МІНІСТЕРСТВО ФІНАНСІВ УКРАЇНИ
ДЕРЖАВНИЙ ПОДАТКОВИЙ УНІВЕРСИТЕТ

Факультет податкової справи, обліку та аудиту
Кафедра економічної політики, маркетингу та бізнес-аналітики

ВИПУСКНА КВАЛІФІКАЦІЙНА РОБОТА

на тему «Моделювання в системі економічного аналізу діяльності підприємства»

здобувача вищої освіти **II** курсу, групи **ОМУ-23-1**,
спеціальності 071 «**Облік і оподаткування**»,
освітня програма «**Управлінський облік та бізнес-аналітика**»

підпис **Носенка Андрія Олексійовича**

Науковий керівник: *підпис* **Мискін Юрій Ігорович**
доктор економічних наук, доцент

Керівник освітньо-професійної програми: *підпис* **Мискін Юрій Ігорович**
доктор економічних наук, доцент

Допущено до захисту за рішенням кафедри економічної політики, маркетингу та бізнес-аналітики, протокол від «07» січня 2025 р. № 1

підпис **Паянок Тетяна Миколаївна**
кандидат економічних наук, доцент

Ірпінь – 2025

Реєстрація № 11 (номер) 07.01.25 (дата) [підпис фахівця кафедри]

Результат перевірки до захисту (до захисту, на доопрацювання) 07.01.25 (дата) [ініціали, прізвище керівника]

Результат захисту 82 (оцінка) 5.02.2025 (дата захисту)

Голова комісії [підпис] В.К. Савчук (ініціали, прізвище)

Члени комісії

[підпис] Ю.І. Лисків (ініціали, прізвище)

[підпис] В.М. Красовський (ініціали, прізвище)

[підпис] Н.М. Коленко (ініціали, прізвище)

БЛАНК ОЦ

Об'єкти ко

ОЦІНЮВ
1. Зміст випускної теоретичного ма зв'язок з практ представляти мате послідовності, наяв та пропозицій)
2. Дотримання оформлення
3. Вчасне виконанн етапах у встано терміни
4. Рецензент
РАЗОМ
ОЦІ
1. Доповідь
2. Роздатковий мат
3. Знання теор практичного мат відповідати на запи
4. Апробація конференціях)
РАЗОМ
ЗАГАЛЬНА КІЛ

ПЕРЕВЕД

Оцінка за 100-бальною шкало
82

Правила

Оцінка за 100 шкало
90-10
80-8
70-7
60-6
50-5
35-4

підпис фахівця ка

ніціали, прізвище н

керівника

БЛАНК ОЦІНЮВАННЯ ВИПУСКНОЇ КВАЛІФІКАЦІЙНОЇ РОБОТИ

Об'єкти контролю	Діапазон оцінки в балах	Фактична кількість балів	Примітки	Дата, П.І.П.: керівника, голови комісії членів комісії, секретаря, (підписи)
ОЦІНЮВАННЯ КВАЛІФІКАЦІЙНОЇ РОБОТИ КЕРІВНИКОМ ТА РЕЦЕНЗЕНТОМ				
1. Зміст випускної роботи (якість теоретичного матеріалу, його зв'язок з практичним, вміння представляти матеріал в логічній послідовності, наявність висновків та пропозицій)	від 0 до 30	25		
2. Дотримання вимог щодо оформлення	від 0 до 10	6		
3. Вчасне виконання роботи на всіх етапах у встановлені кафедрою терміни	від 0 до 5	5		
4. Рецензент	від 0 до 5	5		
РАЗОМ БАЛІВ	**від 0 до 50**	**41**		
ОЦІНЮВАННЯ КВАЛІФІКАЦІЙНОЇ РОБОТИ КОМІСІЄЮ ПО ЗАХИСТУ				
1. Доповідь	від 0 до 10	10		Савчук В.К.
2. Роздатковий матеріал	від 0 до 5	5		Мисків Т.О.
3. Знання теоретичного та практичного матеріалу, вміння відповідати на запитання	від 0 до 25	22		Кравсовський В.М.
4. Апробація (участь у конференціях)	від 0 до 10	4		Таянок Т.М.
РАЗОМ БАЛІВ	**від 0 до 50**	41		Осадченко Л.О.
ЗАГАЛЬНА КІЛЬКІСТЬ БАЛІВ	**від 0 до 100**	82		

ПЕРЕВЕДЕННЯ ОЦІНКИ ЗА 100-БАЛЬНОЮ ШКАЛОЮ ДО НАЦІОНАЛЬНОЇ ШКАЛИ ТА ШКАЛИ ЄКТС

Оцінка за 100-бальною шкалою	Оцінка за шкалою ЄКТС	Оцінка за національною шкалою	Дата	П.І.П.: голови, членів комісії, секретаря, (підпис)
82	B	4	5.02.2025	Савчук В.К. Мисків Т.О. Кравсовський В.М. Таянок Т.М. Осадченко Л.О.

Правила переведення оцінок до національної шкали та шкали ЄКТС

Оцінка за 100-бальною шкалою	Оцінка за шкалою ECTS	Оцінка за національною шкалою
90-100	A	5 (відмінно)
80-89	B	4 (добре)
70-79	C	
60-69	D	3 (задовільно)
50-59	E	
35-49	FX	2 (незадовільно)

МІНІСТЕРСТВО ФІНАНСІВ УКРАЇНИ
ДЕРЖАВНОЇ ПОДАТКОВИЙ УНІВЕРСИТЕТ

Факультет **податкової справи, обліку та аудиту**
Кафедра **облікових технологій та бізнес-аналітики**
Спеціальність: **071 «Облік і оподаткування»**
Освітня програма: «**Управлінський облік та бізнес-аналітика**»

Затверджую
Завідувач кафедри облікових технологій та бізнес-аналітики
_____ **Т.М. Паянок**
«01» жовтня 2023 р.

ЗАВДАННЯ

на випускну кваліфікаційну роботу здобувачу вищої освіти
Носенко Андрій Олексійович

1. Тема випускної кваліфікаційної (дипломної) роботи: «Моделювання в системі економічного аналізу діяльності підприємства» , затверджена наказом ректора від 06.12.2023 № 1639.

2. Строк здачі закінченої роботи: 07 січня 2025 р.

3. Цільова установка (мета роботи): дослідження теоретичних аспектів і практичного застосування методів моделювання в системі економічного аналізу діяльності підприємства для підвищення його фінансової стійкості та конкурентоспроможності.

Об'єкт дослідження: процеси економічного аналізу господарської діяльності підприємства з використанням моделювання.

Предмет дослідження: теоретичні, методичні та прикладні аспекти застосування моделювання в економічному аналізі діяльності підприємства.

4. Вихідні дані до роботи: фінансова звітність підприємства, наукові праці вітчизняних і зарубіжних вчених, теоретиків та практиків тощо.

5. Перелік графічного матеріалу: 9 таблиць, 4 рисунків (графіків, схем).

6. Зміст випускної кваліфікаційної (дипломної) роботи (перелік питань за розділами):

- сутність моделювання господарської діяльності в економічному аналізі;
- науково-методичні аспекти моделювання в системі економічного аналізу діяльності підприємства;

- галузеві особливості діяльності підприємства «СИГМА, ЛТД.К»;
- економіко-математичне моделювання управління інноваційними процесами підприємства «СИГМА, ЛТД.К»;
- економіко-математичне моделювання функціонування промислового підприємства «СИГМА, ЛТД.К»;
- структурно-функціональна модель системи управління економічною безпекою підприємства;
- напрямки підвищення моделювання в системі економічного аналізу діяльності підприємства «СИГМА, ЛТД.К».

7. Календарний план виконання роботи:

№ з/п	Назва етапів кваліфікаційної роботи	Строк виконання етапів роботи	
		за планом	*фактично*
1	Вибір теми, вивчення літературних джерел та складання плану роботи	16.09.2023-27.10.2023	01.10.2023
2	Підготовка розділу роботи та подання його керівнику		
2.1	перший розділ	30.10.2023-26.05.2024	14.05.2024
2.2	другий розділ	27.05.2024-25.10.2024	27.09.2024
2.3	третій розділ	28.10.2024-13.12.2024	31.10.2024
3	Перевірка роботи на наявність академічного плагіату	16.12.2024-27.12.2024	19.12.2024
4	Попередній захист роботи	27.12.2024	07.01.2025
5	Отримання відгуку керівника роботи	27.12.2024	26.12.2024
6	Отримання зовнішньої рецензії	20.01.2025-24.01.2025	24.01.2025
7	Допуск до захисту завідувача кафедри	27.12.2024	07.01.2025
8	Захист дипломної роботи	03.02.2025	04.02.2025

8. Дата видачі завдання: «01» жовтня 2023 р.

9. Керівник випускної кваліфікаційної роботи — Ю.І. Мискін
(підпис) *ініціали, прізвище*

10. Керівник освітньої програми — Ю.І. Мискін
(підпис) *ініціали, прізвище*

11. Завдання до виконання отримав здобувач вищої освіти — А.О.Носенко
(підпис) *ініціали, прізвище*

Відгук керівника випускної кваліфікаційної (дипломної) роботи

Дипломна робота Носенка Андрія Олексійовича є змістовним і комплексним науковим дослідженням, яке присвячено актуальній темі – моделюванню в системі економічного аналізу діяльності підприємства.

У роботі проаналізовано теоретичні аспекти моделювання в системі економічного аналізу діяльності підприємства, досліджено стан застосування економіко-математичних методів моделювання в практичній діяльності підприємства «СИГМА, ЛТД.К» та запропоновано шляхи удосконалення моделювання.

Наукова та практична значущість роботи полягає у тому, що запропоновані шляхи удосконалення моделювання розширюють науково-теоретичні засади та підвищують ефективність практичної реалізації облікової та аналітичної функцій управління в діяльності підприємства «СИГМА, ЛТД.К».

Поряд із загальним позитивним враженням, у роботі наявні і дискусійні питання. Відтак, доцільно було б окрему увагу приділити питанням діджиталізації моделювання. Окремо дискусійні питання стосуються відповідності роботи до вимог щодо її оформлення. Але це побажання не впливає на загальну якість виконаної роботи.

Всі структурні розділи дипломної роботи були подані на перевірку вчасно. В цілому, робота виконана у науковому стилі, оформлена згідно методичних рекомендацій і може бути представлена на захист перед екзаменаційною комісією, заслуговує на оцінку «добре», а її автор – Носенко Андрій Олексійович – заслуговує на присвоєння кваліфікації магістра з обліку та оподаткування.

Керівник випускної кваліфікаційної (дипломної) роботи _____ / Ю.І. Мискін / 13.01.2025
(підпис, ініціали, прізвище, дата)

Висновок кафедри про випускну кваліфікаційну (дипломну) роботу:
після попереднього захисту розглянута на засіданні кафедри, протокол від «05» 01 2025 № 1 допущена / не допущена до захисту на екзаменаційній комісії.

Завідувач кафедри _____ / Т.М. Паянок / _____
(підпис, ініціали, прізвище, дата)

АНОТАЦІЯ
«Моделювання в системі економічного аналізу діяльності підприємства»

Мета роботи є дослідження теоретичних аспектів і практичного застосування методів моделювання в системі економічного аналізу діяльності підприємства для підвищення його фінансової стійкості та конкурентоспроможності.

Завданнями роботи є розкрити сутність моделювання господарської діяльності та визначити його значення для економічного аналізу; дослідити науково-методичні аспекти моделювання в системі економічного аналізу діяльності підприємства; проаналізувати галузеві особливості діяльності підприємства «СИГМА, ЛТД.К» та їхній вплив на процес моделювання; розробити економіко-математичні моделі управління інноваційними процесами підприємства «СИГМА, ЛТД.К»; побудувати економіко-математичні моделі функціонування промислового підприємства «СИГМА, ЛТД.К»; створити структурно-функціональну модель системи управління економічною безпекою підприємства; запропонувати напрямки підвищення ефективності моделювання в системі економічного аналізу діяльності підприємства «СИГМА, ЛТД.К».

Предметом дослідження є методичні та прикладні аспекти застосування моделювання в економічному аналізі діяльності підприємства.

Об'єктом дослідження виступають процеси економічного аналізу господарської діяльності підприємства з використанням моделювання.

Базою дослідження виступає ТОВ «СИГМА, ЛТД.К».

За результатами дослідження сформульовані практичні рекомендації для покращення процесів економічного аналізу господарської діяльності підприємства з використанням моделювання.

Одержані результати можуть бути використані підприємствами, організаціями та установами, що здійснюють економічний аналіз господарської діяльності підприємства з використанням моделювання.

Дипломна робота містить 46 сторінку, 8 таблиць, 4 рисунків, список використаних джерел з 25 найменувань, 3 додатків.

Ключові слова: моделювання, економічний аналіз , діяльність підприємства, прогнозування, аналіз ефективності.

Рік виконання дипломної роботи: 2024 р.

Рік захисту роботи: 2025 р.

SUMMARY
" Modeling in the system of economic analysis of enterprise activity "

The purpose of the work is to study the theoretical aspects and practical application of modeling methods in the system of economic analysis of enterprise activities to increase its financial stability and competitiveness.

The objectives of the work are to reveal the essence of modeling economic activity and determine its significance for economic analysis; to investigate the scientific and methodological aspects of modeling in the system of economic analysis of enterprise activity; to analyze the industry features of the activity of the enterprise "SIGMA, LTD.K" and their impact on the modeling process; to develop economic and mathematical models of management of innovation processes of the enterprise "SIGMA, LTD.K"; to build economic and mathematical models of the functioning of the industrial enterprise "SIGMA, LTD.K"; to create a structural and functional model of the system of management of economic security of the enterprise; to propose directions for increasing the efficiency of modeling in the system of economic analysis of the activity of the enterprise "SIGMA, LTD.K".

The subject of research is theoretical, methodological and applied aspects of assessing the financial condition of an enterprise on the basis of financial statements.

The object of the research is the processes of economic analysis of the economic activity of the enterprise using modeling.

The basis of the research is SIGMA, LTD.K. LLC.

According to the results of the study, practical recommendations are formulated to improve the processes of economic analysis of economic activity of an enterprise using modeling are formulated.

The obtained results can be used by enterprises, organizations and institutions that carry out economic analysis of the economic activity of the enterprise using modeling.

Thesis contains 46 pages, 8 tables, 4 figures, a list of used sources of 25 items, 3 appendices.

Key words: modeling, economic analysis, enterprise activities, forecasting, efficiency analysis.

Year of completion of the work: 2024.

Year of protection of work: 2025.

ЗМІСТ

ВСТУП 5

РОЗДІЛ 1. ТЕОРЕТИКО-МЕТОДИЧНІ ЗАСАДИ СИСТЕМИ ЕКОНОМІЧНОГО АНАЛІЗУ ДІЯЛЬНОСТІ ПІДПРИЄМСТВА 7

1.1. Сутність моделювання господарської діяльності в економічному аналізі 7

1.2. Науково-методичні аспекти моделювання в системі економічного аналізу діяльності підприємства 12

РОЗДІЛ 2. ЕКОНОМІКО-МАТЕМАТИЧНЕ МОДЕЛЮВАННЯ ФУНКЦІОНУВАННЯ ПРОМИСЛОВОГО ПІДПРИЄМСТВА 17

2.1. Галузеві особливості діяльності підприємства «СИГМА, ЛТД.К» 17

2.2. Економіко-математичне моделювання управління інноваційними процесами підприємства «СИГМА, ЛТД.К» 24

2.3. Економіко-математичне моделювання функціонування промислового підприємства «СИГМА, ЛТД.К» 30

РОЗДІЛ 3. УДОСКОНАЛЕННЯ МОДЕЛЮВАННЯ В СИСТЕМІ ЕКОНОМІЧНОГО АНАЛІЗУ ДІЯЛЬНОСТІ ПІДПРИЄМСТВА «СИГМА, ЛТД.К» 35

3.1. Структурно-функціональна модель системи управління економічною безпекою підприємства 35

3.2. Напрямки підвищення моделювання в системі економічного аналізу діяльності підприємства «СИГМА, ЛТД.К» 41

ВИСНОВКИ 44

СПИСКИ ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ 48

ДОДАТКИ 51

ВСТУП

Сучасні умови стрімкого економічного розвитку та підвищення конкурентоспроможності підприємств вимагають використання інноваційних підходів до управління, зокрема застосування моделювання в економічному аналізі. Це дозволяє забезпечити стратегічний розвиток підприємства в умовах нестабільного зовнішнього середовища. Моделювання є ефективним інструментом, що дає змогу керівництву отримувати своєчасну та достовірну інформацію для планування, контролю та прийняття обґрунтованих управлінських рішень.

Моделювання в системі економічного аналізу стає важливим інструментом не лише для виявлення сильних і слабких сторін фінансової діяльності, а й для формування ефективних стратегій управління ресурсами. В умовах значної конкуренції використання моделей дозволяє керівництву підприємства швидко реагувати на виклики та забезпечувати стійкий розвиток.

Свій вклад у дослідження методів моделювання в системі економічного аналізу внесли такі науковці, як: Гудзь О. Є., Нам Г. Г.,Зятковський І. В., Коюда В. О., Кірейцев Г. Г., Романенко О. Р. та інші.

Метою роботи є дослідження теоретичних аспектів і практичного застосування методів моделювання в системі економічного аналізу діяльності підприємства для підвищення його фінансової стійкості та конкурентоспроможності.

Завданнями, які повинні бути розв’язаними протягом написання роботи, є:

- розкрити сутність моделювання господарської діяльності та визначити його значення для економічного аналізу;
- дослідити науково-методичні аспекти моделювання в системі економічного аналізу діяльності підприємства;

- проаналізувати галузеві особливості діяльності підприємства «СИГМА, ЛТД.К» та їхній вплив на процес моделювання;
- розробити економіко-математичні моделі управління інноваційними процесами підприємства «СИГМА, ЛТД.К»;
- побудувати економіко-математичні моделі функціонування промислового підприємства «СИГМА, ЛТД.К»;
- створити структурно-функціональну модель системи управління економічною безпекою підприємства;
- запропонувати напрямки підвищення ефективності моделювання в системі економічного аналізу діяльності підприємства «СИГМА, ЛТД.К».

Предметом дослідження є теоретичні, методичні та прикладні аспекти застосування моделювання в економічному аналізі діяльності підприємства.

Об’єктом – процеси економічного аналізу господарської діяльності підприємства з використанням моделювання.

Базою дослідження являється ТОВ «СИГМА, ЛТД.К».

Під час написання даної роботи застосовувалися такі методи дослідження як: порівняння, аналіз, узагальнення, економіко-математичне моделювання та інші.

Науково-практична значимість дослідження полягає в отриманні результатів моделювання, які можуть бути використані для оптимізації фінансово-економічної діяльності підприємства, покращенні управлінських рішень та підвищенні ефективності його роботи.

Інформаційною базою роботи виступили фінансова звітність ТОВ «СИГМА, ЛТД.К», економіко-математичні методики та наукові праці вітчизняних і зарубіжних вчених.

РОЗДІЛ 1. ТЕОРЕТИКО-МЕТОДИЧНІ ЗАСАДИ СИСТЕМИ ЕКОНОМІЧНОГО АНАЛІЗУ ДІЯЛЬНОСТІ ПІДПРИЄМСТВА

1.1. Сутність моделювання як методи економічного аналізу

Нинішній економічний розвиток свідчить про гостру необхідність використання нових теоретико-практичних підходів, прикладного інструментарію, які сприяють ефективному подоланню різних ризиків.

Ефективне функціонування економіки в сучасних умовах не можливе без застосування моделювання як методу економічного аналізу. Виникає гостра потреба в якісно матеріально-технічних, структурно-функціональних, соціально-трудових та інші елементах потенціалу. Сучасні динамічні умови ринку ставлять перед керівниками підприємницьких структур нові виклики, які потребують пильної уваги та рішучих дій до ефективного управління технологічними й виробничими змінами, а особливо до алгоритмів розкриття та використання всіх потенційних соціально-економічних можливостей, що викликає необхідність глибокого аналізу для прийняття обґрунтованих рішень та використання методів економіко-математичного моделювання.

Дослідження наукових публікації доводить, що економіко-математичний аналіз дає змогу сформувати аналітичне мислення, Економічний аналіз не лише дає знання, але й навчає практичним навичкам, які є необхідними для дослідження діяльності підприємств, окремих її аспектів, явищ та процесів, а також використання аналітичних досліджень для об’єктивного оцінювання економічних ситуацій, обґрунтування оптимальних економічних управлінських рішень, у тому числі для вирішення комплексних економічних проблем в компанії, в галузі тощо.

Дослідження моделювання як методу економічного аналізу почнемо із таких дефініцій як «модель», яке походить від латинського modulus, що означає «міра», «взірець», «норма». Модель — це матеріальний або уявлюваний аналог деякого об'єкта (предмета, явища або процесу), який зберігає суттєві риси об'єкта і здатний заміщувати його під час вивчення, дослідження або відтворення. Процес створення моделі об'єкта називається

моделюванням. Об'єкт, що моделюється, називається прототипом, або оригіналом [1].

Також модель (англ. model, нім. Modell n, фр. modèle,від лат. modulus — «міра, аналог, зразок, взірець») — відтворення або відображення об'єкту, заздалегідь (конструкцій), опису та/чи розрахунків, котрі відображають, імітує, відтворює принципи в внутрішньої організації або функціонування, певні властивості, ознаки або характеристики об'єкта дослідження та відтворення (оригіналу).

Отже моделі - це інструменти, котрі дозволяють нам досліджувати а також розуміти складні предмети, явища і процеси. Вони є спрощеними уявленнями про реальність, котрі відображають лише найсуттєвіші характеристики та взаємозв'язки досліджуваного об'єкта. Моделі ми застосовуємо у повсякденному житті, допомагаючи нам краще зрозуміти світ. Наприклад, модель еволюції людства (рис. 1.1.), бізнес модель (рис. 1.2.) тощо.

