	Код рядка	На початок звітного року	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	-	-
Первісна вартість	1001	-	-
Накопичена амортизація	1002	(-)	(-)
Незавершені капітальні інвестиції	1005	-	-
Основні засоби :	1010	1 377,5	204,2
первісна вартість	1011	1 681,4	510,4
знос	1012	(303,9)	(306,2)
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції	1030	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	**1095**	1 377,5	204,2
II. Оборотні активи			
Запаси :	1100	41 370,9	33 752,1
у тому числі готова продукція	1103	40 306,4	19 336,2
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	1 760,9	4 714,1
Дебіторська заборгованість за розрахунками з бюджетом	1135	9 743,5	3 191,3
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	-	-
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	141,7	29 689,6
Витрати майбутніх періодів	1170	-	-
Інші оборотні активи	1190	1 662,4	379,9
Усього за розділом II	**1195**	54 679,4	71 727,0
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	**1200**	-	-
Баланс	**1300**	56 056,9	71 931,2

Пасив	Код рядка	На початок звітного року	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	50,0	50,0
Додатковий капітал	1410	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	5 957,2	7 870,8
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Усього за розділом I	**1495**	6 007,2	7 920,8
II. Довгострокові зобов'язання, цільове фінансування та забезпечення	1595	-	-
III. Поточні зобов'язання			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	-
товари, роботи, послуги	1615	16 370,4	8 879,4
розрахунками з бюджетом	1620	259,4	152,9
у тому числі з податку на прибуток	1621	259,4	152,9
розрахунками зі страхування	1625	-	-
розрахунками з оплати праці	1630	-	-
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	33 419,9	54 978,1
Усього за розділом III	**1695**	50 049,7	64 010,4
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	**1700**	-	-
Баланс	**1900**	56 056,9	71 931,2

2. Звіт про фінансові результати

за I Півріччя 2023 р.

Форма № 2-м Код за ДКУД 1801007

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	82 993,9	8 535,0
Інші операційні доходи	2120	484,2	9,0
Інші доходи	2240	516,7	-
Разом доходи (2000 + 2120 + 2240)	2280	83 994,8	8 544,0
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(80 696,4)	(7 995,9)
Інші операційні витрати	2180	(964,7)	(415,7)
Інші витрати	2270	(-)	(-)
Разом витрати (2050 + 2180 + 2270)	**2285**	(81 661,1)	(8 411,6)
Фінансовий результат до оподаткування (2280 – 2285)	2290	2 333,7	132,4
Податок на прибуток	2300	(420,1)	(23,8)
Чистий прибуток (збиток) (2290 – 2300)	**2350**	1 913,6	108,6

Керівник _____ (підпис) Хільчук Олександр Вікторович (ініціали, прізвище)

Головний бухгалтер _____ (підпис) Кавушевська Аліна Станіславівна (ініціали, прізвище)

[1] Кодифікатор адміністративно-територіальних одиниць та територій територіальних громад