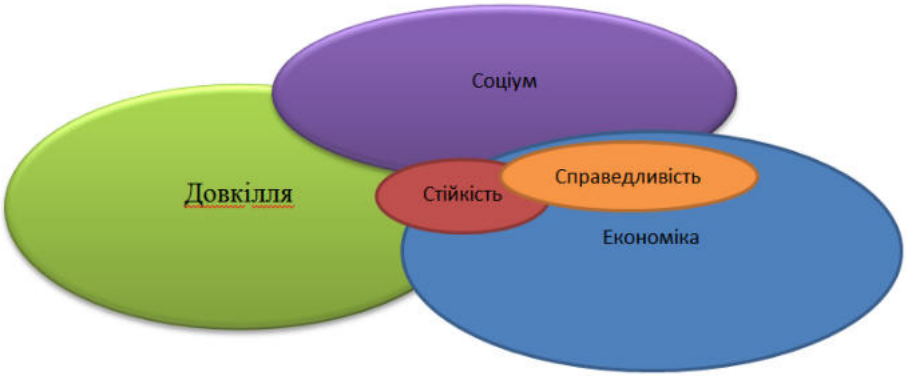


Рис. 1.1. Триєдина концепція стійкого розвитку

Джерело: побудовано за даними[1].

Моделювання — метод економічного аналізу, що полягає в побудові моделі на основі попереднього вивчення об'єкта, визначення його найбільш суттєвих характеристик, проведення експериментальних і теоретичних досліджень [1]. Цей метод допомагає створити спрощене представлення складних економічних систем, дозволяючи краще зрозуміти їх функціонування. Існують різні типи моделей, які можна використовувати в економічному аналізі, зокрема:

- описові моделі

- нормативні моделі
- прогностичні моделі.

Кожна з цих моделей має свої унікальні характеристики та може бути використана для аналізу різних аспектів економічних систем. Нормативні моделі, наприклад, це моделі, які дають змогу порівняти фактичні результати діяльності підприємства з очікуваними, розрахованими на основі стандарту [2].

Однією з головних переваг використання моделювання в економічному аналізі є те, що воно дозволяє перевіряти різні сценарії та гіпотези. Створюючи модель економічної системи, дослідники можуть вносити зміни в модель і спостерігати за результатами. Це експериментування може допомогти виявити потенційні проблеми та рішення, а також передбачити наслідки різних політичних рішень [2]. Крім того, моделювання може допомогти спростити складні економічні системи, полегшивши їх розуміння та аналіз [3].

Використання моделювання в економічному аналізі є важливим аспектом організації аналізу господарської діяльності [4]. Створюючи моделі підприємств із сировиною, матеріалами та готовою продукцією, дослідники можуть краще зрозуміти виробничий процес і визначити сфери для вдосконалення. Крім того, моделювання можна використовувати для аналізу впливу зовнішніх факторів, таких як зміни в нормативних актах або зміни ринкового попиту. Загалом, використання моделювання як методу економічного аналізу може дати цінну інформацію про економічні системи та допомогти прийняти політичні рішення та бізнес-стратегії.

Першим кроком у моделюванні діяльності підприємства є визначення ключових змінних, які мають суттєвий вплив на ефективність діяльності підприємства [5]. Ці змінні можуть включати такі фактори, як ринковий попит, витрати на виробництво, продуктивність праці співробітників і капіталовкладення. Ідентифікувавши ці змінні, стає можливим створити всебічне та точне уявлення про діяльність підприємства шляхом розробки математичних моделей [3]. Цей процес ідентифікації має вирішальне значення

для забезпечення того, щоб отримані моделі були актуальними та ефективними для підтримки бізнес-рішень.

Розробка математичних моделей є наступним кроком у процесі моделювання діяльності підприємства [2]. Ці моделі призначені для представлення зв’язків між різними змінними та моделювання впливу змін у цих змінних на загальну продуктивність підприємства. Математичні методи особливо корисні в економічному аналізі, оскільки вони дозволяють більш повно розглянути вплив факторів на результати діяльності[6]. Отримані моделі можна використовувати для перевірки різних сценаріїв і визначення найбільш ефективних стратегій для досягнення бізнес-цілей.

Заключним кроком у процесі моделювання діяльності підприємства є аналіз результатів моделі [3]. Цей аналіз має вирішальне значення для підтримки прийняття бізнес-рішень, оскільки дозволяє менеджерам оцінити потенційний вплив різних стратегій на ефективність підприємства. Принципи організації цього аналізу включають: - Визначення цілей аналізу - Визначення відповідних даних і змінних - Розробка та тестування моделі - Аналіз результатів і висновки - Повідомлення результатів зацікавленим сторонам Дотримуючись цих принципів, менеджери можуть приймати обґрунтовані рішення, які ґрунтуються на глибокому розумінні діяльності та результатів діяльності підприємства [4]. Підсумовуючи, науково-організаційні принципи моделювання діяльності підприємства є потужним інструментом для підтримки прийняття бізнес-рішень і забезпечення довгострокового успіху підприємства.

Перш ніж приступати до будь-якого економічного аналізу, дуже важливо мати чітке розуміння мети моделі. Незалежно від того, чи це аналіз впливу різних стратегій ціноутворення на дохід, чи прогнозування майбутніх грошових потоків, конкретна мета моделі буде керувати вибором змінних, припущень і методологій. Наприклад, якщо метою є моделювання впливу нової маркетингової кампанії на продажі, модель має зосереджуватися на

таких змінних, як витрати на рекламу, демографічні показники ринку та історичні дані про продажі.

Ретельно вибирайте змінні та припущення, які ляжуть в основу моделі. Важливо включити відповідні економічні показники, ринкові тенденції та внутрішні організаційні дані. Наприклад, при моделюванні діяльності підприємства слід враховувати такі змінні, як витрати на виробництво, ринковий попит і технологічний прогрес. Припущення щодо майбутніх процентних ставок, інфляції та державної політики також можуть відігравати важливу роль в економічному аналізі.

Важливо при моделюванні здійснити аналіз чутливості, щоб оцінити вплив змін ключових змінних на результати. Це дозволяє краще зрозуміти стійкість моделі та допомагає визначити найвпливовіші фактори. Наприклад, в економічному аналізі проведення аналізу чутливості таких змінних, як вартість робочої сили, ціни на сировину та обмінні курси, може дати розуміння потенційного впливу неочікуваних змін у цих факторах на результати діяльності підприємства.

Дуже важливо перевірити модель, порівнюючи її результати з історичними даними або реальними спостереженнями. Виконання тестових сценаріїв і порівняння прогнозів моделі з фактичними результатами може допомогти виявити будь-які розбіжності або області, які потрібно вдосконалити. Цей процес гарантує, що модель точно представляє динаміку економічного середовища або діяльності підприємства. Наприклад, в економічному аналізі модель можна підтвердити, порівнюючи її прогнози з історичними економічними показниками та фактичними показниками ефективності підприємств, що працюють у тій самій галузі.

Модель є групою інструментів в економічному аналізі, оскільки дозволяє спростити складні економічні явища та процеси для кращого розуміння та прийняття рішень. У системі господарської діяльності підприємства моделі забезпечують функцію імітації реальних економічних

умов, що дає змогу прогнозувати й оцінювати ефективність різних рішень на основі змінних факторів.

Модель, як спрощене відображення реальності, допоможе виявити ключові фактори впливу на діяльність підприємства, їх взаємодію та результативність. Це дозволяє прийняти стратегічні рішення щодо управління виробничими процесами, фінансовими потоками та ресурсами. Сучасні економічні моделі включають використання математичних методів, що забезпечують їх високу точність та передбачуваність.

1.2. Науково організаційні засади моделювання діяльності підприємства

Системний підхід до моделювання діяльності підприємства є вирішальним для ефективного управління та прийняття рішень [1]. Цей підхід передбачає використання спеціальних наукових методів для дослідження та аналізу різних аспектів діяльності підприємства. Системний підхід до моделювання діяльності підприємства дозволяє комплексно зрозуміти структуру, процеси та ресурси організації. Використання спеціальних програм і технологій для моделювання бізнес-процесів стає все більш популярним на ринку [2]. Застосовуючи системний підхід до моделювання, організації можуть покращити свою ефективність і результативність, що призведе до кращих результатів.

Важливою складовою моделювання діяльності підприємства є ієрархічна структура [3]. Він передбачає розбиття процесів, стратегій і ресурсів організації на менші, більш керовані компоненти. Така ієрархічна структура дозволяє більш детально аналізувати кожну складову, забезпечуючи врахування всіх аспектів діяльності підприємства. Ієрархічна структура також полегшує визначення потенційних областей для вдосконалення та оптимізації. Застосовуючи ієрархічну структуру для моделювання діяльності підприємства, організації можуть забезпечити ретельний аналіз і оптимізацію всіх аспектів своєї діяльності.

Аналіз даних та обробка інформації є критичними елементами моделювання діяльності підприємства [4]. Вивчення організаційної структури, діяльності та системи підприємства вимагає збору та аналізу величезних обсягів даних [5]. Правильний збір і обробка даних може надати цінну інформацію про діяльність організації, дозволяючи приймати більш обґрунтовані рішення. Важливість аналізу даних та обробки інформації наголошується в сучасних науково-практичних підходах до бізнес-моделювання [6]. Застосовуючи ефективні методи збору та обробки даних, організації можуть покращити свою ефективність і результативність, що призведе до кращих результатів [7].

Переваги та обмеження.

Переваги: 1. Покращене розуміння: моделювання діяльності підприємства допомагає створити структуроване уявлення про процеси, ресурси та взаємодію організації, що веде до кращого розуміння бізнес-операцій. 2. Оптимізація процесів: дозволяє виявити неефективність, надмірність і вузькі місця, дозволяючи оптимізувати процеси та розподіл ресурсів. 3. Підтримка прийняття рішень: моделі створюють основу для прийняття рішень на основі даних, оскільки вони пропонують уявлення про вплив змін і допомагають моделювати різні сценарії.

Обмеження: 1. Складність: розробка та підтримка моделей діяльності підприємства може бути складною, вимагаючи досвіду в техніках моделювання, аналізі даних і знання предметної області. 2. Ресурсомісткість: вона може бути ресурсомісткою з точки зору часу, зусиль і вартості, особливо під час початкового впровадження та під час оновлення моделей для відображення змін в організації. 3. Стійкість до змін. Співробітники можуть чинити опір змінам, спричиненим ідеями моделей, і можуть виникнути проблеми з узгодженням моделей з існуючою організаційною культурою та практиками.

Рішення: 1. Навчання та підтримка. Навчання співробітників і надання постійної підтримки можуть допомогти впоратися зі складністю та опором

змінам. 2. Автоматизація та інструменти: використання автоматизації та спеціалізованих інструментів моделювання може оптимізувати процес моделювання та зменшити вимоги до ресурсів. 3. Поетапне впровадження: застосування поетапного підходу до впровадження може допомогти в управлінні інтенсивністю ресурсів і зробити перехід плавнішим для працівників.

Резюме: Наукові організаційні принципи моделювання діяльності підприємства пропонують такі переваги, як покращене розуміння, оптимізація процесів і підтримка прийняття рішень. Однак вони мають обмеження, пов’язані зі складністю, ресурсомісткістю та стійкістю до змін. Усунення цих обмежень шляхом навчання, автоматизації та поступового впровадження може максимізувати переваги та пом’якшити проблеми.

Зрозумійте бізнес-процеси - Перш ніж моделювати діяльність підприємства, важливо мати комплексне розуміння бізнес-процесів. Це передбачає визначення того, як різні відділи та функції взаємодіють, визначення ключових зацікавлених сторін і розуміння потоку діяльності. Наприклад, у виробничій компанії розуміння процесів виробництва, ланцюга постачання та розподілу є важливим для точного моделювання.

Використовуйте стандартні нотації та методи моделювання- Використовуйте стандартизовані нотації та методи моделювання, такі як BPMN (модель і нотація бізнес-процесу) або UML (уніфікована мова моделювання). Ці стандарти забезпечують спільну мову для представлення бізнес-процесів і дій, забезпечуючи легкість інтерпретації моделей зацікавленими сторонами в організації та сприяючи ефективній комунікації.

Співпраця із зацікавленими сторонами - Залучайте до процесу моделювання ключових зацікавлених сторін з різних відділів і рівнів організації. Їхнє розуміння та перспективи є неоціненними для створення точних і вичерпних моделей. Наприклад, співпраця з операційними менеджерами, фінансовим персоналом та IT-спеціалістами може забезпечити

цілісне уявлення про діяльність підприємства, що призводить до більш точних моделей.

Перевірка та ітерація моделей- Регулярно перевіряйте моделі реальними даними та відгуками зацікавлених сторін. Цей ітераційний підхід допомагає вдосконалювати моделі, гарантуючи, що вони точно відображають поточний стан діяльності підприємства. Наприклад, якщо модель передбачає певний рівень оборотності запасів, її перевірка на фактичні дані про запаси може виявити розбіжності, які необхідно вирішити.

Розглянемо моделювання майбутнього стану - На додаток до моделювання поточної діяльності підприємства, розгляньте моделювання майбутнього стану, щоб відобразити, як зміни в процесах, технологіях або ринкових умовах вплинуть на організацію. Цей проактивний підхід може допомогти у виявленні потенційних вузьких місць, неефективності або можливостей для вдосконалення, дозволяючи організації ефективно планувати майбутнє. Наприклад, моделювання впливу впровадження нової системи ERP на різні бізнес-процеси може допомогти в оцінці потенційних переваг і викликів.

Науково-методичні аспекти моделювання в економічному аналізі охоплюють розробку методів і підходів для побудови моделей, які адекватно відображають господарську діяльність підприємств. Моделі можуть бути:

- аналітичні (для вивчення тенденцій та закономірностей);
- імітаційні (для відтворення системи поведінки в різних умовах);
- оптимізаційні (для визначення найкращих шляхів досягнення цілей).

Методологія моделювання передбачає кілька етапів: постановка завдань, визначення основних факторів, розробка моделі, її верифікація та впровадження. Важливою умовою ефектів

Ще одним важливим чинником моделювання є прозоре документування всіх припущень, котрі зроблені під час процесу моделювання, і повідомляйте про обмеження моделі. Це гарантує, що зацікавлені сторони розуміють основу

аналізу та межі, у яких прогнози моделі є вірними. В економічному аналізі чітке формулювання припущень щодо майбутніх економічних умов і визнання невизначеності, властивої економічному прогнозуванню, допомагає керувати очікуваннями та приймати обґрунтовані рішення на основі результатів моделі.

РОЗДІЛ 2 ЕКОНОМІКО-МАТЕМАТИЧНЕ МОДЕЛЮВАННЯ ФУНКЦІОНУВАННЯ ПРОМИСЛОВОГО ПІДПРИЄМСТВА

2.1. Галузеві особливості діяльності підприємства «СИГМА, ЛТД.К»

Юридична особа ТОВ "СИГМА, ЛТД.К", код ЄДРПОУ 13703915, було зареєстровано 20.08.1991. Розмір статутного капіталу юридичної особи складає 135 000,00. На час останнього оновлення даних 03.10.2024 стан юридичної особи - Не перебуває в процесі припинення.

Уповноваженою особою юридичної особи ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ "СИГМА, ЛТД. К" є Михальчук Ярослав Володимирович.

ТОВ «СИГМА, ЛТД.К» – компанія здійснює свою діяльність у сфері інші будівельно-монтажні роботи [8-10]. Основний:

43.29 Інші будівельно-монтажні роботи

- 28.22 Виробництво підіймального та вантажно-розвантажувального устаткування
- 43.21 Електромонтажні роботи
- 46.14 Діяльність посередників у торгівлі машинами, промисловим устаткуванням, суднами та літаками [1].

Діяльність даного підприємства ТОВ «СИГМА, ЛТД.К» у сфері проектування проектів з будівництва деяких будівель та споруд шляхом об’єднання технічних, а також фізичних засобів з подальшої реалізації. Обране підприємство здійснює продаж будівель та споруд, а також здійснює їх введення в експлуатацію.

Для проведення господарської діяльності ТОВ «СИГМА, ЛТД.К» має певне майно, яке належить компанії на правах власності чи володіння. Майно, що належить компанії і відображене на її балансі, називається активами. Активи – це економічні ресурси компанії у вигляді сукупних майнових цінностей, які використовуються в її господарській діяльності для отримання чистого прибутку. Вони також представляють собою ресурси, контрольовані

компанією внаслідок попередніх подій, і, ймовірно, сприятимуть збільшенню економічних вигід у майбутньому.

Підприємство «СИГМА, ЛТД.К» займається виробництвом і реалізацією промислової продукції, спеціалізуючись на виготовленні електронних компонентів та систем автоматизації. У цьому контексті важливо розглянути галузеві особливості діяльності компанії, які впливають на її стратегічні рішення, виробничі процеси та ринкову позицію.

Однією з ключових особливостей галузі є висока конкуренція. Ринок електроніки характеризується швидкими темпами інновацій та постійним оновленням технологій. «СИГМА, ЛТД.К» постійно вдосконалює свої продукти, впроваджуючи нові технології та реагуючи на зміни в потребах споживачів. Це потребує значних інвестицій у наукові дослідження та розробки, що дозволяє компанії залишатися конкурентоспроможною.

Ще однією особливістю є залежність від постачальників сировини та компонентів. Висока якість виробництва електронних компонентів безпосередньо пов'язана з надійністю постачальників. «СИГМА, ЛТД.К» встановлює тісні партнерські відносини з постачальниками, що забезпечує стабільність в ланцюгах поставок і допомагає контролювати витрати.

Технологічний прогрес є визначальним фактором у цій галузі. Впровадження автоматизації та роботизації виробничих процесів дозволяє компанії знижувати витрати та підвищувати продуктивність. «СИГМА, ЛТД.К» активно використовує сучасні програмні рішення для управління виробництвом, що дозволяє оптимізувати робочі процеси та зменшити ризики.

Окрім того, важливою складовою є екологічні вимоги та стандартами. Підприємство дотримується міжнародних норм екологічної безпеки, впроваджуючи технології, які зменшують негативний вплив на навколишнє середовище. Це не лише відповідає законодавчим вимогам, але й підвищує репутацію компанії на ринку.

Ринкова стратегія «СИГМА, ЛТД.К» базується на сегментації клієнтської бази та адаптації продуктів під специфічні потреби споживачів.

Компанія орієнтується як на великий бізнес, так і на малий та середній, пропонуючи рішення, які задовольняють різні рівні запитів. Це дозволяє компанії розширювати свою присутність на ринку та зміцнювати позиції у різних сегментах.

Додатково, активна участь у міжнародних виставках та конференціях дозволяє «СИГМА, ЛТД.К» презентувати свої новинки та встановлювати контакти з потенційними партнерами. Це не лише сприяє збільшенню обсягів продажів, а й відкриває нові можливості для співпраці на міжнародному рівні.

Галузеві особливості діяльності підприємства «СИГМА, ЛТД.К» формують його стратегію, виробничі процеси та ринкові ініціативи. Зосередженість на інноваціях, якісних постачаннях та адаптації до змін у попиті дозволяє компанії зберігати конкурентоспроможність та стійкість в умовах динамічного ринку електроніки.

Проведемо аналіз показників структури та динаміки майна ТОВ «СИГМА, ЛТД.К» за 2021-2023 рр. (таблиця 2.1).

Таблиця 2.1

Структура та динаміка активів ТОВ «СИГМА, ЛТД.К»

за 2021-2023 рр., тис. грн.

Показник	2021	2022	2023	Відхилення (+;-) 2022 до 2021 р.		Відхилення (+;-) 2023 до 2022 р.	
				абсолютне, тис. грн.	відносне, %	абсолютне, тис. грн.	відносне, %
1	2	3	4	5	6	7	8
1. Необоротні активи	20000	22000	22564	2000	110,00	564	102,56
2. Оборотні активи	12300	13200	13315	900	107,32	115	100,87
2.1. Запаси	30347	29347	310241	-1000	96,70	280894	1057,15

Продовження таблиці 2.1

1	2	3	4	5	6	7	8

2.2. Дебіторська заборгованість	8618	9851	9966	1233	114,31	115	101,17
2.3. Гроші та їх еквіваленти	4700	5240	5341	540	111,49	101	101,93
Активи, разом	32300	35200	35879	2900	108,98	679	101,93

Джерело: розраховано автором на основі даних [11-16].

Аналіз показників активів підприємства за 2021-2023 роки вказує на позитивні тенденції у розвитку компанії.

Необоротні активи зросли з 20 000 тис. грн. у 2021 році до 22 000 тис. грн. у 2022 році, що становить абсолютне відхилення +2000 тис. грн. (10%). У 2023 році показник зріс до 22 564 тис. грн., що свідчить про стійке зростання, хоча темпи зростання уповільнилися до +564 тис. грн. (2,56%).

Оборотні активи також демонструють зростання: з 12 300 тис. грн. у 2021 році до 13 200 тис. грн. у 2022 році (+900 тис. грн., 7,32%). У 2023 році приріст становив лише +115 тис. грн. (0,87%), що вказує на певну стабільність, але й на можливу необхідність оптимізації.

Аналіз складових оборотних активів показує різноспрямовані зміни. Запаси зменшилися у 2022 році, проте в 2023 році зріс до 310 241 тис. грн. з +280 894 тис. грн., що свідчить про активне управління ресурсами. Дебіторська заборгованість та гроші також продемонстрували зростання, хоча темпи зростання були помірними.

Загалом, активи підприємства зросли з 32 300 тис. грн. у 2021 році до 35 200 тис. грн. у 2022 році, а в 2023 році до 35 879 тис. грн. Показник зростання активів у 2022 році склав +2900 тис. грн. (8,98%), в 2023 році – +679 тис. грн. (1,93%).

Ці дані свідчать про загальний позитивний тренд у розвитку підприємства, проте вимагають уважного моніторингу і корекції стратегії для підтримання темпів зростання в умовах ринкової динаміки.

В 2021 та 2022 роках у структурі активів підприємства більшу частину займають необоротні активи, питома частка котрих становить майже 61,92%

та 62,5% відповідно, а в 2023 році навпаки – оборотні активи на 62,89% перевищили частку необоротних.

Формування активів обраного підприємства відбувається за рахунок коштів, котрі належать підприємству. Власними коштами є кошти, які належать підприємству на правах власності, а залученим – кошти, які належать іншим суб'єктам господарювання [3]. Потім здійснюємо аналіз джерел, з яких були сформовані активи цього підприємства (табл. 2.2).

Таблиця 2.2

Склад та динаміка капіталу ТОВ «СИГМА, ЛТД.К» за 2021-2023 рр., грн.

Показник	2021	2022	2023	Відхилення (+;-) 2022 до 2021 р.		Відхилення (+;-) 2023 до 2022 р.	
				абсолютне, тис. грн.	відносне, %	абсолютне, тис. грн.	відносне, %
1. Власний капітал	227328	257587	265587	30259	113,31	8000	103,11
1.1. Власний оборотний капітал	87582	92582	96907	5000	105,71	4325	104,67
1.2. Нерозподілений прибуток	139746	214 442	228223	74696	153,45	13781	106,43
2. Позиковий капітал	81365	82608	92144	1243	101,53	9536	111,54
2.2. Поточні зобов'язання і забезпечення	81365	82608	92144	1243	101,53	9536	111,54
- поточна кредиторська заборгованість	75605	76535	65991	930	101,23	-10544	86,22
- поточні забезпечення	5224	5432	7880	208	103,98	2448	145,07
- інші поточні зобов'язання	536	641	18273	105	119,59	17632	2850,70
Капітал разом	298493	274414	281731	-24079	91,93	7317	102,67

Джерело: розраховано автором на основі даних [11-16].

Власний капітал ТОВ «СИГМА, ЛТД.К» показав позитивну динаміку за період з 2021 по 2023 роки. У 2021 році він становив 227 328 тис. грн., у 2022 році зріс до 257 587 тис. грн., що є абсолютним зростанням на 30 259 тис. грн.

(13,31%). У 2023 році власний капітал досяг 265 587 тис. грн., що склало приріст у 8 000 тис. грн. (3,11%).

Власний оборотний капітал також демонструє позитивні результати. У 2021 році він складав 87 582 тис. грн., у 2022 році зріс до 92 582 тис. грн. (+5 000 тис. грн., 5,71%), а в 2023 році досяг 96 907 тис. грн. (+4 325 тис. грн., 4,67%). Це свідчить про підвищення фінансової стабільності підприємства.

Нерозподілений прибуток за три роки також показав значне зростання. У 2021 році він становив 139 746 тис. грн., у 2022 році зріс до 214 442 тис. грн. (+74 696 тис. грн., 53,45%). У 2023 році цей показник становив 228 223 тис. грн., з приростом на 13 781 тис. грн. (6,43%). Це свідчить про ефективну діяльність підприємства та зростаючий фінансовий потенціал.

Позиковий капітал також показує позитивні зміни. У 2021 році його обсяг складав 81 365 тис. грн., у 2022 році зріс до 82 608 тис. грн. (+1 243 тис. грн., 1,53%), а в 2023 році зріс до 92 144 тис. грн., з приростом на 9 536 тис. грн. (11,54%). Це вказує на можливість залучення додаткових фінансових ресурсів для розвитку бізнесу.

Поточні зобов'язання підприємства зросли з 81 365 тис. грн. у 2021 році до 82 608 тис. грн. у 2022 році (+1 243 тис. грн., 1,53%) і до 92 144 тис. грн. у 2023 році (+9 536 тис. грн., 11,54%). Водночас, варто звернути увагу на зміни у структурі цих зобов'язань. Поточна кредиторська заборгованість зросла з 75 605 тис. грн. у 2021 році до 76 535 тис. грн. у 2022 році, але у 2023 році знизилася до 65 991 тис. грн. (-10 544 тис. грн., -13,79%). Це може свідчити про зменшення залежності від короткострокових зобов'язань.

Загальний капітал підприємства за період 2021-2023 років відзначився певними коливаннями. У 2021 році він становив 298 493 тис. грн., у 2022 році знизився до 274 414 тис. грн. (-24 079 тис. грн., -8,06%), а у 2023 році зріс до 281 731 тис. грн. (+7 317 тис. грн., 2,67%). Це може бути пов'язано з коливаннями в структурі фінансування та витрат підприємства.

Аналіз складу та динаміки капіталу ТОВ «СИГМА, ЛТД.К» свідчить про позитивні зміни в власному капіталі, що забезпечує фінансову стабільність

підприємства. Зростання нерозподіленого прибутку та власного оборотного капіталу є ознакою ефективного управління. Попри зниження загального капіталу у 2022 році, подальше зростання в 2023 році вказує на відновлення фінансових показників. Таким чином, підприємство має потенціал для подальшого розвитку та оптимізації фінансової структури.

Незважаючи на загальний висновок про стабільність фінансового стану, у фінансових показниках ТОВ "СИГМА, ЛТД.К" спостерігаються певні тенденції, які вимагають уваги. Зростання залежності від зовнішнього фінансування, зниження коефіцієнта маневрування та коефіцієнта покриття інвестицій свідчить про те, що компанія все більше залежить від кредитів та інших зовнішніх джерел фінансування. Це може призвести до збільшення фінансового навантаження на компанію та підвищити ризик неспроможності виконати свої зобов'язання.

Зростання коефіцієнта покриття запасів свідчить про ефективніше управління запасами компанії. Це дозволяє зменшити витрати на зберігання та збільшити оборотність активів.

Компанії необхідно прагнути до балансування власних та залучених коштів. Зниження співвідношення власних та залучених коштів сигналізує про необхідність збільшення частки власного капіталу.

Збільшення інвестицій могло призвести до зниження коефіцієнта покриття інвестицій, оскільки не всі інвестиції можуть бути фінансовані за рахунок власних коштів.

Зміна структури активів, наприклад, збільшення частки оборотних активів, могло вплинути на коефіцієнт маневрування. Зміни в обліковій політиці компанії могли вплинути на розрахунок деяких фінансових показників.

Провести детальний аналіз фінансової звітності: Необхідно провести більш детальний аналіз фінансової звітності компанії, щоб визначити точні причини зміни фінансових показників.

На основі результатів аналізу необхідно розробити план заходів, спрямований на покращення фінансової стійкості компанії, наприклад, збільшення власного капіталу, оптимізацію структури капіталу, підвищення ефективності використання активів.

Необхідно регулярно моніторити фінансовий стан компанії та вносити корективи в стратегію розвитку за необхідності.

2.2. Економіко-математичне моделювання управління інноваційними процесами підприємства «СИГМА, ЛТД.К»

З метою моделювання управління інноваційними процесами підприємства «СИГМА, ЛТД.К», використаємо SWOT - аналіз та матричний метод для встановлення конкурентної позиції видів економічної діяльності за рівнем їх ризикованості.

SWOT-аналіз – це стратегічний інструмент, який дозволяє системно оцінювати внутрішні та зовнішні чинники, що впливають на організацію. Аббревіатура "SWOT" охоплює чотири ключові аспекти:

1. **Сильні сторони (Strengths)**: Це позитивні внутрішні характеристики, які відрізняють організацію від конкурентів і допомагають досягати цілей. Наприклад, це може бути висока якість продукції, сильний бренд, кваліфіковані працівники чи ефективне керівництво.
2. **Слабкі сторони (Weaknesses)**: Це внутрішні недоліки або обмеження, які можуть заважати досягненню цілей. Наприклад, це можуть бути високі витрати, низька рентабельність, нестабільність кадрів чи недостатня інфраструктура.
3. **Можливості (Opportunities)**: Це зовнішні чинники або умови на ринку, які можуть надати переваги організації, якщо їх правильно використати. Наприклад, це можуть бути нові ринки, зміни в законодавстві на користь бізнесу, технологічні інновації або зростаючий попит.

4. **Загрози (Threats)**: Це зовнішні чинники, які можуть стати перешкодою для досягнення цілей організації або загрожувати її існуванню. Наприклад, це може бути сильна конкуренція, зміни у вимогах споживачів, економічні кризи або технологічні виклики.

SWOT-аналіз допомагає організаціям усвідомити свої внутрішні сили і слабкості, а також зовнішні можливості та загрози. Цей інструмент дозволяє формувати стратегії, які враховують зовнішнє середовище та максимізують успіх бізнесу.

Розглянемо загальний SWOT-аналіз для «СИГМА, ЛТД.К». На основі проведеного SWOT-аналізу ми створимо матрицю, яка допоможе розробити конкретні стратегії для підприємства. Ці стратегії дозволять реалізувати можливості, спираючись на сильні сторони, і уникнути загроз, долаючи слабкі сторони (Додаток А).

Матриця SWOT-аналізу включає чотири квадранти:

- СІМ (Сила і Можливість): стратегія має використовувати сильні сторони для отримання вигоди з можливостей, що виникають.
- СІЗ (Сила і Загроза): стратегія має використовувати сильні сторони для уникнення загроз.
- СЛМ (Слабкість і Можливість): стратегія повинна фокусуватися на подоланні слабких сторін, використовуючи існуючі можливості.
- СЛЗ (Слабкість і Загроза): стратегія має бути спрямована на подолання слабкостей та уникнення загроз.

Згідно з правилами проведення SWOT-аналізу, якщо приріст обсягів кредитних інструментів у банках перевищує 1, це відкриває можливості для активнішого використання цих інструментів у відповідних сферах діяльності. Якщо ж показник менше 1, необхідно призупинити або зменшити фінансування таких видів діяльності у реальному секторі економіки. У матриці виділяють чотири сектори, що відображають рівень кредитного ризику для різних видів діяльності, і відповідно визначають стратегії використання кредитних інструментів.

Пропонуємо структурувати стратегії за такими категоріями: поміркована стратегія; стратегія обмеженого зростання; помірковано-активна стратегія; стратегія інтенсивного використання кредитних інструментів. У секторі поміркованої стратегії (Додаток А) розміщені ті види діяльності, що характеризуються нижчим кредитним ризиком і зростанням обсягів використання кредитних інструментів. Збільшення таких інструментів у кредитному портфелі банку призводить до зниження загального кредитного ризику.

Подібний ефект спостерігається при включенні кредитних інструментів з сектора обмеженого зростання, який також має низький кредитний ризик, але характеризується зменшенням обсягів використання кредитів. Натомість кредитування за видами діяльності з сектора помірковано-активної стратегії веде до погіршення якості кредитного портфеля через зростання кредитних ризиків.

Не рекомендується включати кредити з сектора інтенсивного використання кредитних інструментів у портфель банківських установ через їх високий ризик і тенденцію до скорочення використання.

Згідно з табл. 2.3, підприємства певних видів діяльності в Україні мають відносно низький кредитний ризик. Найбільш ризикованими є сільськогосподарські підприємства, які вимагають стратегії інтенсивного використання кредитних інструментів та ретельного аналізу кредитоспроможності позичальника, з можливим запитом на високоліквідне забезпечення.

Таблиця 2.3

Матриця SWOT-аналізу ТОВ «СИГМА, ЛТД.К»

	Можливості:	Загрози :
Сильні сторони: 1. Високий рівень кваліфікації працівників ТОВ «СИГМА, ЛТД.К»	1. Значний інтерес інвесторів ТОВ «СИГМА, ЛТД.К»	1. Збільшення рівня конкуренції в будівельній галузі
	2. Протекціоністські заходи держави	2. Інфляційний ризик
	3. Поле СІМ: Підвищення рівня кваліфікації працівників	3. Поле СІЗ: Стратегія щодо підвищення якості виготовлення продукції
Слабкі сторони: 1. Низький рівень якості продукції ТОВ «СИГМА, ЛТД.К» порівно із іноземною 2. Встановлення високого рівня цін продукції ТОВ «СИГМА, ЛТД.К»	Поле СлМ: Стратегія щодо підвищення якості продукції для її ефективного збуту	Поле СлЗ: Стратегія щодо зниження рівня цін і часткового подолання інфляції

Джерело: проаналізовано автором на основі [12]

Підприємства в галузях будівництва, торгівлі та переробної промисловості мають схожі ризики та потенційне зростання обсягів використання кредитів. Значна частка таких підприємств у кредитному портфелі може підвищити кредитний ризик, але частково компенсуватися зростанням доходів від кредитування.

Найменші перспективи щодо фінансування кредитними інструментами мають підприємства сфери освіти. Збільшення обсягів кредитування у цій галузі не призведе до підвищення ризику кредитного портфеля, однак і дохідність буде мінімальною.

Підвищення ефективності підприємства ТОВ «СИГМА, ЛТД.К» одне з найважливіших завдань керівництва підприємства.

Для аналізу зовнішнього середовища підприємства використаємо PESN-аналіз (табл.2.4.). Підприємство повинно, з одного боку, постійно має усвідомлювати новий характер змін у зовнішньому середовищі та ефективно на них реагувати. З іншого боку, керівництво підприємства повинно мати на увазі, що саме підприємство може генерувати зміни у зовнішньому

середовищі, постійно випускаючи нові види товарів і послуг, використовуючи новітні види сировини, енергії, матеріалів, обладнання та технологій.

PEST-аналіз є інструментом стратегічного оцінювання, що дозволяє вивчити зовнішнє середовище організації через призму політичних, економічних, соціокультурних та технологічних чинників. Аббревіатура "PEST" охоплює такі аспекти:

- Політичні фактори (Political): сюди входять державна політика, законодавство, стабільність політичного середовища, податкові та митні політики, а також інші регуляторні питання. Зміни в політичній обстановці можуть істотно вплинути на бізнес-клімат, маючи як позитивні, так і негативні наслідки.
- Економічні фактори (Economic): ці фактори охоплюють економічний ріст, інфляцію, рівень безробіття, валютні курси, процентні ставки, споживчі витрати та інші економічні умови. Економічні коливання можуть впливати на покупницьку спроможність, витрати на виробництво і загальну економічну стабільність.
- Соціокультурні фактори (Socio-cultural): до них належать демографічні зміни, культурні тенденції, суспільні інституції, способи життя, соціальні відносини та інші аспекти, що впливають на споживачів і їхні вибори.
- Технологічні фактори (Technological): це інновації, дослідження та розвиток, автоматизація процесів, доступ до нових технологій, швидкість технологічних змін та їхній вплив на галузь.

PEST-аналіз дозволяє організаціям оцінити зовнішнє середовище та визначити ключові чинники, що можуть впливати на їхню стратегію, ризики та можливості. Урахування цих чинників допомагає бізнесу підготуватися до змін і розробити ефективні стратегії реагування на виклики [11].

Таблиця 2.3

Матриця PEST-аналізу ТОВ «СИГМА, ЛТД.К»

№ п/п	Політика (Р)	Вага	Бал	Оцінка	№ п/п	Економіка (Е)	Вага	Бал	Оцінка
1	Ступінь впливу держави на галузь	0,21	4,2	0,82	1,2	Конкуренція на ринку і в галузі	0,11	2,1	0,21
2	Недосконалість законодавства	0,15	2,2	0,29	2,1	Рівень інвестування	0,43	5,1	2,11
3	Політична ситуація	0,43	5,3	2,25	3,1	Попит і пропозиція	0,12	1,2	0,12
4	Поправки до законодавчої бази	0,22	1,1	0,12	4,1	Нестабільність валютного курсу	0,23	4,1	0,93
5	Непрозорість розподілу державних замовлень на виконання будівельно-ремонтних робіт	0,16	3,2	0,46	5,1	Зростання цін на ресурси	0,15	3,1	0,43
Усього		1	-	3,69	Усього		1	-	3,78
№ п/п	Соціум (S)	Вага	Бал	Оцінка	№ п/п	Технологія (Т)	Вага	Бал	Оцінка
1	Якість життя	0,23	5,1	1,2	1	Вплив технологічних нововведень	0,24	2,1	0,47
2	Зниження трудового потенціалу	0,18	3,1	0,49	2,1	Модернізація виробництва	0,16	4,1	0,7
3	Дефіцит спеціалістів	0,22	2,2	0,25	3,1	НТП	0,32	5,1	1,6
4	Неготовність людей до змін	0,25	1,2	0,25	4.2	Проведення науко- во-технічних робіт	0,17	1	0,17
5	Демографічна ситуація	0,35	4	1,4	5	Доступність технологій	0,16	3	0,49
Усього		1	-	3,39	Усього		1	-	3,3

Джерело: сформовано автором на основі [11]

Згідно з опитуванням експертів ТОВ «СИГМА, ЛТД.К», було складено PEST-таблицю. На основі проведеного аналізу можна зробити такі висновки, що сприятлива демографічна ситуація (вага 0,05, оцінка 1): демографічні тенденції, що створюють певні переваги для підприємства, мають незначний вплив на загальну зважену оцінку (0,05).

Аналіз чинників виявив, що на діяльність будівельної галузі найбільший вплив мають економічні фактори, зокрема рівень інвестування, нестабільність валютного курсу, зростання цін на ресурси, конкуренція на ринку та співвідношення попиту і пропозиції.

Політичні фактори займають друге місце за впливом на галузь, до яких належать політична ситуація, ступінь впливу держави, непрозорість розподілу державних замовлень та інші.

Найменше впливають технологічні чинники, такі як нові технологічні процеси, модернізація виробництва і доступність технологій.

Отже, проведений аналіз зовнішнього середовища демонструє, що для сучасних будівельних підприємств в Україні існує безліч загроз, головною з яких є низький рівень інвестування та політична нестабільність. Це підкреслює необхідність гнучкості підприємств та їх здатності оперативно адаптуватися до динамічних змін. Проте, з огляду на значущість чинників, жоден з них не ставить під загрозу існування підприємств, якщо приймати зважені стратегічні та оперативні рішення на основі постійного моніторингу внутрішніх і зовнішніх умов.

2.3. Економіко-математичне моделювання функціонування промислового підприємства «СИГМА, ЛТД.К»

Для економіко-математичного моделювання функціонування промислового підприємства обираємо SPACE-аналіз, котрий є важливим інструментом стратегічного управління, який дозволяє оцінити позицію компанії в конкурентному середовищі та визначити стратегічні напрямки її розвитку [13]. У випадку з компанією «СИГМА, ЛТД.К» ми будемо використовувати результати зважених оцінок для формування системи координат та визначення стратегій таблиця 2.4.

Таблиця 2.4

Результати зважених оцінок критеріїв SPACE-аналізу для ТОВ «СИГМА, ЛТД.К»

№	Критерій	Оцінка, балів	Вага	Зважена оцінка
1	Ліквідність	4,2	0,049	0,22
2	Фондовіддача	4,1	0,11	0,41
3	Оборотність оборотних активів	2	0,049	0,11

Джерело: сформовано автором на основі [12]

Таблиця 2.4 показує результати зважених оцінок критеріїв SPACE-аналізу для ТОВ «СИГМА, ЛТД.К», зокрема фінансовий стан підприємства, який оцінюється за кількома критеріями: ліквідністю, оборотністю оборотних активів та фондовіддачею.

Згідно з оцінками, ТОВ «СИГМА, ЛТД.К» має високу ліквідність (4 бали), що свідчить про здатність компанії швидко реагувати на фінансові виклики. Оборотність оборотних активів отримала нижчу оцінку (2 бали), що може вказувати на необхідність поліпшення управлінських процесів. Висока фондовіддача (4 бали) вказує на ефективність використання основних засобів.

Для побудови системи координат SPACE-аналізу необхідно визначити осі на основі отриманих зважених оцінок. Зазвичай SPACE-аналіз використовує дві основні осі [13]:

1. Ось X (внутрішні ресурси): характеризує фінансовий стан компанії.
2. Ось Y (зовнішнє середовище): відображає ступінь конкурентного тиску.

В нашому випадку, ми можемо взяти зважену оцінку фінансового стану (включаючи ліквідність, оборотність та фондовіддачу) для осі X. Для осі Y необхідно провести оцінку зовнішніх факторів, таких як ринкова позиція, конкурентоспроможність та можливості розвитку [13].

Після побудови системи координат можна проаналізувати позицію ТОВ «СИГМА, ЛТД.К» на графіку SPACE. Якщо компанія має високу зважену

оцінку фінансового стану та середній чи низький рівень конкурентного тиску, це свідчитиме про можливість реалізації агресивної стратегії зростання.

Згідно з отриманими даними, ТОВ «СИГМА, ЛТД.К» може розглянути такі стратегії:

1. Стратегія зростання: Використати фінансові ресурси для інвестування в нові проекти, розвиток нових продуктів або розширення ринків збуту. З огляду на високу ліквідність і фондовіддачу, компанія має потенціал для активного зростання.

2. Стратегія вдосконалення: Паралельно зростанню, слід звернути увагу на поліпшення оборотності оборотних активів. Це може включати оптимізацію запасів, вдосконалення процесів управління фінансами та зменшення витрат.

3. Стратегія партнерства: З огляду на зовнішні фактори, «Запоріжсталь» може розглянути можливість стратегічних альянсів або партнерств з іншими підприємствами для підвищення конкурентоспроможності.

Отже, SPACE-аналіз дозволив оцінити фінансовий стан ТОВ «СИГМА, ЛТД.К», та сформувати стратегічні напрямки, котрі можуть забезпечити значний успіх та стабільність підприємства на ринку (табл2.5).

Таблиця 2.5

Фінансовий стан ТОВ «СИГМА, ЛТД.К»

Критерій	**Зважена оцінка**
Фінансовий стан (FS)	3,949
Конкурентоспроможність підприємства (КР)	4,22
Привабливість галузі (PG)	3,348
Стабільність середовища (SS)	3,58

Джерело: сформовано автором на основі [13]

Відповідно до SPACE-аналізу необхідно побудувати графік: на осі X – фінансовий стан, наY – конкурентноспроможність підприємства, а ось Z відповідно буде показувати відстань (0,0) (рис.2.1).

	$\sqrt{(FS)^2 + (KP)^2}$	$\sqrt{(3,95)^2 + (4,2)^2}$	5,41

Відповідно позначимо ці точки на площині та проаналізуємо стратегію координатах XOY:

X = PG – KP = 3,35 – 4,2 = -0.85Y = FS – SS = 3,95 – 3,6 = 0,35

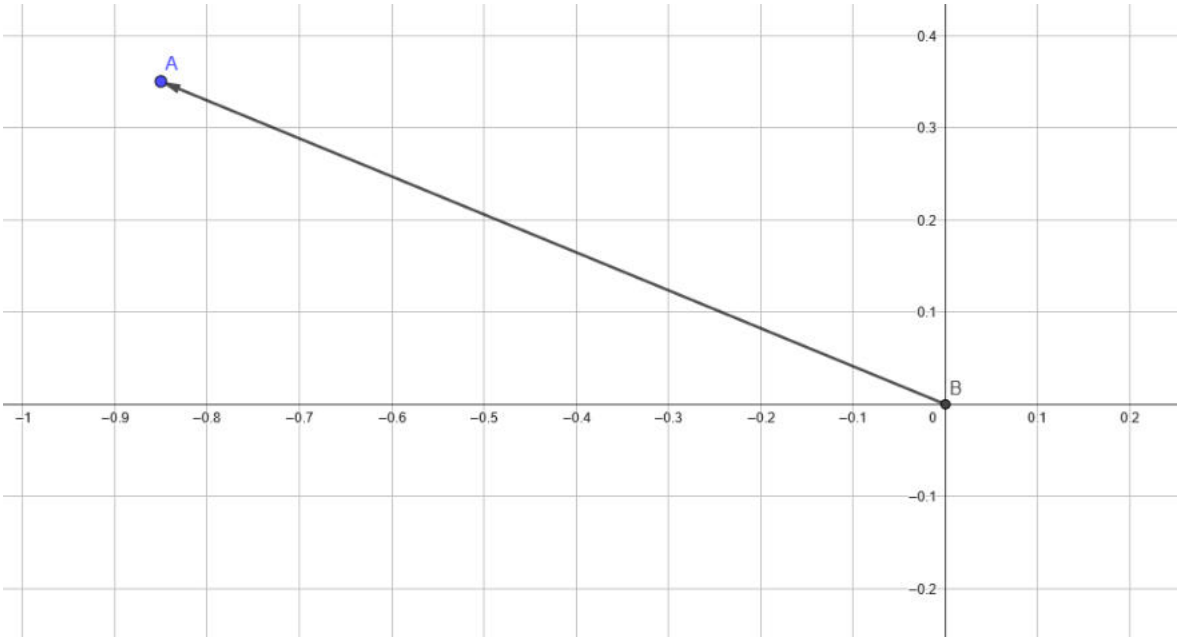


Рис. 2.1 – Орієнтовна стратегія ТОВ «СИГМА, ЛТД.К» (SPACE-аналіз)

Джерело: сформовано автором на основі [14-15]

Aggressive: Quadrant I: Якщо координати будуть знаходяться в цьому квадранті, отже це означає, що підприємство може вибрати агресивну стратегію та орієнтовану на розвиток і експансію.

Conservative Quadrant II: Якщо координати будуть знаходяться в цьому квадранті,що вказує на консервативну стратегію, орієнтовану на збереження і стабільність.

Competitive Quadrant III: Якщо координати будуть знаходяться в цьому квадранті, то підприємство може вибрати конкурентну стратегію та орієнтовану на підтримку конкурентоспроможності [14].

Defensive Quadrant IV: Якщо координати знаходяться в заданому квадранті, саме це може вказувати на оборонну стратегію, а саме орієнтовану на збереження та витримку таких негативних впливів [15].

Вісь Z вказує, наскільки далеко дані координати розташовані від центру. Такий випадок відстань приблизно 5,42, що може вказати на помірно агресивну стратегію.

РОЗДІЛ 3. УДОСКОНАЛЕННЯ МОДЕЛЮВАННЯ В СИСТЕМІ ЕКОНОМІЧНОГО АНАЛІЗУ ДІЯЛЬНОСТІ ПІДПРИЄМСТВА «СИГМА, ЛТД.К»

3.1. Структурно-функціональна модель системи управління економічною безпекою підприємства

Для характеристики структурно-функціональної моделі обираємо АВС аналіз діяльності підприємства ТОВ «СИГМА, ЛТД.К».

Формування асортименту представляє собою процес підбору різних груп товарів, категорій і позицій для реалізації підприємством, що відрізняються за ключовими характеристиками і здатні задовольнити запит споживачів промислового підприємства. Цей процес повинен забезпечити товарну спеціалізацію та розмір торговельної площі, що допоможе встановити умови безбиткової роботи компанії, розмістити шляхи управління прибутком для оптимізації оподаткування та прогнозувати інвестиції в розвиток бізнесу.

Асортиментна політика важливу роль у підвищенні конкурентоспроможності підприємства, кінцевий товар, його якість і правильний асортимент впливають на його конкурентні позиції та успіх. Вітчизняні промислові підприємства часто стикаються з такими проблемами асортиментної політики, як неефективне управління асортиментом, не оптимізована структура товарного портфеля та потужне орієнтування на економічні показники при плануванні. Невдало розроблена асортиментна політика може призвести до накопичення товарів на складах, збільшення витрат і зниження прибутковості бізнесу [17].

Для позицій номенклатури категорії групи А є необхідною регулярна оцінка загальної достовірності як самого прогнозу обсягу товарообороту, так і його методів. Це можна пояснити тим, що будь-який прогноз має певну ймовірність помилки. Відповідно, чим вище вартість товарів та послуг, тим дорожче ці помилки. Контроль точності здійснених прогнозів знижує ймовірність помилок. Періодичний підрахунок загальних запасів із суворими

допусками. Всі істотні відхилення даних інвентаризації, заносять в інформаційну систему, від даних, котрі отримані у результаті поточної інвентаризації, є неприпустимими. Отже, це правило не скасовує традиційну повну інвентаризацію раз на рік або раз на півроку [16].

Метод АВС аналізу дозволяє виявити пріоритетність галузі. Етапи АВС аналізу наступні:

1. Перший етап визначення мети.
2. Другий етап досліджуємо об’єкт.
3. Визначаємо показники, для диференціації об’єкта.
4. Досліджуємо інформаційний масив.
5. Даємо оцінку об’єкта за обраними показниками.
6. Ранжуємо показники.
7. Ділимо дані на групи.
8. Даємо графічну інтерпретацію даних.

Об’єктом аналізу в даному досліджені виступає виробництво підприємства ТОВ «СИГМА, ЛТД.К», які експортуються. Згідно із АВС аналізом обираємо показник, на основі котрого ми будемо аналізувати товарну стратегію – тобто прибутковість експорту обраних продуктів. Експортна прибутковість бетон за 2022 р. наведена в табл. 3.1.

Таблиця 3.1

Експортна прибутковість ТОВ «СИГМА, ЛТД.К» за 2022 р.

Бізнес-продукти підприємства	Прибутковість, т.грн
Бетон	1496,74
Плити	2164,32
Цегла	1105,63
Блоки	22,45
Залізобетонні конструкції	42,33
Профнастил	252,58
Прибуток від експортну продуктів всього,т.грн	5084,05

Джерело: зібрано автором на основі даних [3-4]

Знаходимо питому вагу прибутковості кожного продукту в загальній сумі (табл.3.2).

Таблиця 3.2

Питома вага прибутку кожного продукту в загальній вартості

Бізнес-продукти підприємства	Прибутковість, т.грн
Бетон	29,44
Плити	42,57
Цегла	21,75
Блоки	0,44
Залізобетонні конструкції	0,83
Профнастил	4,97
Прибуток від експортну продуктів всього, т.грн	100,00

Джерело: розраховано автором на основі даних [2-4]

Ранжуємо обрані бізнес-продуктів за питомою вагою відповідно у порядку зменшення (табл.3.3).

Таблиця 3.3

Ранжування продуктів ТОВ «СИГМА, ЛТД.К»

Номер	Продукти підприємства	Прибутковість, т.грн
1	Плити	42,57
2	Бетон	29,44
3	Цегла	21,75
4	Профнастил	4,97
5	Залізобетонні конструкції	0,83
6	Блоки	0,44
Сума	Прибуток від експортну продуктів всього, т.грн	100,00

Джерело: розраховано автором на основі даних [1-4]

Відповідно можна стверджувати, що найбільш прибуток компанія отримала від плит, їх частка 42,57%. Друге місце бетон – 29,44%, найменше прибутку принесли блоки лиш 0,44%. Підприємству варто можливо відмовитись від виробництва блоків.

За розрахованими даними для АВС аналізу побудуємо криву Лоренца (рис.3.1).



Рис.3.1. Крива Лоренца АВС аналізу для ТОВ «СІГМА, ЛТД.К»

Джерело: побудовано за за реальними даними.

Аналіз прибутковості продукції ТОВ «СІГМА, ЛТД.К» показує, що найбільший прибуток компанія отримує від плити, частка якої становить 42,57% загального прибутку. На другому місці знаходиться бетон з часткою 29,44%, а третю позицію займає цегла, що приносить 21,75% прибутку. Інші товари, такі як профнастил, залізобетонні конструкції та блоки, мають менший внесок, зокрема блоки приносять лише 0,44% прибутку

Низька прибутковість блоків (0,44%) може вказувати на недоцільність подальшого їх виробництва. Підприємству варто відмовитися від відмови від виробництва цих товарів або переглянути стратегію для підвищення їх ефективності.

Таким чином, розміщення продукції за прибутковістю може бути використане для ухвалення управлінських рішень щодо оптимізації асортименту та концентрації зусиль на найбільш вигідних.

Здійснимо XYZ аналіз є важливою методикою в управлінні запасами та прогнозуванні попиту, яка дозволяє класифікувати асортимент товарів залежно від ступеня стабільності попиту. Диференціація асортименту за допомогою XYZ-аналізу дозволяє оптимізувати управління запасами та покращити точність прогнозування. Цей підхід базується на поділі товарів на

трьох основних групах – X, Y та Z залежно від коливання попиту та його передбачити.

До групи X відносяться товари, попит на які є стабільним і рівномірним, з незначними коливаннями. Для цих товарів характерна висока передбачуваність обсягів реалізації, що дозволяє планувати запаси з високою точністю. Товари цієї групи обов’язково належать до повного споживання, і їх попит залишається стабільним протягом усього року. Прикладом таких товарів можуть бути основні продукти харчування або товари повсюдного вжитку [17].

Товари групи Y мають певні коливання попиту, які можуть бути пов'язані з сезонністю або іншими факторами. Це товари, попит на те, що може змінитися у зв’язку з часом, економічної ситуації чи інших зовнішніх особливостей. Прогнозування попиту для цієї групи є більш складним, необхідно отримати різноманітні зовнішні фактори, але загалом можливості [17].

До групи Z входять товари з епізодичним або нерегулярним попитом. Попит на ці товари представлений та непередбачувано, що ускладнює їх прогнозування. Це можуть бути товари спеціального призначення або такі, що купуються за особливих потреб. Управління запасами для товарів цієї групи вимагає обережного підходу, оскільки ризик зберігання гарячих запасів або нестачі товару є значно вищим [17].

Для розподілу об'єктів на групи X, Y, Z за Додатком В здійснимо необхідні розрахунки.

Коефіцієнт варіації розраховується за формулою [17]:

$$v = \frac{\sqrt{\frac{\sum_{i=1}^{n}(x_i - \bar{x})^2}{n}}}{\bar{x}} \times 100\% \qquad (3.1.)$$

Відповідно розподіл на групи X, Y, Z приведений в таблиці 3.4.

Таблиця 3.4

XYZ аналіз для ТОВ «СИГМА, ЛТД.К»

Товар	Виручка за неділю, тис.грн							Середнє	Стандартне відхилення	Коефіцієнт варіації, %	Група
	1	2	3	4	5	6	7				
1	45	47	43	43	45	46	45	44,86	1,46	3,26	Y
2	33	33	33	34	35	37	39	34,86	2,34	6,71	X
3	98	95	92	88	78	82	81	87,71	7,63	8,7	X
4	23	25	27	23	28	22	25	24,71	2,21	8,96	X
5	67	65	68	67	63	54	51	62,14	6,84	11,01	Y
6	12	11	14	11	12	14	10	12	1,53	12,73	Z
7	32	32	30	28	26	25	22	27,86	3,76	13,5	Y
8	56	34	45	67	54	54	52	51,71	10,18	19,68	Y
9	17	14	12	11	8	12	14	12,57	2,82	22,43	Z
10	23	22	21	17	14	14	8	17	5,42	31,86	Z
11	23	27	17	6	34	12	34	21,86	10,76	49,24	Z
12	9	3	4	5	3	2	6	4,57	2,37	51,85	Z
13	1	3	5	2	4	7	4	3,71	1,98	53,2	Z
14	2	3	2	0	0	2	5	2	1,73	86,6	Z
15	71	62	0	0	71	8	11	31,86	34,17	107,27	Z

Джерело: зібрано автором на основі даних [1-4]

Отже, аналіз товарів ТОВ «СІГМА, ЛТД.К» за допомогою XYZ-класифікації дозволяє оцінити стабільність попиту на продукцію залежно від варіації коефіцієнтів, що показує ступінь коливання виручки. Група X, а саме товари зі стабільним попитом, товари цієї групи мають низькі коефіцієнти варіації (до 10%), що вказує на стабільний і передбачуваний попит. До групи Y, відповідно коефіцієнт варіації 6,71%. Група Z, коефіцієнт варіації 8,7%. Ці товари є найбільш стабільними за точкою зору попиту і мають хороший потенціал для точного прогнозування (рис.3.2).

Результуюча матриця



Рис.3.2. Матриця XYZ аналізу для ТОВ «СИГМА, ЛТД.К»

Джерело: систематизовано на основі матриці.

Отже, здійснивши XYZ аналіз можемо стверджувати, що до категорії X (v <10 %) відноситься всього лиш 4 види товарів, тобто ТОВ «СИГМА, ЛТД.К» має зовсім мало стабільного споживання.

Категорія Y також має чотири види товарів (v <[10-25 %]) – характеризується відомими тенденціями визначення потреби і середніми можливостями прогнозування [17].

Найбільша частина товарів ТОВ «СИГМА, ЛТД.К», а саме вісім, відноситься до категорії Z (v > 25 %). Тобто обране підприємство характеризується нерегулярним споживанням та мала точність прогнозування.

3.2. Напрямки підвищення моделювання в системі економічного аналізу діяльності підприємства «СИГМА, ЛТД.К»

В світовій практиці розробки та застосування імітаційних моделей конкретні об'єкти займають лише невелику кількість серед усіх додатків, де до них переважно переважають навчальні та наукові моделі. Однак потреба в цьому використанні потужного інструменту для прогнозування, аналізу та оптимізації постійно зростає [10].

Сучасні економічні системи вимушені працювати в умовах високої невизначеності, що ускладнює їх управління. У процесі прийняття

управлінських рішень виникає необхідність у прогнозуванні поведінки системи та зовнішньої середовища. Прогнози вимагають регулярної корекції по мірі розвитку подій, що адаптуються до змін і оперативно реагують на негативні впливи. Імітаційне моделювання дає можливість скласти безліч прогнозів за різними сценаріями, враховуючи динамічне формування різних ситуацій практично будь-якої складності. Важними умовами для створення мінімалістичних моделей, адекватних реальних систем і завдань прогнозування залишаються правильний вибір методології моделювання, програмних засобів і планів для проведення імітаційних експериментів.

Найбільш розвиненими методологіями в імітаційному моделюванні сьогодні є системно-динамічне (СД), дискретно-тенденційне (ДТ) і мультиагентне (МА) моделювання. Системна динаміка працює з процесами, неперервними у часі, тоді як дискретно-динамічне і мультиагентний підходи виробляють дискретні процеси. Системна динаміка замінює окремі об'єкти їх агрегатами і передбачає високий рівень абстракції. Дискретно-побутове моделювання функціонує на середньому та низькому рівні абстракції, а агентні моделі можуть використовуватися на будь-якому рівні.

Трендово-динамічне моделювання частіше всього застосовується для вирішення оперативно-тактичних завдань, необхідних детальної дезагрегації досліджуваної системи на індивідуальні об'єкти, а іноді і для стратегічних завдань з високим рівнем деталізації. Основною концепцією ТД-підходу є замовлення (транзакти), діаграми ресурсів і потоків, що відображають потоки замовлень і використання ресурсів. Найбільш ефективні програмні платформи для підтримки цього підходу — GPSS/PC, GPSS/H, GPSS World, Object GPSS, Arena, SimProcess, Enterprise Dynamics, AutoMod [1-7].

Системно-динамічна методологія зазвичай застосовується для вирішення стратегічних завдань і виявлення загальних тенденцій розвитку процесів, передбачуваного високого рівня агрегації об'єктів. Вона, коли динамічна модель використовується, відображається у вигляді еволюційних

змін, без урахування окремих подій. При цьому реальні об’єкти представляють собою взаємодію потоків різної природи.

Потоковий підхід в системній динаміці запропоновано Дж. Форрестером [17]. Його основними поняттями є фонд (накопичувач) і потоки. В рамках цієї концепції об'єкт моделювання розглядається як динамічна система, що складається з фондів, з'єднаних потоками. Рівень фондів вказує на їх наповненість, а швидкість потоку — на темпі переміщення міститься. Моделі включають потоки різної природи, такі як матеріальні, трудові та фінансові, що робить їх застосовними для аналізу економічних систем.

Моделі системної динаміки представляють собою динамічні моделі зі зворотними зв'язками, що включають тимчасові затримки, що відображають тривалість процесів. Побудова таких моделей здійснюється за допомогою діаграми причинно-наслідкових зав’язків, а для їх реалізації використовуються платформи DYNAMO, Stella, Vensim, PowerSim, Ithink, Rethink, ModelMaker та інші [6-10].

Агентне (мультиагентне) моделювання ґрунтується на представленні досліджуваного об’єкта як всіх активних підсистем (агентів) зі специфікованим поведінкою та взаємодією. Цей підхід корисний для вивчення децентралізованих систем, динаміка яких визначає діяльність окремих агентів, а не глобальними правилами — навпаки, такі правила є наслідком індивідуальної активності. В агентному моделюванні, або моделі «знизу вгорі», індивідуальні поведінки агентів призводять до прояву глобальних закономірностей. Підхід особливо використаний в економіці, де класичні моделі балансу не завжди працюють. Замість цього застосовуються моделі, що аналізують формування глобальних трендів як інтегральний результат діяльності безлічі учасників. Однак створення і калібрування таких моделей трудозатратні, і їх застосування виняткова тільки при неможливості упрощенного описання системи. Основні платформи для мультиагентного моделювання включають SWARM, RePast, AScape, AnyLogic [11].

Порівняльний аналіз методології показує, що вибір інструментів імітаційного моделювання залежить від специфіки об’єкта дослідження та поставлених завдань.

Для українських компаній актуальними завданнями є аналіз діяльності та розробка стратегій в умовах нестабільності ринку та економіки, розробка антикризових програм, створення модулів операційного, тактичного та стратегічного планування в корпоративних інформаційних системах і системах підтримки прийняття рішень. Ці завдання усилюють інтерес до пошуку ефективних інструментів для прийняття управлінських рішень.

ВИСНОВКИ

Моделювання виступає потужним інструментом економічного аналізу, дозволяючи створювати спрощені представлення складних економічних процесів і систем для їх кращого розуміння та ефективного управління. У сучасних умовах динамічного ринку, зростання конкуренції та постійних змін зовнішнього середовища, застосування моделей дає змогу підприємствам гнучко реагувати на виклики , приймати обґрунтовані рішення та підвищувати ефективність господарської діяльності.

Використання економіко-математичних моделей забезпечує аналіз і прогнозування ключових показників діяльності підприємства, таких як ринковий попит, витрати на виробництво, продуктивність праці та інші змінні. Це дозволяє не лише оцінювати поточний стан, але й формувати стратегічні рішення, орієнтовані на сталий розвиток і конкурентоспроможність.

Моделювання створює умови для експериментування з різними сценаріями, перевірки гіпотез і оцінки потенційного впливу різних управлінських рішень на результативність підприємства. У сучасному економічному середовищі це сприяє не лише покращенню ефективності, але й мінімізації ризиків, що забезпечує довгострокову стійкість підприємств.

Важливою складовою моделювання є аналіз даних та обробка інформації, що забезпечує обґрунтованість прийнятих рішень. Використання економіко-математичних, імітаційних та оптимізаційних моделей допомагає вивчати тенденції, прогнозувати розвиток і визначати найкращі шляхи досягнення цілей. Прозорість процесу моделювання, включаючи документування припущень і врахування обмежень моделі, гарантує надійність результатів і підвищує довіру до висновків.

Незважаючи на складність і ресурсомісткість, моделювання діяльності підприємств створює значні переваги, зокрема, покращене розуміння бізнес-процесів, оптимізацію операцій та підтримку рішень, що базується на даних. Завдяки впровадженню автоматизації, стандартизованих підходів і інтеграції

зацікавлених сторін у процес моделювання, підприємства можуть досягати кращих результатів та підвищувати свою конкурентоспроможність у динамічному ринковому середовищі.

Аналіз галузевих особливостей діяльності підприємства ТОВ «СИГМА, ЛТД.К» показав, що компанія демонструє стійкий розвиток, адаптуючись до умов ринку та впроваджуючи інноваційні підходи у своїй діяльності. Основні напрями, такі як будівельно-монтажні роботи, виробництво підіймального обладнання та електромонтажні роботи, створюють основу для стабільного зростання.

За період 2021 – 2023 років спостерігається позитивна динаміка в структурі активів, зростання нерозподіленого прибутку, а також покращення структури капіталу свідчать про залежність від зовнішнього фінансування, що підвищує фінансові ризики.

Серед ключових особливостей галузі, в якій працює компанія, відзначаються високий рівень конкуренції, залежність від постачальників і необхідність впровадження сучасних технологій. ТОВ «СИГМА, ЛТД.К» активно використовує автоматизацію виробничих процесів, дотримується екологічних стандартів та адаптує свою продукцію до вимог різних сегментів ринку.

Застосування SWOT-аналізу та PEST-аналізу дозволило виявити ключові сильні та слабкі сторони підприємства, а також можливості і загрози, які впливають на його діяльність.

Сильними сторонами ТОВ «СИГМА, ЛТД.К» є високий рівень кваліфікації працівників, що дозволяє реалізувати інноваційні проекти, та значний інтерес інвесторів до підприємства. Основними викликами залишаються зростання конкуренції в галузі та вплив макроекономічних ризиків, таких як інфляція та нестабільність валютного курсу.

SWOT-аналіз сприяв розробці стратегії, яка формується на підвищенні якості продукції, ефективному використанні внутрішніх ресурсів та зниженні витрат. PEST-аналіз дозволив виявити домінуючий вплив економічних

факторів, серед яких особливо важливими є рівень інвестування та ціни на ресурси.

Проведення моделювання та аналіз підкреслюють необхідність активного моніторингу зовнішніх змін та гнучкості в адаптації стратегії управління. Використання інноваційних підходів до модернізації виробництва та підвищення конкурентоспроможності продукції забезпечить стійкий розвиток підприємства навіть в умовах нестабільного економічного середовища.

Економіко-математичне моделювання функціонування підприємства ТОВ «СИГМА, ЛТД.К» за допомогою SPACE-аналізу показало, що компанія має позитивну фінансову позицію та конкурентоспроможність, що створює сприятливі умови для реалізації стратегії зростання. Висока ліквідність і фондовіддача свідчать про ефективне використання ресурсів, хоча низька оборотність оборотних активів вказує на потребу вдосконалення управлінських процесів.

SPACE-аналіз підтвердив, що підприємство може орієнтуватися на агресивну стратегію зростання, яка включає інвестування у нові проекти, розширення ринків збуту та впровадження інновацій. Разом із цим, для підвищення ефективності діяльності важливо вдосконалювати управління оборотними активами та зміцнювати стратегії партнерства, що сприятиме підсиленню позицій компанії на ринку.

Застосування методів АВС-аналізу дозволило оцінити прибутковість окремих продуктів компанії та виділити найперспективніші напрями діяльності. Аналіз продукції виявив, що найбільший внесок у загальний прибуток забезпечують плити та бетон, тоді як виробництво малоприбуткових товарів, таких як блоки, потребує перегляду.

Імітаційне моделювання, представлене сучасними методологіями, такими як системно-динамічне, дискретно-тенденційне та мультиагентне моделювання, виявило свою ефективність у стратегічному та тактичному плануванні. Системна динаміка дозволяє аналізувати глобальні тренди, а

агентне моделювання – детально відображати вплив децентралізованих елементів. Вибір методології залежить від специфіки поставлених завдань, однак для компанії актуальними є інструменти, що дозволяють моделювати сценарій кризового управління, аналізу ризиків та довгострокового планування.

Використання методів XYZ-аналізу підтвердило наявність значної частки товарів із нерегулярним попитом, що вимагає покращення управління запасами та прогнозування. Використання імітаційного моделювання та комплексного аналізу сприяє підвищенню точності рішень, дозволяє знижувати ризики та оптимізувати витрати.

СПИСКИ ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ

1. Економіко-математичні методи та моделі: Навчальний посібник. [Н. Л. Воропай, Т. В. Герасименко, Л. О. Кирилова та ін.]. Одеса: ОНЕУ, 2018. 404 с.

2. Козак Ю. Г.,. Мацкул В. М. Математичні методи та моделі для магістрантів з економіки. Практичні застосування: Навчальний посібник. 2017. 254 с.

3. Пересада А. А., Шевченко О. Г., Коваленко Ю. М. Портфельне інвестування. Київ, 2004. 408 с.

4. Горлачук В. В., Яненкова І. Г. Економіка підприємства. Навч. Посібник. Миколаїв : Видво ЧДУ ім. Петра Могили, 2010. 42 с.

5. Проблеми управління інноваційним розвитком підприємства у транзитивній економіці: Монографія. [За аг.ред. д.е.н., проф. С.М. Ілляшенка]. Суми: ВТД «Університетська книга», 2005. 582с.

6. .Oren T.I., Zeigler B.P. Concepts for Advanced Simulation Methodologies, Simulation. North-Holland Publishing company, pp. 78-88, 2019.

7. Моделювання та прогнозування економічних процесів: Матеріали XV Всеукраїнської науково-практичної конференції. К.: КПІ ім. Ігоря Сікорського, 2021

8. Sterman J. Business Dynamics: Systems Thinking and Modeling for a Complex World. Boston: McGraw-Hill Companies. 276 p

9. Компанії ТОВ «СИГМА, ЛТД.К». URL: https://clarity-project.info/tenderer/13703915#google_vignette

10. Офіційний сайт YouControl. URL: https://youcontrol.com.ua/catalog/company_details/41516189/ (дата звернення: 01.09.2024).

11. Державна служба статистики України. КВЕД 2010 Розділ 43 Спеціалізовані будівельні роботи. URL: https://kved.ukrstat.gov.ua/KVED2010/43/KVED10_43.html (дата звернення: 01.11.2024).

12. Diaz Ruiz, Carlos A.; Baker, Jonathan J.; Mason, Katy; Tierney, Kieran (1 січня 2020). Market-scanning and market-shaping: why are firms blindsided by market-shaping acts?. *Journal of Business & Industrial Marketing*. Т. 35, № 9. с. 1389—1401. doi:10.1108/JBIM-03-2019-0130

13. Аналіз зовнішніх та внутрішніх факторів або як правильно проводити SWOT аналіз. URL: https://www.artofba.com/uk/post/swot-analysis-and-strategy-generation

14. Бурденюк Т.Г. SPACE-аналіз як метод формування стратегічних альтернатив підприємства. *Економічний аналіз: збірник наукових праць.* Тернопіль. «Економічна думка». 2011. С.44-50

15. Шквиря Н.О. Обґрунтування вибору маркетингової стратегії молокопереробного підприємства. *Інфраструктура ринку*. 2019. С. 324-329

16. Пуліна Т. В. Взаємозв'язок стратегії розвитку і конкурентної стратегії підприємства харчової промисловості. *Агросвіт.* 2013. № 20. С. 21 26.

17. Білоуська Т. Ю. Використання матричних методів в обґрунтуванні стратегії розвитку підприємства. *Вісник Харківського національного аграрного університету ім. В. В. Докучаєва : Економічні науки*. 2013. № 5. С. 121-129.

18. ABC аналіз та XYZ аналіз у Торгсофт. URL: https://torgsoft.ua/articles/gid-po-torgsoft/abc-i-xyz-analiz-v-torgsoft/

19. Лисенко О. І., Алєксєєва І. В. Дослідження операцій. Конспект лекцій. Київ: НТУУ «КПІ», 2016. 196 с.

Карпунь І. Н. Концепція вартості грошей у часі інвестиційних рішень. *Науковий вісник НЛТУ України*. 2011. №21. С. 201-207. URL: https://nv.nltu.edu.ua/Archive/2011/21_2/201_Kar.pdf

21. Чепелюк Г. М., Ткаченко К. О. Методи оцінки інвестиційного проекту. *Ефективна економіка*. 2017. №10. URL: http://www.economy.nayka.com.ua/?op=1&z=5810

22. Яшкіна Н. В. Методика оцінки ануїтетів і цінних паперів. *Економічна наука.* 2010. №8. С. 32–35. URL: http://www.economy.in.ua/pdf/8_2010/10.pdf (дата звернення 15.04.2021)

23. Дрозд А.О., Капустян В.О. Керування кредитною та депозитною ставками комерційного банку з капіталом достатнім для задоволення попиту на кредити. URL: https://ela.kpi.ua/bitstream/123456789/11954/1/85.pdf

24. Коваленко В. В., Коренєва О. Г., Черкашина К. Ф., Крухмаль О. В. Банківська система України: Монографія. URL: https://banking.uabs.sumdu.edu.ua/images/department/banking/elektro/10.pdf

25. Поведінкова економіка в банківській системі: Поведінкові чинники, які визначають розкид процентної ставки. URL: https://www.researchgate.net/publication/328150859_BEHAVIORAL_ECONOMIC
S_IN_BANKING_BEHAVIORAL_FACTORS_AS_DETERMINANTS_OF_THE_I NTEREST_RATE_SPREAD

ДОДАТКИ

Додаток А

Додаток 1
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 25 "Спрощена фінансова
звітність"
(пункт 4 розділу I)

Фінансова звітність малого підприємства

		Коди		
Підприємство	Дата(рік,місяць,число)	2024	01	01
ТОВ СІГМА.ІТД.К	за СДРПОУ	13703915		
Територія КИЇВСЬКА	за КАТОТТГ	UA3208015001049888		
Організаційно-правова форма господарювання Товариство з обмеженою відповідальністю	за КОПФГ	240		
Вид економічної діяльності Електромонтажні роботи	за КВЕД	43.21		
Середня кількість працівників, осіб 2				
Одиниця виміру: тис. грн. з одним десятковим знаком				
Адреса, телефон вулиця Курортна, буд. 2-г, м. ІРПІНЬ, КИЇВСЬКА обл., 08200		0978797678		

1.Баланс на 31 грудня 2023 р.

Форма № 1-м Код за ДКУД 1801006

Актив	Код рядка	На початок звітного року	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	-	-
Первісна вартість	1001	23,4	-
Накопичена амортизація	1002	(23,4)	(-)
Незавершені капітальні інвестиції	1005	-	-
Основні засоби :	1010	-	-
первісна вартість	1011	-	-
знос	1012	(-)	(-)
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції	1030	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	**1095**	-	-
II. Оборотні активи			
Запаси :	1100	-	-
у тому числі готова продукція	1103	-	-
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками з бюджетом	1135	-	-
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	372,4	240,6
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	5,9	5,1
Витрати майбутніх періодів	1170	-	-
Інші оборотні активи	1190	-	-
Усього за розділом II	**1195**	378,3	245,7
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	**1200**	-	-
Баланс	**1300**	378,3	245,7

Додаток А (зворотна сторінка)

Пасив	Код рядка	На початок звітного року	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	135,0	-
Додатковий капітал	1410	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	241,1	244,9
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Усього за розділом I	**1495**	376,1	244,9
II. Довгострокові зобов'язання, цільове фінансування та забезпечення	1595	-	-
III. Поточні зобов'язання			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	-
товари, роботи, послуги	1615	-	-
розрахунками з бюджетом	1620	2,2	0,8
у тому числі з податку на прибуток	1621	2,2	0,8
розрахунками зі страхування	1625	-	-
розрахунками з оплати праці	1630	-	-
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	-	-
Усього за розділом III	**1695**	2,2	0,8
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	**1700**	-	-
Баланс	**1900**	378,3	245,7

2. Звіт про фінансові результати

за **Рік 2023** р.

Форма № 2-м Код за ДКУД 1801007

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	134,9	328,9
Інші операційні доходи	2120	-	-
Інші доходи	2240	-	-
Разом доходи (2000 + 2120 + 2240)	2280	134,9	328,9
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(130,3)	(316,9)
Інші операційні витрати	2180	(-)	(-)
Інші витрати	2270	(-)	(-)
Разом витрати (2050 + 2180 + 2270)	**2285**	(130,3)	(316,9)
Фінансовий результат до оподаткування (2280 – 2285)	2290	4,6	12,0
Податок на прибуток	2300	(0,8)	(2,2)
Чистий прибуток (збиток) (2290 – 2300)	**2350**	3,8	9,8

Керівник _____ Михальчук Ярослав Володимирович
(підпис) (ініціали, прізвище)

Головний бухгалтер _____
(підпис) (ініціали, прізвище)

[1] Кодифікатор адміністративно-територіальних одиниць та територій територіальних громад

Додаток Б

Додаток 1
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 25 "Спрощена фінансова
звітність"
(пункт 1 розділу I)

Фінансова звітність малого підприємства

		Коди		
	Дата(рік,місяць,число)	2023	01	01
Підприємство ТОВ СИГМА ЛТД К	за ЄДРПОУ	13703915		
Територія КИЇВСЬКА	за КАТОТТГ	UA3210801500106499888		
Організаційно-правова форма господарювання 240	за КОПФГ	240		
Вид економічної діяльності Електромонтажні роботи	за КВЕД	43.21		
Середня кількість працівників, осіб 3				
Одиниця виміру: тис. грн. з одним десятковим знаком				
Адреса, телефон вулиця Курортна, буд. 2-г, м. ІРПІНЬ, КИЇВСЬКА обл., 08200		62228		

1.Баланс на 31 грудня 2022 р.

Форма № 1-м Код за ДКУД 1801006

Актив	Код рядка	На початок звітного року	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	1,9	-
Первісна вартість	1001	23,4	23,4
Накопичена амортизація	1002	(21,5)	(23,4)
Незавершені капітальні інвестиції	1005	-	-
Основні засоби	1010	-	-
первісна вартість	1011	-	-
знос	1012	(-)	(-)
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції	1030	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	**1095**	1,9	-
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	-	-
у тому числі готова продукція	1103	-	-
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками з бюджетом	1135	-	-
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	406,4	372,4
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	11,7	5,9
Витрати майбутніх періодів	1170	-	-
Інші оборотні активи	1190	-	-
Усього за розділом II	**1195**	418,1	378,3
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	**1200**	-	-
Баланс	**1300**	420,0	378,3

Додаток Б (зворотна сторінка)

Пасив	Код рядка	На початок звітного року	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	135,0	135,0
Додатковий капітал	1410	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	231,3	241,1
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Усього за розділом I	**1495**	366,3	376,1
II. Довгострокові зобов'язання, цільове фінансування та забезпечення	1595	-	-
III. Поточні зобов'язання			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	-
товари, роботи, послуги	1615	-	-
розрахунками з бюджетом	1620	0,8	2,2
у тому числі з податку на прибуток	1621	0,8	2,2
розрахунками зі страхування	1625	-	-
розрахунками з оплати праці	1630	52,9	-
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	-	-
Усього за розділом III	**1695**	53,7	2,2
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	**1700**	-	-
Баланс	**1900**	420,0	378,3

2. Звіт про фінансові результати

за Рік 2022 р.

Форма № 2-м Код за ДКУД 1801007

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	328,9	322,8
Інші операційні доходи	2120	-	-
Інші доходи	2240	-	-
Разом доходи (2000 + 2120 + 2240)	2280	328,9	322,8
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(316,9)	(318,2)
Інші операційні витрати	2180	(-)	(-)
Інші витрати	2270	(-)	(-)
Разом витрати (2050 + 2180 + 2270)	**2285**	(316,9)	(318,2)
Фінансовий результат до оподаткування (2280 – 2285)	2290	12,0	4,6
Податок на прибуток	2300	(2,2)	(0,8)
Чистий прибуток (збиток) (2290 – 2300)	**2350**	9,8	3,8

Керівник _____ Михальчук Ярослав Володимирович
(підпис) (ініціали, прізвище)

Головний бухгалтер _____
(підпис) (ініціали, прізвище)

УКРАЇНА * КИЇВСЬКА ОБЛАСТЬ * КИЇВ * ІДЕНТИФІКАЦІЙНИЙ КОД 43703915 * ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ * "СИГМА, ЛТД. К" *

[1] Кодифікатор адміністративно-територіальних одиниць та територій територіальних громад

Додаток В

Зведена податкова накладна	
Складена на операції, звільнені від оподаткування	
Не підлягає наданню отримувачу (покупцю) з причини	
(зазначається відповідний тип причини)	

ЗАТВЕРДЖЕНО
Наказ Міністерства фінансів України
від 31 грудня 2015 року № 1307
(у редакції наказу Міністерства фінансів України
від 01 березня 2021 року № 131)

ПОДАТКОВА НАКЛАДНА 2 6 1 2 2 0 2 2 (дата складання) — (порядковий номер)

Постачальник (продавець)

ТОВ СИГМА,ЛТД.К
(найменування, прізвище, ім'я, по батькові (за наявності) - для фізичної особи - підприємця)

1 3 7 0 3 9 1 1 0 2 8 6 (індивідуальний податковий номер) | (номер філії [2]) | 1 3 7 0 3 9 1 5 (податковий номер платника податку [3] або серія (за наявності) та номер паспорта [4]) | 1 (код [5])

Отримувач (покупець)

Комунальне некомерційне підприємство "Ірпінська центральна міська лікарня" Ірпінської міської ради Київської області
(найменування, прізвище, ім'я, по батькові (за наявності) - для фізичної особи - підприємця)

2 6 1 9 1 5 7 1 0 2 8 6 (індивідуальний податковий номер) | (номер філії [2]) | 2 6 1 9 1 5 7 5 (податковий номер платника податку [3] або серія (за наявності) та номер паспорта [4]) | 1 (код [5])

Розділ А

I	Загальна сума коштів, що підлягають сплаті, з урахуванням податку на додану вартість	3 429,26
II	Загальна сума податку на додану вартість, у тому числі:	571,54
III	загальна сума податку на додану вартість за основною ставкою	571,54
IV	загальна сума податку на додану вартість за ставкою 7%	
V	загальна сума податку на додану вартість за ставкою 14 %	
VI	Усього обсяги постачання за основною ставкою (код ставки 20)	2 857,72
VII	Усього обсяги постачання за ставкою 7% (код ставки 7)	
VIII	Усього обсяги постачання за ставкою 14 % (код ставки 14)	
IX	Усього обсяги постачання при експорті товарів за ставкою 0% (код ставки 901)	
X	Усього обсяги постачання на митній території України за ставкою 0% (код ставки 902)	
XI	Усього обсяги операцій, звільнених від оподаткування (код ставки 903)	
XII	Дані щодо зворотної (заставної) тари	

Розділ Б

№ з/п	Опис (номенклатура) товарів/послуг продавця	Код товару згідно з УКТ ЗЕД	Код ознаки імпортованого товару [6]	Код послуги згідно з ДКПП	Одиниця виміру товару/ послуги: умовне позначення (українське)	Одиниця виміру товару/ послуги: код	Кількість (об'єм, обсяг)	Ціна постачання одиниці товару/ послуги або максимальна роздрібна ціна товарів без урахування податку на додану вартість	Код ставки	Код пільги [7]	Обсяги постачання (база оподаткування) без урахування податку на додану вартість	Сума податку на додану вартість	Код виду діяльності сільськогосподарського товаровиробника
1	2	3.1	3.2	3.3	4		6	7	8	9	10	11	12
1	Технічне обслуговування ліфтів			43.21			1	2857,72	20		2857,72	[illegible]	

Суми податку на додану вартість, нараховані (сплачені) у зв'язку з постачанням товарів/послуг, зазначених у цій податковій накладній, визначені правильно, відповідають сумі податкових зобов'язань продавця.

Посадова (уповноважена) особа/фізична особа (законний представник) — Ярослав Михальчук (ім'я, прізвище) — 2938618115 (реєстраційний номер облікової картки платника податків або серія (за наявності) та номер паспорта)

УКРАЇНА * КИЇВСЬКА ОБЛАСТЬ * ІДЕНТИФІКАЦІЙНИЙ КОД 13703915 * СИГМА, ЛТД. К * ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ

Додаток Г

Зведена податкова накладна	
Складена на операції, звільнені від оподаткування	
Не підлягає наданню отримувачу (покупцю) з причини (зазначається відповідний тип причини)	

ЗАТВЕРДЖЕНО
Наказ Міністерства фінансів України
від 31 грудня 2015 року № 1307
(у редакції наказу Міністерства фінансів України
від 01 березня 2021 року № 131)

ПОДАТКОВА НАКЛАДНА 2 6 1 2 2 0 2 2 (дата складання) _____2 (порядковий номер) [1]

Постачальник (продавець)

ТОВ СИГМА,ЛТД.К
(найменування, прізвище, ім'я, по батькові (за наявності) - для фізичної особи - підприємця)

1 3 7 0 3 9 1 1 0 2 8 6 (індивідуальний податковий номер) | (номер філії [2]) | 1 3 7 0 3 9 1 5 (податковий номер платника податку [3] або серія (за наявності) та номер паспорта [4]) | 1 (код [5])

Отримувач (покупець)

Комунальне некомерційне підприємство "Ірпінська центральна міська лікарня" Ірпінської міської ради Київської області
(найменування, прізвище, ім'я, по батькові (за наявності) - для фізичної особи - підприємця)

2 6 1 9 1 5 7 1 0 2 8 6 (індивідуальний податковий номер) | (номер філії [2]) | 2 6 1 9 1 5 7 5 (податковий номер платника податку [3] або серія (за наявності) та номер паспорта [4]) | 1 (код [5])

Розділ А

I	**Загальна сума коштів, що підлягають сплаті, з урахуванням податку на додану вартість**	4 161,02
II	**Загальна сума податку на додану вартість, у тому числі:**	693,50
III	**загальна сума податку на додану вартість за основною ставкою**	693,50
IV	**загальна сума податку на додану вартість за ставкою 7%**	
V	**загальна сума податку на додану вартість за ставкою 14 %**	
VI	**Усього обсяги постачання за основною ставкою (код ставки 20)**	3 467,52
VII	**Усього обсяги постачання за ставкою 7% (код ставки 7)**	
VIII	**Усього обсяги постачання за ставкою 14 % (код ставки 14)**	
IX	**Усього обсяги постачання при експорті товарів за ставкою 0% (код ставки 901)**	
X	**Усього обсяги постачання на митній території України за ставкою 0% (код ставки 902)**	
XI	**Усього обсяги операцій, звільнених від оподаткування (код ставки 903)**	
XII	**Дані щодо зворотної (заставної) тари**	

Розділ Б

№ з/п	Опис (номенклатура) товарів/послуг продавця	Код товару згідно з УКТ ЗЕД	Код іноземного імпортованого товару [6]	Код послуги згідно з ДКПП	Одиниця виміру товару/ послуги умовне позначення (українське)	Одиниця виміру товару/ послуги код	Кількість (об'єм, обсяг)	Ціна постачання одиниці товару/ послуги або максимальна роздрібна ціна товарів без урахування податку на додану вартість	Код ставки	Код пільги [7]	Обсяги постачання (база оподаткування) без урахування податку на додану вартість	Сума податку на додану вартість	Код виду діяльності сільського господарського товаровиробника
1	2	3.1	3.2	3.3	4		5	7	8	9	10	11	12
1	Технічне обслуговування ліфтів			43.21	шт	796	1	3 467,52	20		3 467,52	693,504	

Суми податку на додану вартість, вараховані (сплачені) у зв'язку з постачанням товарів/послуг, зазначених у цій накладній, визначені правильно, відповідають сумі податкових зобов'язань продавця

Посадова (уповноважена) особа/фізична особа (законний представник) _____ Ярослав Михальчук (Власне ім'я ПРІЗВИЩЕ)

2938618115
(реєстраційний номер облікової картки платника податків або серія (за наявності) та номер паспорта)

Додаток Д

ЗАТВЕРДЖЕНО
Наказ Міністерства фінансів України
22 вересня 2014 року N 958

01	**Реєстр виданих та отриманих податкових накладних**	Подається до декларації з податку на додану вартість	011	X	Звітної
			012	-	Звітної нової
			013	1	Номер порції реєстру

02	Відмітка про подання до декларації з податку на додану вартість з позначкою:	
021	X	(0110) загальна
022		(0121-0123) спеціальний режим оподаткування діяльності у сфері сільського та лісового господарства, а також рибальства (стаття 209 Податкового кодексу України)
023		(0130) сільськогосподарське підприємство, яке не обрало спеціальний режим оподаткування (пункт 209.18 статті 209 розділу V Податкового кодексу України)
024		(0140) спеціальний режим оподаткування переробного підприємства (пункт 1 підрозділу 2 розділу XX Податкового кодексу України)

03	Звітний (податковий) період	2022 (рік)	12 (місяць)	- (ознака квартального звітування)

04	Платник	ТОВ СИГМА,ЛТД.К

(найменування - для юридичної особи та постійного представництва нерезидента; прізвище, ім'я, по батькові - для фізичної особи-підприємця; найменування, дата та номер договору - для спільної діяльності; найменування, дата та номер договору - для особи-управителя майном; найменування, дата та номер угоди про розподіл продукції - для інвестора (оператора), який веде окремий податковий облік, пов'язаний з виконанням угоди про розподіл продукції)

05	Індивідуальний податковий номер платника податку на додану вартість	137039110286

Додаток Д (зворотна сторінка)

Розділ І. Видані податкові накладні

№ з/п	Податкова накладна, розрахунок коригування кількісних та вартісних показників до податкової накладної, митна декларація, документ бухгалтерського обліку			платник податку - покупець:		Загальна сума поста-чання, включаючи податок на додану вартість	Постачання товарів/послуг та послуг, наданих нерезидентом на митній території України, які							Вивезення товарів за межі митної території України (база оподатку-вання)	Постачання послуг за межами митної території України та послуг, місце постачання яких визначено за межами митної території України
							підлягають оподаткуванню за ставкою					звільне-ні від оподатку-вання (сума постача-ння)	не є об'єк-тами оподатку-вання (сума постачання)		
							основною		7 %		0 %				
	дата складан-ня	порядковий номер (реєстраційний номер - для митної декларації)	вид докуме-нта	найменуу-вання (П.І.Б. - для фізичної особи - підприємця)	індиві-дуальний податковий номер		база оподат-кування	сума податку на додану вартість	база оподат-кування	сума податку на додану вартість	база оподат-кування				
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16
1	26.12.2022	2	ПНЕ - -	Комунальне некомерційне підприємство "Ірпінська центральна міська лікарня" Ірпінської міської ради Київської області	26191510286	4161,02	3467,52	693,50	-	-	-	-	-	-	-
2	26.12.2022	1	ПНЕ - -	Комунальне некомерційне підприємство "Ірпінська центральна міська лікарня" Ірпінської міської ради Київської області	26191510286	3429,26	2857,72	571,54	-	-	-	-	-	-	-
Усього за звітний (податковий) період						-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
З них включено до уточнюючих розрахунків за звітний (податковий) період						-	-	-	-	-	-	-	-	-	-

Розділ ІІ. Отримані податкові накладні

№ з/п	Податкова накладна, розрахунок коригування кількісних та вартісних показників до податкової накладної, митна декларація, касовий чек, транспортний квиток, готівковий рахунок, рахунок за послуги зв'язку, рахунок за послуги, вартість яких визначається за показниками приладів обліку, заява та копії товарних чеків або інших розрахункових документів, що засвідчують факт сплати податку у зв'язку з придбанням таких товарів/послуг, або копії первинних документів складених відповідно до Закону України "Про бухгалтерський облік та фінансову звітність в Україні", що підтверджують факт отримання таких товарів/послуг, відповідно до пункту 201.10 статті 201 розділу V Податкового кодексу України тощо					Загальна сума, включа-ючи податок на додану вартість	Част-ка, що викорис-товується в опо-датко-вуваних опе-раціях	Придбання (виготовлення, будівництво, спорудження), ввезення на митну територію України товарів; придбання послуг, включаючи одержання послуг від нерезидента											
									з метою їх використання у межах господарської діяльності, які підлягають оподаткуванню за:						звільнені від оподаткування, не є об'єктами оподаткування		які не призначаються для їх використання у господарській діяльності		для постачання послуг за межами митної території України або послуг, - місце постачання яких визначається відповідно до пункту 186.3 статті 186 розділу V Податкового кодексу України за межами митної території України	
									основною ставкою		ставкою 7 %		ставкою 0 %							
	дата отри-мання	дата скла-дання	порядковий номер (реєстраційний номер - для митної декларації)	вид доку-мента	постачальник				вартість без податку на додану вартість	сума подат-ку на додану вартість	вартість без податку на додану вартість	сума податку на додану вартість	вартість без податку на додану вартість	сума податку на додану вартість	вартість без податку на додану вартість	сума податку на додану вартість	вартість без податку на додану вартість	сума податку на додану вартість	вартість без податку на додану вартість	сума податку на додану вартість
					найменуван-ня (П.І.Б. - для фізич-ної особи - підприєм-ця)	індиві-дуальний подат-ковий номер														
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21
1	04.01.2023	22.12.2022	29	ПНЕ - -	КОМУНАЛЬНЕ ПІДПРИЄМСТВО "УПРАВЛІННЯ ЖИТЛОВО-КОМУНАЛЬНОГО ГОСПОДАРСТВА "ІРПІНЬ" ІРПІНСЬКОЇ МІСЬКОЇ РАДИ	39618371031 4	2618,00	-	2181,67	436,33	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
2	11.01.2023	30.12.2022	47	ПНЕ - -	КОМУНАЛЬНЕ ПІДПРИЄМСТВО "УПРАВЛІННЯ ЖИТЛОВО-КОМУНАЛЬНОГО ГОСПОДАРСТВА "ІРПІНЬ" ІРПІНСЬКОЇ МІСЬКОЇ РАДИ	39618371031 4	2618,00	-	2181,67	436,33	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
3	04.01.2023	22.12.2022	28	ПНЕ - -	КОМУНАЛЬНЕ ПІДПРИЄМСТВО "УПРАВЛІННЯ ЖИТЛОВО-КОМУНАЛЬНОГО ГОСПОДАРСТВА "ІРПІНЬ" ІРПІНСЬКОЇ МІСЬКОЇ РАДИ	39618371031 4	131,37	-	109,31	21,86	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-

4	11.01.2023	30.12.2022	46	ПНЕ - -	КОМУНАЛЬНЕ ПІДПРИЄМСТВО "УПРАВЛІННЯ ЖИТЛОВО-КОМУНАЛЬНОГО ГОСПОДАРСТВА "ІРПІНЬ" ІРПІНСЬКОЇ МІСЬКОЇ РАДИ	39618371031 4	131,37	-	109,31	21,86	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Усього за звітний період							5498,34	-	[illegible]	916,58	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
З них включено до уточнюючих розрахунків за звітний період							-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-

Подано електронну копію реєстру до контролюючого органу. Дата подання копії реєстру 1 2 . 0 1 . 2 0 2 3

Керівник (уповноважена особа) / Фізична особа (законний представник) Михальчук Ярослав Володимирович (ініціали та прізвище)

реєстраційний номер облікової картки платника податків або серія та номер паспорта [1] 2 9 3 8 6 1 8 1 1 5

Головний бухгалтер (особа, відповідальна за ведення бухгалтерського обліку) (підпис) (ініціали та прізвище)

М.П.

реєстраційний номер облікової картки платника податків або серія та номер паспорта [1]

[1] Серію та номер паспорта зазначають фізичні особи, які через свої релігійні переконання відмовляються від прийняття реєстраційного номера облікової картки платника податків та повідомили про це відповідний територіальний орган Державної фіскальної служби України і мають відмітку у паспорті.

Додаток Е

Відмітки про одержання (штамп контролюючого органу, дата, вхідний №)

ЗАТВЕРДЖЕНО
Наказ Міністерства фінансів України
28 січня 2016 року № 21
(у редакції наказу Міністерства фінансів України
від 01 березня 2021 року № 131)

01	**ПОДАТКОВА ДЕКЛАРАЦІЯ З ПОДАТКУ НА ДОДАНУ ВАРТІСТЬ**	011	X	Звітна
		012	-	Звітна нова

02	Звітний (податковий) період	2	0	2	2	(рік)	1	2	(місяць)

03	Платник	ТОВ СИГМА.ТТДК
	від -	№ -

(повне найменування (прізвище, ім'я, по батькові (за наявності) платника податку згідно з реєстраційними документами, дата та номер договору (угоди))

031	Податковий номер платника податку [1] або серія (за наявності) та номер паспорта [2]	13703915
04	Індивідуальний податковий номер платника податку на додану вартість	137039110286

05	Податкова адреса: вулиця Курортна, буд. 2-т, м. ІРПІНЬ, КИЇВСЬКА обл., 08200	Поштовий індекс	08200
		Телефон	0459762228
		Електронна адреса	litle40@ukr.net
06	Сільськогосподарський товаровиробник, внесений або який претендує на внесення до Реєстру отримувачів бюджетної дотації		-

Декларація подається до ГОЛОВНЕ УПРАВЛІННЯ ДПС У КИЇВСЬКІЙ ОБЛАСТІ, ІРПІНСЬКА ДЕРЖАВНА ПОДАТКОВА ІНСПЕКЦІЯ (ІРПІНСЬКИЙ РАЙОН)

(найменування контролюючого органу, до якого подається звітність)

(грн)

Код рядка	Код додатка	I. ПОДАТКОВІ ЗОБОВ'ЯЗАННЯ	Обсяги постачання (без податку на додану вартість)	Сума податку на додану вартість
			колонка А	колонка Б
1		Операції на митній території України, що оподатковуються за основною ставкою та ставками 7 % і 14 %, крім ввезення товарів на митну територію України:	X	X
1.1	Д1	операції, що оподатковуються за основною ставкою	6 325	1 265
1.2	Д1	операції, що оподатковуються за ставкою 7%	-	-
1.3	Д1	операції, що оподатковуються за ставкою 14 %	-	-
2		Операції з вивезення товарів за межі митної території України	X	X
2.1		операції, що оподатковуються за нульовою ставкою	-	0
2.2		операції, що звільнені від оподаткування	-	X
3		Інші операції, що оподатковуються за нульовою ставкою	-	0
4		Нараховано податкових зобов'язань відповідно до пункту 198.5 статті 198 та пункту 199.1 статті 199 Податкового кодексу України (далі – Кодекс) за операціями, що оподатковуються за:	X	X
4.1	Д1, Д6	основною ставкою	-	-
4.1.1	Д1, Д6	коригування податкових зобов'язань	-	-
4.2	Д1, Д6	ставкою 7 %	-	-
4.2.1	Д1, Д6	коригування податкових зобов'язань	-	-
4.3	Д1, Д6	ставкою 14 %	-	-
4.3.1	Д1, Д6	коригування податкових зобов'язань	-	-
5	Д5	Операції, що не є об'єктом оподаткування (стаття 196 розділу V Кодексу), операції з постачання послуг за межами митної території України та послуг, місце постачання яких визначено відповідно до пунктів 186.2, 186.3 статті 186 розділу V Кодексу за межами митної території України, операції, які звільнені від оподаткування (стаття 197 розділу V Кодексу, підрозділ 2 розділу XX Кодексу, міжнародні договори (угоди))	-	X
5.1	Д5	у тому числі операції, що звільнені від оподаткування (стаття 197 розділу V Кодексу, підрозділ 2 розділу XX Кодексу, міжнародні договори (угоди)):	-	X
5.1.1		з рядка 5.1 сума коригування обсягів за такими операціями	-	X
6	Д1	Послуги, отримані від нерезидента, місце постачання яких визначено на митній території України, що оподатковуються за:	X	X
6.1	Д1	основною ставкою	-	-
6.2	Д1	ставкою 7 %	-	-
7	Д1	Коригування податкових зобов'язань	-	-
8		Коригування податкових зобов'язань у зв'язку з нецільовим використанням товарів, ввезених із застосуванням звільнення від податку на додану вартість (стаття 197 розділу V Кодексу, підрозділ 2 розділу XX Кодексу, міжнародні договори (угоди)) (+)	-	-
9		Усього податкових зобов'язань (сума значень рядків (1.1 + 1.2 + 1.3 + 4.1 + 4.1.1 (-/+) + 4.2 + 4.2.1 (-/+) + 4.3 + 4.3.1 (-/+) + 6.1 (-/+) + 6.2 (-/+) + 7 (-/+) + 8) колонки Б)	X	1 265

Код рядка	Код додатка	II. ПОДАТКОВИЙ КРЕДИТ	Обсяги придбання (без податку на додану вартість)	Дозволений податковий кредит
			колонка А	колонка Б
10		Придбання (виготовлення, будівництво, спорудження, створення) товарів послуг та необоротних активів на митній території України	X	X
10.1	Д1	з основною ставкою	4 582	916
10.2	Д1	зі ставкою 7 %	-	-
10.3	Д1	зі ставкою 14 %	-	-
10.4		з нульовою ставкою та/або без податку на додану вартість	-	X
11		Ввезені на митну територію України товари, необоротні активи	X	X
11.1		з основною ставкою	-	-
11.2		зі ставкою 7 %	-	-
11.3		зі ставкою 14 %	-	-
12		Погашені податкові векселі (підрозділ 3 розділу XX Кодексу)	-	-
13		Послуги, отримані від нерезидента, місце постачання яких знаходиться на митній території України	X	X
13.1	Д1	з основною ставкою	-	-

Додаток Е (зворотна сторінка)

13.2	Д1	за ставкою 7 %:	-	-
14	Д1	Коригування податкового кредиту	-	-
15	Д6	Коригування податкового кредиту у зв'язку з перерахунком частки використання необоротних активів, придбаних до 01 липня 2015 року, в оподаткованих операціях	-	-
16		Від'ємне значення, що включається до складу податкового кредиту поточного звітного (податкового) періоду:	X	-
16.1		значення рядка 21 попереднього звітного (податкового) періоду	X	-
16.2		збільшено (зменшено залишок від'ємного значення за результатами поданих уточнюючих розрахунків*	X	-
16.3		збільшено (зменшено залишок від'ємного значення за результатами перевірки контролюючого органу*	X	-
17		Усього податкового кредиту (сума значень рядків (10.1 + 10.2 + 10.3 + 11.1 + 11.2 + 11.3 + 12 + 13.1 (-/+) + 13.2 (-/+) + 14 (-/+) + 15 (-/+) + 16 (-/+) колонки Б))	X	916

Код рядка	Код додатка	III. РОЗРАХУНКИ ЗА ЗВІТНИЙ ПЕРІОД	Сума податку на додану вартість
18		Позитивне значення різниці між сумою податкового зобов'язання та сумою податкового кредиту поточного звітного (податкового) періоду (рядок 9 - рядок 17 декларації) (позитивне значення), яке сплачується до державного бюджету	349
19		Від'ємне значення різниці між сумою податкового зобов'язання та сумою податкового кредиту поточного звітного (податкового) періоду (рядок 17 - рядок 9 декларації) (позитивне значення)	-
19.1		з рядка 19 сума перевищення від'ємного значення над сумою, обчисленою відповідно до пункту 200 [1].3 статті 200 [1] розділу V Кодексу на момент подання податкової декларації: сума, обчислена відповідно до пункту 200 [1].3 статті 200 [1] розділу V Кодексу на момент подання податкової декларації -	-
20		Сума від'ємного значення, що не перевищує суму, обчислену відповідно до пункту 200 [1].3 статті 200 [1] розділу V Кодексу на момент подання податкової декларації (рядок 19 - рядок 19.1), яка:	-
20.1		зараховується у зменшення суми податкового боргу з податку на додану вартість	-
20.2	Д3, Д4	підлягає бюджетному відшкодуванню (рядок 20.2.1 + рядок 20.2.2) (рядок 3 Д3):	-
20.2.1		на рахунок платника у банку	-
20.2.2		у рахунок сплати грошових зобов'язань або погашення податкового боргу з інших платежів, що сплачуються до Державного бюджету	-
20.3		зараховується до складу податкового кредиту наступного звітного (податкового) періоду (рядок 20 - рядок 20.1 - рядок 20.2)	-
21	Д2	Сума від'ємного значення, що зараховується до складу податкового кредиту наступного звітного (податкового) періоду (рядок 19.1 + рядок 20.3 декларації) (переноситься до рядка 16.1 декларації наступного звітного (податкового) періоду)	-

-	Відмітка про подання за останній звітний (податковий) період у разі анулювання реєстрації платником податку
-	Відмітка про застосування касового методу податкового обліку

Відмітка про подання до декларації:	
X	відомостей про суми податку на додану вартість, зазначених у податкових накладних/розрахунках коригування до податкових накладних, не зареєстрованих в Єдиному реєстрі податкових накладних, та про податковий кредит з урахуванням його коригування (Д1) (додаток 1)
-	довідки про суму від'ємного значення звітного (податкового) періоду, яка зараховується до складу податкового кредиту наступного звітного (податкового) періоду (Д2) (додаток 2)
-	розрахунку суми бюджетного відшкодування (Д3) (додаток 3)
-	заяв про повернення суми бюджетного відшкодування та/або суми коштів на рахунку у системі електронного адміністрування податку на додану вартість платника податку та/або врахування реєстраційної суми платника податку, що реорганізується, в обрахунку реєстраційної суми правонаступника (Д4) (додаток 4)
-	розрахунку сум податку на додану вартість, не сплачених суб'єктом господарювання до бюджету у зв'язку з отриманням податкових пільг, та/або показників, відповідно до яких підприємства (організації) належать до підприємства (організації) осіб з інвалідністю (Д5) (додаток 5)
-	розрахунку (перерахунку) частки використання товарів/послуг, необоротних активів в оподаткованих операціях (Д6) (додаток 6)
-	заяви про допущення продавцем товарів/послуг помилок при зазначенні обов'язкових реквізитів податкової накладної та/або порушення продавцем покупцем граничних термінів реєстрації в Єдиному реєстрі податкових накладних податкової накладної та/або розрахунку коригування (Д7) та відповідних документів
-	розрахунку податкових зобов'язань за операціями, визначеними в статті 16 [1] Закону України "Про державну підтримку сільського господарства України", та питомої ваги вартості сільськогосподарських товарів/послуг (ДС8) (додаток 8)
-	повідомлення про делегування філіям (структурним підрозділам) права складання податкових накладних та розрахунків коригування (додаток 1 до Порядку)
-	шт. оригіналів митних декларацій (у разі якщо митне оформлення товарів, вивезених за межі митної території України, здійснювалося не з використанням електронної митної декларації)
-	доповнення (за довільною формою) відповідно до пункту 46.4 статті 46 розділу II Кодексу: -

* Збільшено/зменшено залишок від'ємного значення за результатами перевірки контролюючого органу на підставі податкового повідомлення-рішення та/або уточнюючого розрахунку:

Дата	Номер	Сума, грн (+ -)
-	-	-

Дата подання	1	7	.	0	1	.	2	0	2	0

Наведена інформація є повною і достовірною.

Керівник (уповноважена особа) / фізична особа (законний представник)

Ярослав Михальчук
(Ініціали та ПРІЗВИЩЕ)

Реєстраційний номер облікової картки платника податків або серія (за наявності) та номер паспорта [2]

2	7	8	1	8	1	1	5		

Головний бухгалтер (особа, відповідальна за ведення бухгалтерського обліку)

-
(Ініціали та ПРІЗВИЩЕ)

Реєстраційний номер облікової картки платника податків або серія (за наявності) та номер паспорта [2]

Додаток Ж

Додаток 1
до податкової декларації з
податку на додану вартість

01	**Відомості про суми податку на додану вартість, зазначені у податкових накладних/розрахунках коригування до податкових накладних, не зареєстрованих в Єдиному реєстрі податкових накладних, та про податковий кредит з урахуванням його коригування (Ді)**	011	X	Звітний
		012	-	Звітний новий
		013	-	Уточнюючий

02	Звітний (податковий) період	2	0	2	2	(рік)	1	2	(місяць)			
03	Звітний (податковий) період, що уточнюється					(рік)	-	(квартал)				(місяць)

04	Платник	ТОВ СИГМА,ЛТДК
	від - № -	

(повне найменування (прізвище, ім'я, по батькові (за наявності)) платника податків згідно з реєстраційними документами, дата та номер договору (угоди))

041	Податковий номер платника податку [1] або серія (за наявності) та номер паспорта [2]	13703915
05	Індивідуальний податковий номер платника податку на додану вартість	137039110286

Розділ І. Податкові зобов'язання

Таблиця 1.1. Відомості про включені суми податку на додану вартість, указані в податкових накладних, не зареєстрованих в Єдиному реєстрі податкових накладних на дату подання податкової декларації з податку на додану вартість, до суми податкових зобов'язань за звітний (податковий) період

(грн)

№ з/п	Покупець (індивідуальний податковий номер або умовний ІПП)	Податкова накладна						
		дата	номер	ознака здійснення с/г операцій*	обсяг постачання (без податку на додану вартість)	сума податку на додану вартість		
						основна ставка	ставка 7%	ставка 14 %
1	2	3	4	5	6	7	8	9
За операціями на митній території України, що оподатковуються податком на додану вартість за основною ставкою та ставками 7 % і 14 %:								
1	-	-	-	-	-	-	-	-
Усього за звітний (податковий) період (переноситься до рядків 1.1, 1.2 або 1.3 декларації)					-	-	-	-
За операціями відповідно до пункту 198.5 статті 198 та пункту 199.1 статті 199 розділу V Кодексу:								
1	-	-	-	-	-	-	-	-
Усього за звітний (податковий) період (переноситься до рядків 4.1, 4.2 або 4.3 декларації)					-	-	-	-

Таблиця 1.2. Відомості про коригування податкових зобов'язань згідно зі статтею 192, пунктом 198.5 статті 198 та пунктом 199.1 статті 199 розділу V Кодексу у разі збільшення суми компенсацій за звітний (податковий) період на підставі розрахунків коригування, складених у звітному (податковому) періоді та не зареєстрованих в Єдиному реєстрі податкових накладних на дату подання податкової декларації з податку на додану вартість

(грн)

№ з/п	Покупець (індивідуальний податковий номер або умовний ІПП)	Розрахунок коригування кількісних і вартісних показників						
		дата	номер	ознака здійснення с/г операцій*	обсяг постачання (без податку на додану вартість) та/або обсяг постачання, за яким не нараховується податок на додану вартість	сума податку на додану вартість		
						основна ставка	ставка 7%	ставка 14 %
1	2	3	4	5	6	7	8	9
Коригування податкових зобов'язань згідно зі статтею 192 розділу V Кодексу:								
1	-	-	-	-	-	-	-	-
Усього за звітний (податковий) період (рядок 7 декларації)					-	-	-	-
За операціями відповідно до пункту 198.5 статті 198 та пункту 199.1 статті 199 розділу V Кодексу:								
1	-	-	-	-	-	-	-	-
Усього за звітний (податковий) період (переноситься до рядків 4.1.1, 4.2.1 або 4.3.1 декларації)					-	-	-	-
За послугами, отриманими від резидента на митній території України:								
1	-	-	-	-	-	-	-	X
Усього за звітний (податковий) період (переноситься до рядків 6.1 або 6.2 декларації)					-	-	-	X
Коригування податкових зобов'язань згідно з пунктом 199.1 статті 199 розділу V Кодексу у зв'язку з перерахунком частки використання товарів/послуг, необоротних активів в оподатковуваних операціях, виходячи з фактичних обсягів проведених протягом року оподатковуваних та неоподатковуваних операцій:								
1	-	-	-	-	-	-	-	-
Усього за звітний (податковий) період (переноситься до рядків 4.1.1, 4.2.1 або 4.3.1 декларації)					-	-	-	-

Додаток Ж (зворотна сторінка)

Продовження додатка 1

Розділ II. Податковий кредит

Таблиця 2.1. Відомості про операції з придбання з податком на додану вартість, які підлягають оподаткуванню за основною ставкою та ставками 7 % і 14 %

(грн)

№ з/п	Постачальник (індивідуальний податковий номер)	Податкова накладна, інший документ			Обсяг постачання (без податку на додану вартість)	Сума податку на додану вартість		
		період складання	ознака касового методу**	ознака здійснення ст. операцій*		основна ставка	ставка 7%	ставка 14 %
1	2	3	4	5	6	7	8	9
1	3961837103l4	12 2022	-	-	1 581,96	916,38	-	-
Усього за звітний (податковий) період, у тому числі:					1 582	916	-	-
придбання (будівництво, спорудження, створення) необоротних активів					-	-	-	X
усього за касовим методом відповідно до пункту 187.10 статті 187 Кодексу					-	-	X	X
за операціями, визначеними статтею 16 [1] Закону України "Про державну підтримку сільського господарства України"					-	-	X	-

* У графі проставляється позначка "+" у випадку здійснення операцій, визначених статтею 16 [1] Закону України "Про державну підтримку сільського господарства України", платниками податку, які внесені до Реєстру отримувачів бюджетної дотації відповідно до Закону України "Про державну підтримку сільського господарства України" або які претендують на внесення до такого Реєстру.

** У графі проставляється позначка "+" у разі, якщо суми податку включаються до складу податкового кредиту за касовим методом відповідно до пункту 187.10 статті 187 Кодексу.

Таблиця 2.2. Відомості про коригування податкового кредиту згідно зі статтею 192 розділу V Кодексу

(грн)

№ з/п	Постачальник (індивідуальний податковий номер)	Податкові накладні, які коригуються		Обсяг постачання (без податку на додану вартість) (+/-)	Сума податку на додану вартість		
		період складання	ознака здійснення ст. операцій*		основна ставка (+/-)	ставка 7% (+/-)	ставка 14% (+/-)
1	2	3.1	3.2	4	5	6	7
Операції з придбання з податком на додану вартість, які підлягають оподаткуванню за основною ставкою та ставками 7 % і 14 % (рядок 14 декларації)							
1	-	-	-	-	-	-	-
Усього за звітний (податковий) період (рядок 14 декларації), у тому числі:				-	-	-	-
придбання (будівництво, спорудження, створення) необоротних активів				-	-	-	X
за операціями, визначеними статтею 16 [1] Закону України "Про державну підтримку сільського господарства України"				-	-	X	-
Усього за послугами, отриманими від резидента на митній території України		переноситься до рядка 13.1 декларації		-	-	X	X
		переноситься до рядка 13.2 декларації		-	X	-	X

* У графі проставляється позначка "+" у випадку здійснення операцій, визначених статтею 16 [1] Закону України "Про державну підтримку сільського господарства України", платниками податку, які внесені до Реєстру отримувачів бюджетної дотації відповідно до Закону України "Про державну підтримку сільського господарства України" або які претендують на внесення до такого Реєстру.

Дата подання 1 7 . 0 1 . 2 0 2 3

Достовірність та повноту відомостей, зазначених у цій податковій декларації, підтверджую. Повідомлена інформація є повною і достовірною.

Керівник (уповноважена особа) / фізична особа (законний представник) Михальчук

(підпис) (ініціали та ПРІЗВИЩЕ)

Реєстраційний номер облікової картки платника податків або серія (за наявності) та номер паспорта [2] 2 [ ] [ ] [ ] [ ] [ ] [ ] 1 1 5

Головний бухгалтер (особа, відповідальна за ведення бухгалтерського обліку)

(підпис) (ініціали та ПРІЗВИЩЕ)

Реєстраційний номер облікової картки платника податків або серія (за наявності) та номер паспорта [2]

[1] Зазначається код за СДРПОУ платника податку або реєстраційний (обліковий) номер платника податків, який присвоюється контролюючими органами, або реєстраційний номер облікової картки платника податків - фізичної особи.

[2] Серію (за наявності) та номер паспорта зазначають фізичні особи, які через свої релігійні переконання відмовляються від прийняття реєстраційного номера облікової картки платника податків та офіційно повідомили про це відповідний контролюючий орган і мають відмітку у паспорті.

Додаток 3

Відмітка про одержання (штамп контролюючого органу, до якого подається Податкова декларація з податку на прибуток підприємств)

ЗАТВЕРДЖЕНО
Наказ Міністерства фінансів України
20 жовтня 2015 року N 897
(у редакції наказу Міністерства фінансів України
від 28 квітня 2017 року № 467)

1	**ПОДАТКОВА ДЕКЛАРАЦІЯ з податку на прибуток підприємств**	X	Звітна
		-	Звітна нова
		-	Уточнювоча

2	Звітний (податковий) період 2022 року	-	1 квартал	-	Півріччя	-	Три квартали	X	Рік
		-	Базовий звітний період квартал			X	Базовий звітний період рік		

3	Звітний (податковий) період, що уточнюється - року	-	1 квартал	-	Півріччя	-	Три квартали	-	Рік

4	Платник: **ТОВ СИГМА,ЛТД.К**
	(повне найменування платника податку згідно з реєстраційними документами)

5	Податковий номер або серія (за наявності) та номер паспорта [1]	13703915	Код виду економічної діяльності (КВЕД)	4	3	.	2	1		
6	Податкова адреса вулиця Курортна, буд. 2-г, м. ІРПІНЬ, КИЇВСЬКА обл., 08200		Поштовий індекс				0	8	2	0	0
			Телефон	0	4	5	9	7	6	2	2	2	8
			Моб. тел.										
			Факс										
			E-mail	life40@ukr.net									

7	Повне найменування нерезидента -	Назва країни резиденції нерезидента (за Класифікацією країн світу, українською мовою) -
	Місцезнаходження нерезидента -	Код країни резиденції (за Класифікацією країн світу)

7.1	Повне найменування постійного представництва/відокремленого підрозділу, через який нерезидент здійснює діяльність в Україні -	Код ЄДРПОУ постійного представництва [2]	-
		Ідентифікатор об'єкта оподаткування (за відсутності коду ЄДРПОУ) [2]	-
	Місцезнаходження постійного представництва/відокремленого підрозділу нерезидента -		
	Найменування контролюючого органу за місцем обліку постійного представництва/відокремленого підрозділу нерезидента -		

8	ГОЛОВНЕ УПРАВЛІННЯ ДПС У КИЇВСЬКІЙ ОБЛАСТІ ІРПІНСЬКА ДЕРЖАВНА ПОДАТКОВА ІНСПЕКЦІЯ (ІРПІНСЬКИЙ РАЙОН) (найменування контролюючого органу, до якого подається Податкова декларація з податку на прибуток підприємств)

9	Повне найменування інституту спільного інвестування [3]	Реєстраційний код інституту спільного інвестування (за даними Єдиного державного реєстру інститутів спільного інвестування, ведення якого здійснюється Національною комісією з цінних паперів та фондового ринку) [4]

10	Особливі відмітки Податкова декларація платника податку на прибуток підприємств:	
	виробника сільськогосподарської продукції	
-	банку	
-	страховика	
-	суб'єкта, який здійснює випуск та проведення лотерей	
-	суб'єкта, що провадить азартні ігри з використанням гральних автоматів	
-	суб'єкта, що провадить букмекерську діяльність на азартні ігри (у тому числі казино), крім азартних ігор з використанням гральних автоматів	
-	постійного представництва нерезидента	
-	підприємства (організації) громадської організації осіб з інвалідністю, яке отримало дозвіл на користування пільгою	

Додаток К (зворотна сторінка)

-	платника податку, що подає декларацію за останній податковий (звітний) рік у період, на який припадає дата його ліквідації
-	суб'єкта господарювання – юридичної особи, яка обрала спрощену систему оподаткування
	фізичної особи – підприємця, у тому числі такої, яка обрала спрощену систему оподаткування, або фізичної особи, яка провадить незалежну професійну діяльність
-	іноземної компанії
	інституту спільного інвестування у вигляді утворення без статусу юридичної особи [3]
-	інвестора із значними інвестиціями [4]
-	платника податку, що визначає податок на прибуток у вигляді мінімального податкового зобов'язання
-	резидента Дія Сіті – платника податку на особливих умовах

(грн)

Показники	Код рядка	Сума
1	2	3
Дохід від будь-якої діяльності (за вирахуванням непрямих податків), визначений за правилами бухгалтерського обліку	**01**	**328 859**
Фінансовий результат до оподаткування (прибуток або збиток), визначений у фінансовій звітності відповідно до національних положень (стандартів) бухгалтерського обліку або міжнародних стандартів фінансової звітності (+, -)	02	11 985
Різниці, які виникають відповідно до Податкового кодексу України (+, -)	03 РІ	-
Сума перевищення ціни, визначеної за принципом «витягнутої руки», над договірною (контрактною) вартістю реалізованих товарів (робіт, послуг) при здійсненні контрольованих операцій платником податку – інвестором із значними інвестиціями [4]	03.1	-
Сума перевищення договірної (контрактної) вартості придбаних товарів (робіт, послуг) над ціною, визначеною за принципом «витягнутої руки», при здійсненні контрольованих операцій платником податку – інвестором із значними інвестиціями [4]	03.2	-
Об'єкт оподаткування (рядок 02 + рядок 03 РІ + рядок 03.1 + рядок 03.2) (+, –)	04	**11 985**
Прибуток, звільнений від оподаткування, або збиток від діяльності, прибуток від якої звільнений від оподаткування (+, -)	05 ПЗ	-
Податок на прибуток ((позитивне значення) (рядок 04 – рядок 05 ПЗ) х 18,00 [5] /100)	06	2 157
Податок на прибуток контрольованої іноземної компанії	06.1 КІК	-
Податок на прибуток у вигляді мінімального податкового зобов'язання	06.2 МПЗ	-
Податок на операції резидента Дія Сіті – платника податку на особливих умовах (+, -)	06.3 ДІЯ	-
Дохід за договорами страхування, співстрахування і перестрахування, визначений підпунктом 141.1.2 пункту 141.1 статті 141 розділу III Податкового кодексу України, у тому числі:	07	-
за договорами з довгострокового страхування життя, договорами добровільного медичного страхування та договорами страхування у межах недержавного пенсійного забезпечення, зокрема договорами страхування додаткової пенсії, та визначений підпунктами 14.1.52, 14.1.52 [1], 14.1.52 [2] і 14.1.116 пункту 14.1 статті 14 розділу I Податкового кодексу України	07.1	-
страхові платежі, страхові внески, страхові премії за договорами перестрахування	07.2	-
Податок на дохід за договорами страхування ((рядок 07 – рядок 07.1 - рядок 07.2) х - [6] /100)	08	-
Сума доходу, отриманого від діяльності з випуску та проведення лотерей (рядок 09.1 + рядок 09.2), у тому числі:	09	-
сума доходу, що залишився після формування призового (виграшного) фонду (позитивне значення (рядок 09.1.1 - рядок 09.1.2)):	09.1	-
загальна сума доходів, отриманих від прийняття ставок у лотереї	09.1.1	-
сума сформованого призового (виграшного) фонду лотереї відповідно до умов її проведення	09.1.2	-
сума безнадійної заборгованості, визначеної підпунктом "е" підпункту 14.1.11 пункту 14.1 статті 14 розділу I Податкового кодексу України	09.2	-
Податок на дохід, отриманий від діяльності з випуску та проведення лотерей за звітний (податковий) період (рядок 09 х - [7] /100)	10	-
Сума доходу, отриманого від діяльності з проведення азартних ігор з використанням гральних автоматів	11	-
Податок на дохід від діяльності з проведення азартних ігор з використанням гральних автоматів за звітний (податковий) період (рядок 11 х - [8] /100)	12	-
Сума доходу від букмекерської діяльності, азартних ігор (у тому числі казино), крім доходу, отриманого від азартних ігор з використанням гральних автоматів	13	-
Сума виплачених гравцю виплат	14	-
Податок на дохід від букмекерської діяльності, азартних ігор (у тому числі казино), крім доходу, отриманого від азартних ігор з використанням гральних автоматів, за звітний (податковий) період (позитивне значення (рядок 13 - рядок 14) х - [9] /100)	15	-
Зменшення нарахованої суми податку	16 ЗП	-
Податок на прибуток за звітний (податковий) період (рядок 06 + рядок 06.1 КІК + рядок 06.2 МПЗ + рядок 06.3 ДІЯ + рядок 08 + рядок 10 + рядок 12 + рядок 15 – рядок 16 ЗП)	17	2 157

Додаток К (зворотна сторінка)

Податок на прибуток за результатами попереднього звітного (податкового) періоду поточного року з урахуванням уточнень (рядок 17 Податкової декларації з податку на прибуток підприємств за попередній звітний (податковий) період поточного року) [10]	18	-
Податок на прибуток, нарахований за результатами останнього (звітного) податкового періоду (рядок 17 – рядок 18) (+, -) [11]	**19**	**2 157**
Сума авансового внеску при виплаті дивідендів, що має бути сплачена у звітному (податковому) періоді	20 АВ	-
Сума авансового внеску при виплаті дивідендів, що має бути сплачена за результатами попереднього звітного (податкового) періоду поточного року, з урахуванням уточнень (рядок 20 АВ Податкової декларації з податку на прибуток підприємств за попередній звітний (податковий) період поточного року) [10]	21	-
Сума авансового внеску при виплаті дивідендів, нарахована за результатами останнього (звітного) податкового періоду (рядок 20 АВ – рядок 21) [11]	**22**	-
Сума податків, які утримуються при виплаті доходів (прибутків) нерезидентам, нарахованих за звітний (податковий) період	23 ПН	-
Сума податків, які утримуються при виплаті доходів (прибутків) нерезидентам за результатами попереднього звітного (податкового) періоду поточного року, з урахуванням уточнень (рядок 23 ПН Податкової декларації з податку на прибуток підприємств за попередній звітний (податковий) період поточного року) [10]	24	-
Сума податків, які утримуються при виплаті доходів (прибутків) нерезидентам, нарахованих за результатами останнього (звітного) податкового періоду (рядок 23 ПН – рядок 24) [11]	**25**	-
Виправлення помилок [12]		
Збільшення (зменшення) податкового зобов'язання звітного (податкового) періоду, що уточнюється (позитивне (від'ємне) значення (рядок 19 – рядок 19 Податкової декларації з податку на прибуток підприємств, яка уточнюється, або рядок 35 – рядок 35 Податкової декларації з податку на прибуток підприємств, яка уточнюється)) або рядок 26 таблиці 2 додатка ВП до рядків 26-29, 31-33, 35 Податкової декларації з податку на прибуток підприємств (+, -)	26	-
Збільшення (зменшення) податкового зобов'язання звітного (податкового) періоду з авансового внеску при виплаті дивідендів, що уточнюється (позитивне (від'ємне) значення (рядок 22 - рядок 22 Податкової декларації з податку на прибуток підприємств, яка уточнюється)) або рядок 27 таблиці 2 додатка ВП до рядків 26 - 29, 31 - 33 Податкової декларації з податку на прибуток підприємств (+, -)	27	-
Сума штрафу (5 %) при відображенні недоплати у складі Податкової декларації з податку на прибуток підприємств, що подається за звітний (податковий) період, наступний за періодом, у якому виявлено факт заниження податкового зобов'язання (рядок 28 таблиці 2 додатка ВП до рядків 26 - 29, 31 - 33 Податкової декларації з податку на прибуток підприємств)	28	-
Пеня, нарахована на виконання вимог підпункту 129.1.3 пункту 129.1 статті 129 розділу II Податкового кодексу України, або рядок 29 таблиці 2 додатка ВП до рядків 26 - 29, 31 - 33 Податкової декларації з податку на прибуток підприємств	29	-
Сума штрафу (3 %) при відображенні недоплати в уточнюючій Податковій декларації з податку на прибуток підприємств	30	-
Виправлення помилок з податку на прибуток, який утримується при виплаті доходів (прибутків) нерезидентів [12]		
Збільшення (зменшення) податкового зобов'язання звітного (податкового) періоду, що уточнюється (позитивне (від'ємне) значення (рядок 25 - рядок 25 Податкової декларації з податку на прибуток підприємств, яка уточнюється)) або рядок 30 таблиці 2 додатка ВП до рядків 26 - 29, 31 - 33 Податкової декларації з податку на прибуток підприємств (+, -)	31	-
Сума штрафу (5 %) при відображенні недоплати у складі Податкової декларації з податку на прибуток підприємств, що подається за звітний (податковий) період, наступний за періодом, у якому виявлено факт заниження податкового зобов'язання (рядок 31 таблиці 2 додатка ВП до рядків 26 - 29, 31 - 33 Податкової декларації з податку на прибуток підприємств)	32	-
Пеня, нарахована на виконання вимог підпункту 129.1.3 пункту 129.1 статті 129 розділу II Податкового кодексу України, або рядок 32 таблиці 2 додатка ВП до рядків 26 - 29, 31 - 33 Податкової декларації з податку на прибуток підприємств	33	-
Сума штрафу (3 %) при відображенні недоплати в уточнюючій Податковій декларації з податку на прибуток підприємств	34	-
Податкові зобов'язання, інші штрафні санкції та пені, визначені відповідно до Податкового кодексу України, не пов'язані з виправленням помилок		
Сума збільшення податкового зобов'язання за порушення вимог цільового використання вивільнених від оподаткування коштів відповідно до пунктів 142.1 – 142.3 статті 142 розділу III, пунктів 41, 57 підрозділу 4 розділу XX Податкового кодексу України	35	-
Штрафні санкції за порушення положень пунктів 41, 57 підрозділу 4 розділу XX Податкового кодексу України	36	-
Пеня, нарахована на виконання вимог статті 123 [1] глави 11 розділу II, пунктів 142.1 – 142.3 статті 142 розділу III, пунктів 41, 57 підрозділу 4 розділу XX Податкового кодексу України	37	-

Додаток К (зворотна сторінка)

Наявність додатків [13]	АВ	ЗП	ІПІ	ТЦ [11]	ВП	РІ	ПЗ	АМ	ЦІ	ІПІ	КІК	МПЗ	ДІЯ	ФЗ [15]	
														ІПІ(С)ІО	МСФЗ
	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-

Наявність поданих до Податкової декларації з податку на прибуток підприємств додатків - форм фінансової звітності [15]	Баланс (Звіт про фінансовий стан) [16]	Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід) [16]	Звіт про рух грошових коштів [16]	Звіт про власний капітал [16]	Примітки до річної фінансової звітності [16]	Фінансовий звіт суб'єкта малого підприємництва		Спрощений фінансовий звіт суб'єкта малого підприємництва	
						Баланс	Звіт про фінансові результати	Баланс	Звіт про фінансові результати
	-	-	-	-	-	+	+	-	-
-	відмітка про обов'язок платника відповідно до Закону України «Про бухгалтерський облік та фінансову звітність в Україні» оприлюднювати річну фінансову звітність та річну консолідовану фінансову звітність разом з аудиторським звітом [17]								

Наявність доповнення [18]	Доповнення до Податкової декларації з податку на прибуток підприємств (заповнюється і подається відповідно до пункту 46.4 статті 46 розділу II Податкового кодексу України)	
-	№ з/п	Зміст доповнення
	1	-

Додатки на - арк.

Наявність рішення [18]	Прийнято рішення про незастосування коригувань фінансового результату до оподаткування на усі різниці
-	-

Інформація, наведена в Податковій декларації з податку на прибуток підприємств та додатках до неї, є достовірною.

Керівник (уповноважена особа)

2	9	3	8	6	1	8	1	1	5

(реєстраційний номер облікової картки платника податків або серія (за наявності) та номер паспорта [20])

Ярослав Михальчук
(власне ім'я, прізвище)

М. П. (за наявності)

Головний бухгалтер (особа, відповідальна за ведення бухгалтерського обліку)

(реєстраційний номер облікової картки платника податків або серія (за наявності) та номер паспорта [20])

(підпис)

-
(власне ім'я, прізвище)

Дата подання	2	2	.	0	2	.	2	0	2	3

1 Зазначається код за ЄДРПОУ, або реєстраційний (обліковий) номер платника податку, який присвоюється контролюючими органами, або реєстраційний номер облікової картки платника податку, або серія (за наявності) та номер паспорта (для фізичних осіб, які через свої релігійні переконання відмовляються від прийняття реєстраційного номера облікової картки платника податків та офіційно повідомили про це відповідний контролюючий орган і мають відмітку в паспорті).

2 У разі здійснення нерезидентом діяльності на території України через постійне представництво зазначається код за ЄДРПОУ такого постійного представництва. Якщо нерезидентом здійснюється діяльність через незареєстрований відокремлений підрозділ, зазначається ідентифікатор об'єкта оподаткування згідно з повідомленням про такий об'єкт оподаткування, поданим до контролюючого органу відповідно до вимог пункту 63.3 статті 63 Податкового кодексу України.

3 Податкова декларація з податку на прибуток підприємств подається платником податку – юридичною особою за результатами діяльності інституту спільного інвестування (заповнюється поле 9).
У разі якщо платник податку здійснює управління активами кількох інститутів спільного інвестування, Податкова декларація з податку на прибуток підприємств складається та подається окремо по кожному інституту спільного інвестування без статусу юридичної особи, активами яких він управляє відповідно до Закону України «Про інститути спільного інвестування», із заповненням рядка 9 та проставлянням позначки «інституту спільного інвестування у вигляді утворення без статусу юридичної особи [2]» у рядку 10 «Особливі відмітки».

4 Зазначається платниками податку, які застосовують особливості оподаткування прибутку підприємства-інвестора із значними інвестиціями при виконанні спеціального інвестиційного договору, укладеного відповідно до Закону України «Про державну підтримку інвестиційних проектів із значними інвестиціями в Україні», передбачені пунктом 55 підрозділу 4 розділу XX Податкового кодексу України.

5 Зазначається ставка податку на прибуток у відсотках, встановлена пунктом 136.1 статті 136 розділу III Податкового кодексу України.

6 Зазначається ставка податку на прибуток у відсотках, встановлена підпунктом 136.2.1 пункту 136.2 статті 136 розділу III Податкового кодексу України.

7 Зазначається ставка податку на дохід у відсотках, встановлена пунктом 136.6 статті 136 розділу III Податкового кодексу України.
Суб'єкти, які здійснюють випуск та проведення лотерей, щоквартально сплачують податок на дохід у порядку і в строки, встановлені для квартального податкового (звітного) періоду, з поданням Податкової декларації з податку на прибуток підприємств згідно з пунктом 137.8 статті 137 розділу III Податкового кодексу України.

8 Зазначається ставка податку на дохід у відсотках, встановлена підпунктом 136.4.1 пункту 136.6 статті 136 розділу III Податкового кодексу України.

9 Зазначається ставка податку на прибуток у відсотках, встановлена підпунктом 136.4.2 пункту 136.4 статті 136 розділу III Податкового кодексу України.

10 Заповнюється платниками, які подають звітність поквартально.

11 Заповнюється платниками податку, які подають звітність поквартально та за рік. У платників, у яких базовим звітним (податковим) періодом є календарний рік, рядок 19 (22, 25) дорівнює рядку 17 (20 АВ, 23 ІПІ) Податкової декларації з податку на прибуток підприємств.

12 Заповнюється у разі самостійного виправлення помилок шляхом уточнення показників Податкової декларації з податку на прибуток підприємств відповідно до статті 50 розділу II Податкового кодексу України.

13 У відповідних клітинках проставляється позначка «+», крім клітинок під літерами «ІПІ» та «КІК», у яких проставляється кількість поданих додатків до Податкової декларації з податку на прибуток підприємств.

14 Заповнюється платниками податку на прибуток підприємств, які здійснювали самостійне коригування відповідно до статті 39 розділу I Податкового кодексу України.

Додаток О

Відмітка про одержання (штамп контролюючого органу, до якого подається Податкова декларація з податку на прибуток підприємств)

ЗАТВЕРДЖЕНО
Наказ Міністерства фінансів України
20 жовтня 2015 року N 897
(у редакції наказу Міністерства фінансів України
від 20 лютого 2023 року № 101)

1	**Податкова декларація з податку на прибуток підприємств**	X	Звітна
		-	Звітна нова
		-	Уточнююча

2	Звітний (податковий) період 2023 року	-	І квартал	-	Півріччя	-	Три квартали	X	Рік
		-	Базовий звітний період квартал			X	Базовий звітний період рік		
3	Звітний (податковий) період, що уточнюється, - року	-	І квартал	-	Півріччя	-	Три квартали	-	Рік

4	Платник: **ТОВ СИГМА,ЛТД.К**
	(повне найменування платника податку згідно з реєстраційними документами)

5	Податковий номер або серія (за наявності) та номер паспорта [1]	13703915	Код виду економічної діяльності (КВЕД)	4	3	.	2	1		
6	Податкова адреса вулиця Курортна, буд. 2-г, м. ІРПІНЬ, КИЇВСЬКА обл., 08200		Поштовий індекс				0	8	2	0	5
			Телефон	0	9	7	8	7	9	7	6	7	8
			Моб. тел.										
			Факс										
			E-mail	life40@ukr.net									
7	Повне найменування нерезидента -		Назва країни резиденції нерезидента (за Класифікацією країн світу, українською мовою) -										
	Місцезнаходження нерезидента -		Код країни резиденції (за Класифікацією країн світу)										
7.1	Повне найменування постійного представництва/відокремленого підрозділу, через який нерезидент здійснює діяльність в Україні -		Код ЄДРПОУ постійного представництва [2]	-									
			Ідентифікатор об'єкта оподаткування (за відсутності коду ЄДРПОУ) [2]	-									
	Місцезнаходження постійного представництва/відокремленого підрозділу нерезидента -												
	Найменування контролюючого органу за місцем обліку постійного представництва/відокремленого підрозділу нерезидента -												
8	ГОЛОВНЕ УПРАВЛІННЯ ДПС У КИЇВСЬКІЙ ОБЛАСТІ, ІРПІНСЬКА ДЕРЖАВНА ПОДАТКОВА ІНСПЕКЦІЯ (ІРПІНСЬКИЙ РАЙОН) **(найменування контролюючого органу, до якого подається Податкова декларація з податку на прибуток підприємств)**												
9	Повне найменування інституту спільного інвестування [3]		Реєстраційний код інституту спільного інвестування (за даними Єдиного державного реєстру інститутів спільного інвестування, ведення якого здійснюється Національною комісією з цінних паперів та фондового ринку) [3]										
10	Особливі відмітки Податкова декларація платника податку на прибуток підприємств:												
	виробника сільськогосподарської продукції												
-	банку												
-	страховика												
-	суб'єкта, який здійснює випуск та проведення лотерей												
-	суб'єкта, що здійснює організацію та проведення азартних ігор у залах гральних автоматів												

Додаток О (зворотна сторінка)

-	суб'єкта, що здійснює діяльність у сфері організації та проведення азартних ігор, крім організації та проведення азартних ігор у залах ігрових автоматів
-	постійного представництва нерезидента
-	підприємства (організації) громадської організації осіб з інвалідністю, яке отримало дозвіл на користування пільгою
-	платника податку, що подає декларацію за останній податковий (звітний) рік у періоді, на який припадає дата його ліквідації
-	суб'єкта господарювання – юридичної особи, яка обрала спрощену систему оподаткування
	фізичної особи – підприємця, у тому числі такої, яка обрала спрощену систему оподаткування, або фізичної особи, яка провадить незалежну професійну діяльність
-	іноземної компанії
	інституту спільного інвестування у вигляді утворення без статусу юридичної особи [3]
-	інвестора із значними інвестиціями [4]
-	платника податку, що визначає податок на прибуток у вигляді мінімального податкового зобов'язання
-	резидента Дія Сіті – платника податку на особливих умовах
-	учасника індустріального парку [4]

(грн)

Показники	Код рядка	Сума
1	2	3
Дохід від будь-якої діяльності (за вирахуванням непрямих податків), визначений за правилами бухгалтерського обліку	**01**	**134 884**
Фінансовий результат до оподаткування (прибуток або збиток), визначений у фінансовій звітності відповідно до національних положень (стандартів) бухгалтерського обліку або міжнародних стандартів фінансової звітності (+, -)	02	4 588
Різниці, які виникають відповідно до Податкового кодексу України (+, -)	03 РІ	-
Об'єкт оподаткування (рядок 02 + рядок 03 РІ) (+, –)	04	**4 588**
Прибуток, звільнений від оподаткування, або збиток від діяльності, прибуток від якої звільнений від оподаткування (+, -)	05 ПЗ	-
Податок на прибуток ((позитивне значення) (рядок 04 – рядок 05 ПЗ) х 18,00 [5] /100)	06	826
Податок на прибуток контрольованої іноземної компанії	06.1 КІК	-
Податок на прибуток у вигляді мінімального податкового зобов'язання	06.2 МПЗ	-
Податок на прибуток резидента Дія Сіті – платника податку на особливих умовах (+, -)	06.3 ДІЯ	-
Податок на прибуток з об'єктів оподаткування, визначених окремо ((позитивне значення) (рядок 06.4.1 + рядок 06.4.2) х - [5] /100):	06.4	-
Сума перевищення ціни, визначеної за принципом «витягнутої руки», над договірною (контрактною) вартістю реалізованих товарів (робіт, послуг) при здійсненні контрольованих операцій платником податку [4]	06.4.1	-
Сума перевищення договірної (контрактної) вартості придбаних товарів (робіт, послуг) над ціною, визначеною за принципом «витягнутої руки» при здійсненні контрольованих операцій платником податку [4]	06.4.2	-
Дохід за договорами страхування, співстрахування і перестрахування, визначений підпунктом 141.1.2 пункту 141.1 статті 141 розділу III Податкового кодексу України, у тому числі:	07	-
за договорами з довгострокового страхування життя, договорами добровільного медичного страхування та договорами страхування у межах недержавного пенсійного забезпечення, зокрема договорами страхування додаткової пенсії, та визначений підпунктами 14.1.52, 14.1.52 [1], 14.1.52 [2] і 14.1.116 пункту 14.1 статті 14 розділу I Податкового кодексу України	07.1	-
страхові платежі, страхові внески, страхові премії за договорами перестрахування	07.2	-
Податок на дохід за договорами страхування ((рядок 07 – рядок 07.1 - рядок 07.2) х - [6] /100)	08	-
Сума доходу, отриманого від діяльності з випуску та проведення лотерей (рядок 09.1 + рядок 09.2), у тому числі:	09	-
сума доходу, що залишився після формування призового (виграшного) фонду (позитивне значення (рядок 09.1.1 - рядок 09.1.2)):	09.1	-
загальна сума доходів, отриманих від прийняття ставок у лотереї	09.1.1	-
сума сформованого призового (виграшного) фонду лотереї відповідно до умов її проведення	09.1.2	-
сума безнадійної заборгованості, визначеної підпунктом "е" підпункту 14.1.11 пункту 14.1 статті 14 розділу I Податкового кодексу України	09.2	-
Податок на дохід, отриманий від діяльності з випуску та проведення лотерей за звітний (податковий) період (рядок 09 х - /100)	10	-
Сума доходу, отриманого від організації та проведення азартних ігор у залах ігрових автоматів	11	-
Податок на дохід, отриманий від організації та проведення азартних ігор у залах ігрових автоматів за звітний (податковий) період (рядок 11 х - [8] /100)	12	-
Сума доходу, отриманого від діяльності у сфері організації та проведення азартних ігор, крім доходу, отриманого від організації та проведення азартних ігор у залах ігрових автоматів	13	-
Сума виплачених грошо виплат	14	-

Додаток О (зворотна сторінка)

Податок на дохід, отриманий від діяльності у сфері організації та проведення азартних ігор, крім доходу, отриманого від організації та проведення азартних ігор у залах гральних автоматів, за звітний (податковий) період (позитивне значення (рядок 13 - рядок 14) х - %/100)	15	-
Зменшення нарахованої суми податку	16 ЗП	-
Податок на прибуток за звітний (податковий) період (рядок 06 + рядок 06.1 КІК + рядок 06.2 МПЗ + рядок 06.3 ДІЯ + рядок 06.4 + рядок 08 + рядок 10 + рядок 12 + рядок 15 – рядок 16 ЗП)	17	826
Податок на прибуток за результатами попереднього звітного (податкового) періоду поточного року з урахуванням уточнень (рядок 17 Податкової декларації з податку на прибуток підприємств за попередній звітний (податковий) період поточного року) [10]	18	-
Податок на прибуток, нарахований за результатами останнього (звітного) податкового періоду (рядок 17 – рядок 18) (+, -) [11]	**19**	**826**
Сума авансового внеску при виплаті дивідендів, що має бути сплачена у звітному (податковому) періоді	20 АВ	-
Сума авансового внеску при виплаті дивідендів, що має бути сплачена за результатами попереднього звітного (податкового) періоду поточного року, з урахуванням уточнень (рядок 20 АВ Податкової декларації з податку на прибуток підприємств за попередній звітний (податковий) період поточного року) [10]	21	-
Сума авансового внеску при виплаті дивідендів, нарахована за результатами останнього (звітного) податкового періоду (рядок 20 АВ – рядок 21) [11]	**22**	-
Сума податків, які утримуються при виплаті доходів (прибутків) нерезидентам, нарахованих за звітний (податковий) період	23 ПП	-
Сума податків, які утримуються при виплаті доходів (прибутків) нерезидентам за результатами попереднього звітного (податкового) періоду поточного року, з урахуванням уточнень (рядок 23 ПН Податкової декларації з податку на прибуток підприємств за попередній звітний (податковий) період поточного року) [10]	24	-
Сума податків, які утримуються при виплаті доходів (прибутків) нерезидентам, нарахованих за результатами останнього (звітного) податкового періоду (рядок 23 ПН – рядок 24) [11]	**25**	-
Сума авансових внесків з пунктів обміну іноземних валют, що має бути сплачена у звітному (податковому) періоді	26 ОВ	-
Сума авансових внесків з пунктів обміну іноземних валют, що має бути сплачена у попередньому звітному (податковому) періоді поточного року [10]	27	-
Сума авансових внесків з пунктів обміну іноземних валют, нарахована за результатами останнього звітного (податкового) періоду (рядок 26 ОВ – рядок 27) [11]	**28**	-
Виправлення помилок [12]		
Збільшення (зменшення) податкового зобов'язання звітного (податкового) періоду, що уточнюється (позитивне (від'ємне) значення (рядок 19 – рядок 19 Податкової декларації з податку на прибуток підприємств, яка уточнюється, або рядок 42 – рядок 42 Податкової декларації з податку на прибуток підприємств, яка уточнюється)) або рядок 29 таблиці 2 додатка ВП до рядків 29–32, 34–36, 38–40, 42 Податкової декларації з податку на прибуток підприємств (+, –)	29	-
Збільшення (зменшення) податкового зобов'язання звітного (податкового) періоду з авансового внеску при виплаті дивідендів, що уточнюється (позитивне (від'ємне) значення (рядок 22 – рядок 22 Податкової декларації з податку на прибуток підприємств, яка уточнюється)) або рядок 30 таблиці 2 додатка ВП до рядків 29–32, 34–36, 38–40, 42 Податкової декларації з податку на прибуток підприємств (+, –)	30	-
Сума штрафу (5 %) при відображенні недоплати у складі Податкової декларації з податку на прибуток підприємств, що подається за звітний (податковий) період, наступний за періодом, у якому виявлено факт заниження податкового зобов'язання (рядок 31 таблиці 2 додатка ВП до рядків 29–32, 34–36, 38–40, 42 Податкової декларації з податку на прибуток підприємств)	31	-
Пеня, нарахована на виконання вимог підпункту 129.1.3 пункту 129.1 статті 129 розділу II Податкового кодексу України, або рядок 32 таблиці 2 додатка ВП до рядків 29–32, 34–36, 38–40, 42 Податкової декларації з податку на прибуток підприємств	32	-
Сума штрафу (3 %) при відображенні недоплати в уточнюючій Податковій декларації з податку на прибуток підприємств	33	-
Виправлення помилок з податку на прибуток, який утримується при виплаті доходів (прибутків) нерезидентів [12]		
Збільшення (зменшення) податкового зобов'язання звітного (податкового) періоду, що уточнюється(позитивне (від'ємне) значення (рядок 25 – рядок 25 Податкової декларації з податку на прибуток підприємств, яка уточнюється)) або рядок 33 таблиці 2 додатка ВП до рядків 29–32, 34–36, 38–40, 42 Податкової декларації з податку на прибуток підприємств (+, –)	34	-
Сума штрафу (5 %) при відображенні недоплати у складі Податкової декларації з податку на прибуток підприємств, що подається за звітний (податковий) період, наступний за періодом, у якому виявлено факт заниження податкового зобов'язання (рядок 34 таблиці 2 додатка ВП до рядків 29-32, 34-36, 38-40, 42 Податкової декларації з податку на прибуток підприємств)	35	-
Пеня, нарахована на виконання вимог підпункту 129.1.3 пункту 129.1 статті 129 розділу II Податкового кодексу України, або рядок 35 таблиці 2 додатка ВП до рядків 29–32, 34–36, 38–40, 42 Податкової декларації з податку на прибуток підприємств	36	-

Додаток О (зворотна сторінка)

Сума штрафу (3 %) при відображенні недоплати в уточнюючій Податковій декларації з податку на прибуток підприємств	37	-
Виправлення помилок щодо суми авансових внесків з пунктів обміну іноземних валют [12]		
Збільшення (зменшення) податкового зобов'язання звітного (податкового) періоду, що уточнюється (позитивне (від'ємне) значення (рядок 28 – рядок 28 Податкової декларації з податку на прибуток підприємств, яка уточнюється)) або рядок 36 таблиці 2 додатка ВІ1 до рядків 29–32, 34–36, 38–40, 42 Податкової декларації з податку на прибуток підприємств (+, –)	38	-
Сума штрафу (5 %) при відображенні недоплати у складі Податкової декларації з податку на прибуток підприємств, що подається за звітний (податковий) період, наступний за періодом, у якому виявлено факт заниження податкового зобов'язання (рядок 37 таблиці 2 додатка ВІ1 до рядків 29–32, 34–36, 38–40, 42 Податкової декларації з податку на прибуток підприємств)	39	-
Пеня, нарахована на виконання вимог підпункту 129.1.3 пункту 129.1 статті 129 розділу II Податкового кодексу України, або рядок 38 таблиці 2 додатка ВІ1 до рядків 29–32, 34–36, 38–40, 42 Податкової декларації з податку на прибуток підприємств	40	-
Сума штрафу (3 %) при відображенні недоплати в уточнюючій Податковій декларації з податку на прибуток підприємств	41	-
Податкові зобов'язання, інші штрафні санкції та пені, визначені відповідно до Податкового кодексу України, не пов'язані з виправленням помилок		
Сума збільшення податкового зобов'язання за порушення вимог цільового використання вивільнених від оподаткування коштів відповідно до пунктів 142.1 – 142.3 статті 142 розділу III, пунктів 41, 56, 57 підрозділу 4 розділу XX Податкового кодексу України	42	-
Штрафні санкції за порушення положень пунктів 41, 56, 57 підрозділу 4 розділу XX Податкового кодексу України	43	-
Пеня, нарахована на виконання вимог статті 123 [1] глави 11 розділу II, пунктів 142.1 – 142.3 статті 142 розділу III, пунктів 41, 56, 57 підрозділу 4 розділу XX Податкового кодексу України	44	-

Наявність додатків [13]	АВ	ЗП	ПН	ТЦ [14]	ВП	РІ	ПЗ	АМ	ЦІ	ІПІ	КІК	МПЗ	ДІЯ	ОВ	ФЗ [15]	
															НП(С)БО	МСФЗ
	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-

Наявність поданих до Податкової декларації з податку на прибуток підприємств додатків - форм фінансової звітності [15]	Баланс (Звіт про фінансовий стан) [16]	Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід) [16]	Звіт про рух грошових коштів [16]	Звіт про власний капітал [16]	Примітки до річної фінансової звітності [16]	Фінансовий звіт суб'єкта малого підприємництва		Спрощений фінансовий звіт суб'єкта малого підприємництва	
						Баланс	Звіт про фінансові результати	Баланс	Звіт про фінансові результати
-	-	-	-	-	-	-	+	-	-
-	відмітка про обов'язок платника відповідно до Закону України «Про бухгалтерський облік та фінансову звітність в Україні» оприлюднювати річну фінансову звітність та річну консолідовану фінансову звітність разом з аудиторським звітом [17]								

Наявність доповнення [18]	Доповнення до Податкової декларації з податку на прибуток підприємств (заповнюється і подається відповідно до пункту 46.4 статті 46 розділу II Податкового кодексу України)	
-	№ з/п	Зміст доповнення
	1	-

Додатки на - арк.

Наявність рішення [19]	Прийнято рішення про незастосування коригувань фінансового результату до оподаткування на усі різниці
-	-

Інформація, наведена в Податковій декларації з податку на прибуток підприємств та додатках до неї, є достовірною.

Керівник (уповноважена особа) Ярослав Михальчук

2	9	3	8	6	1	8	1	1	5

(реєстраційний номер облікової картки платника податків або серія (за наявності) та номер паспорта [20]) (власне ім'я, прізвище)

М П (за наявності)

Головний бухгалтер (особа, відповідальна за ведення бухгалтерського обліку) - (підпис) (власне ім'я, прізвище)

(реєстраційний номер облікової картки платника податків або серія (за наявності) та номер паспорта [20])

Дата подання	2	6	.	0	2	.	2	0	2	4